

8 ноября 2012
№ 43 (493)

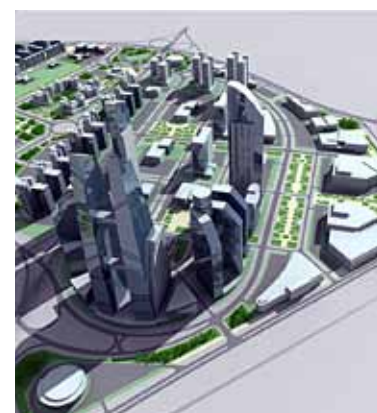
18+

ТЮМЕНСКАЯ РЕГИОНАЛЬНАЯ ГАЗЕТА

Вслух о главном



ПОДРОБНОСТИ



В НОВОМ ГЕНПЛАНЕ...
Каким будет город

О ПОЛИТИКЕ



СИМВОЛ ДРУЖБЫ
Открылось консульство Казахстана

БЕСЕДЫ



БЫЛО ТАКОЕ СЛОВО – «НАДО»
5 Гость «Вслуха» – Владимир Чертицев

ПОКУПАЕМ
ТЮМЕНСКОЕ



СВОЙ «ЧУЖОЙ» БИЗНЕС
10 О развитии франчайзинга



стр. 13

НИКОЛАЙ ДРОЗДОВ ПОБЫВАЛ В ТЮМЕНИ

Фото Михаила КАЛЕНОВА

фотофакт

СТАХАНОВСКИМИ ТЕМПАМИ



Фото Юрия ШЕСТАКА

В Тюмени 1 ноября открыли двухуровневую развязку по Московскому тракту. Объект построен в рекордно короткий срок – за шесть месяцев. Длина путепровода – 408,96 м, суммарная длина съездов – 2899 м. Строителям осталось завершить озеленение и благоустройство территории. Полный ввод объекта в эксплуатацию намечен на 2013 год.

«Уверен, что такими же стахановскими темпами будет построена развязка на пересечении улиц Мельникайте и Широкая, которую также возводит «Мостстрой-11», – отметил глава администрации Тюмени Александр Моор.

Народный участковый

Победителем второго регионального этапа конкурса «Народный участковый» стал старший лейтенант 5-го отдела полиции УМВД по Тюмени Николай Венидиктов.



Фото из архива УМВД

За него на сайте регионального УМВД проголосовали 4 тысячи 742 горожанина (37,92% всех голосов). Всего в Тюменской области во второй этап конкурса прошли 10 участковых.

Николаю Венидиктову 25 лет. В 2010 году он окончил Тюменский юридический институт и сразу же пришел на службу в правоохранительные органы. Участковым уполномоченным работает два года. Несмотря на свою молодость, он уже ответственный семьянин: вместе с женой воспитывает дочку, сообщили «Вслух о главном» в пресс-службе УМВД по Тюменской области.

Николай Венидиктов представляет регион в финале Всероссийского конкурса «Народный участковый». Проголосовать за него можно на сайте МВД до 14 ноября.

За «Книгу года»!

В рамках VI регионального конкурса «Книга года» в Тюмени началось интернет-голосование за самую популярную книгу 2012-го.

Отдать голос за понравившееся издание можно на сайте кафедры издательского дела и редактирования ТюмГУ (idigitmn.ru) в разделе «Книга года-2012» до 16 декабря, сообщили «Вслух о главном» в пресс-службе вуза.

По венскому протоколу

Тюменский фонд развития искусства и культуры «Сотвори из жизни шедевр» организует первый в Тюмени бал по образцу Венского.

Он откроется в субботу, 10 ноября, в 20:00 в концертно-танцевальном зале «Империял». Ожидается около 500 гостей, в том числе члены областного правительства, представители бизнес-элиты, а также 24 девушки в возрасте от 17 до 23 лет, отобранные в ходе кастинга, организованного балльным комитетом.

Помимо танцев – вальсов, полек и галопов до полуночи, танго, румбы и ча-ча-ча после 12 часов ночи – для гостей подготовлена концертная программа: выступления певца Алекса Луны, оперной певицы Ирины Бибеевой, джазовой исполнительницы Рики Ханссен, певицы Елены Надеиной и ансамбля «Блюз Тайм», танцевальная музыка в исполнении джаз-оркестра Тимура Бахрова «Золотая труба». В концерте будут представлены и профессиональные танцевальные номера формейшн «Вера». Бал завершится огненным шоу в 02:00.

Одна из главных целей бала – развитие традиций благотворительности, половина доходов от светского события будет направлена в поддержку программы помощи детям с тяжелыми заболеваниями «Ключ к жизни», инициированной губернатором Тюменской области Владимиром Якушевым, рассказала организатор бала, президент фонда «Сотвори из жизни шедевр» Юлия Грошева.

Тюменцы, желающие принять участие в бале по венскому образцу, могут приобрести билеты через сайт венскийбал72.рф. Их стоимость – от 5 до 15 тысяч рублей.

Напомним, Венские балы имперского образца с XIX века стали важным событием светской жизни не только в Австрии, но и в столичных городах по всему миру. С 2003 года они проводятся в Москве, постепенно европейскую традицию восприняли Новосибирск, Екатеринбург, Казань.

Ирина ПЕРМЯКОВА

карикатура

Феликс Баумгартнер недавно совершил прыжок из стратосферы. Он летел на Землю так долго, что мог, по версии художника Виталия Лазаренко, успеть сделать немало разных вещей.



лица

Разные цены

«Стоимость строительства – не рыночная, а от строителей – составляла для жилых домов квартирного типа (без учета индивидуального строительства) в январе-сентябре 31,1 тыс. рублей за квадратный метр. В прошлом году она равнялась в среднем 27,9 тыс. рублей. Между тем с прошлого сентября цены на квартиры на первичном рынке жилья Тюменской области выросли на 2,7%, в среднем до 44,6 тыс. рублей, на вторичном – на 3,7%, до 49,3 тыс. рублей».

Надежда МЕНОВА, руководитель Тюменьстата



Тюмень – Казахстан

Губернатор Тюменской области Владимир Якушев 7 ноября провел рабочую встречу с чрезвычайным и полномочным послом Республики Казахстан в РФ Почетного консульства республики.

Глава региона выделил несколько перспективных направлений для укрепления сотрудничества между Тюменской областью и Казахстаном. Среди них – деловой и санаторно-курортный туризм, кооперация в машиностроении, лесопромышленном комплексе и АПК.

«Правительство Тюменской области готово поддерживать перспективные инициативы и совместные российско-казахстанские проекты», – отметил Якушев.

Галым Оразбаков выразил уверенность, что товарооборот между пред-

приятиями Казахстана и Тюменской области уже в следующем году может превысить сто миллионов долларов. За девять месяцев 2012-го он составил около шестидесяти миллионов.

Посол также поблагодарил тюменских медиков, которые работают в республике, сообщили в пресс-службе губернатора. С 2003 года специалисты Областной клинической больницы на регулярной основе оказывают специализированную кардиохирургическую помощь с врожденными пороками сердца.



«Михайловский» поражает

В Тюмени открылся новый сельскохозяйственный рынок – «Михайловский». Он находится на объездной дороге недалеко от улицы Пермякова.

Еще издали рынок привлекает к себе внимание яркими красками. Внутри очень светло и просторно. В центре зала на первом этаже красуется фонтан с подсветкой. Такой зоны отдыха нет больше ни на одном из рынков Тюмени. Еще один сюрприз – эскалатор. На второй этаж также ведет лифт.

«Нас многие спрашивают, чем наш рынок отличается от торговых центров, где, в принципе, представ-

лен тот же самый ассортимент, – рассказывает старший администратор «Михайловского» Елена Макарова. – Отличие все-таки есть, и очень существенное: дело в том, что у нас идет живое общение покупателя с продавцом, и о конечной цене всегда можно договориться».

Местной продукции на прилавках – не менее 50 процентов.

Юрий ШЕСТАК

цифра номера

В Тюменской области на приходится

100 браков
51 развод

инфографика



КАКОЙ БУДЕТ ТЮМЕНЬ

В новом генплане – скверы, велотрасса и скоростная дорога

Более 600 идей по улучшению города предложили тюменцы во время разработки генерального плана областной столицы. Около 100 специалистов Омского института территориального планирования «Град» обработали эти заявки, изучили современное состояние города, возможные перспективы его развития и подготовили документ. На это потребовалось несколько лет.

Седьмую версию генплана Тюмени гордума приняла в конце сентября. Прошел месяц, а многие тюменцы так и не знают, в каком городе будут жить. Обсуждение генерального плана состоялось на минувшей неделе на публичной лекции в архитектурно-строительном университете. В течение двух часов горожане пытались понять, что же изменится после утверждения документа. Оказалось, многое.

С ветерком вокруг города

По мнению главного архитектора ИТП «Град» **Ирины Стуканевой**, пока Тюмень не воспринимается как «единый организм». Три крупные части города, на которые его делят

рассмотреть еще и возможность запуска скоростного трамвая. По предварительным оценкам, кольцо в центре города с веткой в заречную часть сможет обеспечить перевозку 26 тысяч пассажиров в час. Маршрут с 34 остановками позволит ограничить въезд автомобилей в историческую часть Тюмени, что тоже поможет избавить город от пробок. Стоимость проекта по укрупненным расчетам составляет 6,5 миллиарда рублей, заметил его руководитель **Андрей Щербаков**. Но когда город будет готов к таким изменениям, компания разработает маршрут и назовет более конкретные цифры, добавил он.

В Тюмени набирает популярность велосипедный транспорт. Развитие сети велодорожек позво-

ПРИ РАБОТЕ НАД ОБНОВЛЕННЫМ ГЕНПЛАНОМ ГОРОДА УЧТЕНО 78% ПРЕДЛОЖЕНИЙ ТЮМЕНЦЕВ.

река Тура и Транссибирская магистраль, существуют отдельно друг от друга. Чтобы объединить их, согласно новому генплану должно появиться 11 мостов и путепроводов. Уровень транспортной доступности удаленных районов также повысят магистраль непрерывного движения внутри города и скоростная обьездная дорога вокруг Тюмени.

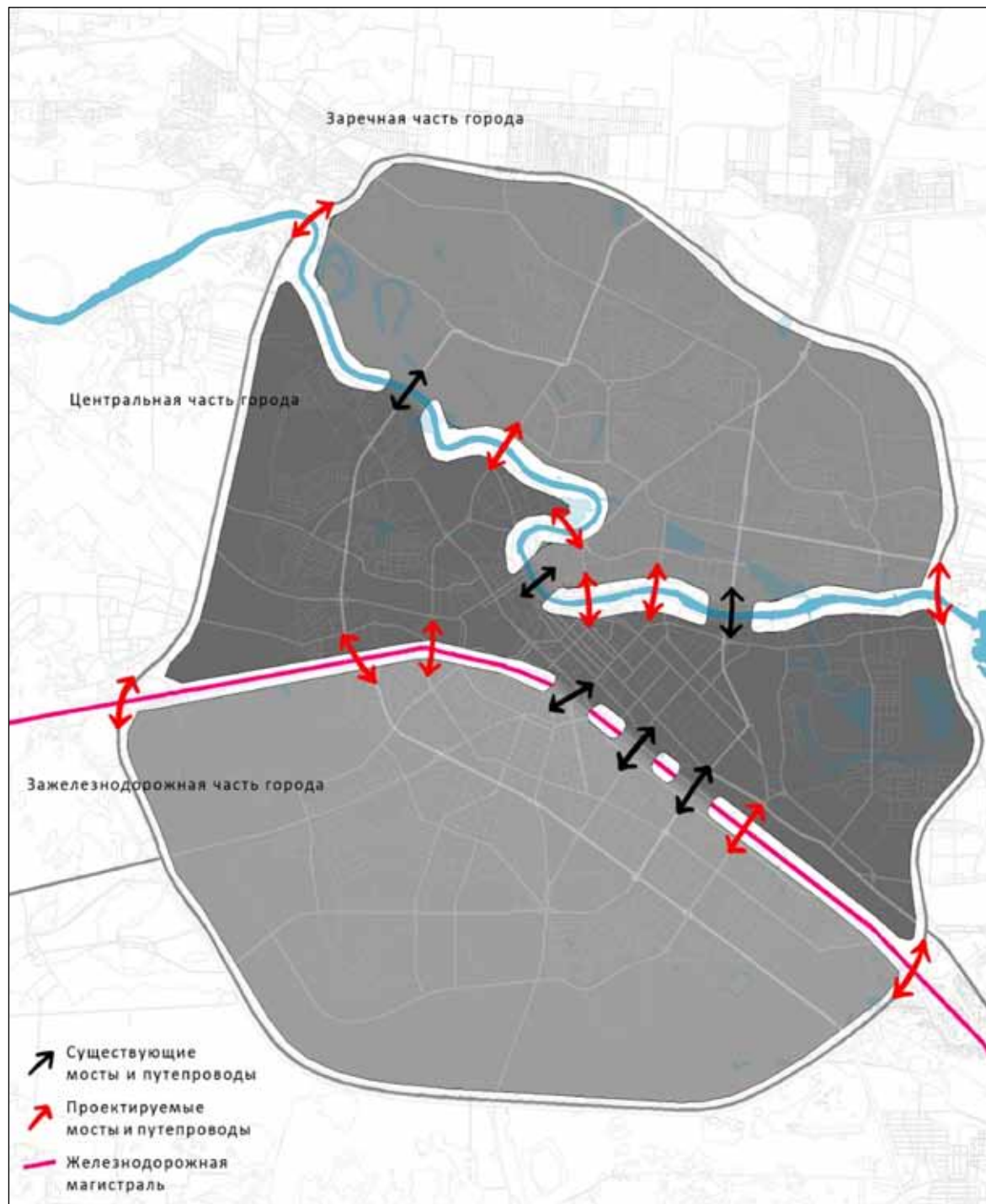
Кроме того, для решения транспортной проблемы планируется создать вестибюльные зоны, где будут расположены подразделения административных учреждений. Это позволит жителям получать необходимые услуги, не въезжая в центр города. Рядом со скоростной магистралью, по которой удобно добираться от аэропорта и городов области и округа, предполагается сформировать бизнес-кластеры. Например, технопарк, студенческий центр «Науко-град», общественно-деловой центр «Тюмень-Сити» (по типу «Москва-Сити»).

Архитекторы ИТП «Град» предлагают администрации Тюмени

лит не только повысить безопасность любителей этого средства передвижения, привлекательность города для активной части населения и туристов, но и улучшить экологическую обстановку. Дорожки проложат в самой Тюмени, а также создадут велотрассу «Тюменское кольцо» протяженностью 140 км – вдоль обьездной дороги. Стоимость проекта – 7 миллионов рублей.

Чтобы легко дышалось

Велодорожки – не единственное решение, направленное на улучшение экологической ситуации. В генплане предусмотрена целая система по созданию так называемого зеленого каркаса Тюмени. Планируется обустроить вблизи жилых массивов зеленые зоны отдыха; сбалансировать число жителей различных жилых зон (не более 120 человек на гектар, с соотношением малоэтажной и многоэтажной застройки 7:3); увеличить пространство зеленых насаждений до 50% за счет рекуль-



тивации земель и посадки деревьев на заброшенных территориях; укрупнить жилые образования и довести площади микрорайона не более чем до 25 га.

По словам **Ирины Стуканевой**, главные артерии города также должны стать более «воздушными». Для этого их необходимо расширять и озеленять. Сделать это непросто, но необходимо. Площадь зеленых насаждений общего пользования с учетом численности населения на расчетный срок уже составляет 35,5 кв. м/чел.

Чтобы не загубить все старания в сфере экологии, нужно ограничить в городе строительство промышленных объектов. Согласно принятому генплану производственная зона предусмотрена на окраине, недалеко от обьездной дороги.

Важно понимать, что все это не появится в Тюмени в одночасье. Генеральный план рассчитан до 2040 года. К этому моменту, по оценкам экспертов, в областном центре будут жить более 800 тысяч человек, возможно, – 1 миллион. И, как заверили разработчики, к этому времени, если генплан будет работать, а не лежать на полке, Тюмень станет очень комфортным городом.

Татьяна КРИНИЦКАЯ

комментарий

Анна Береговских, генеральный директор ИТП «Град»:

– Принятый генплан Тюмени можно назвать общественным договором, который объединяет в себе то, что хочет город, и то, что он может себе позволить. Каждое предложенное нами решение проверено на предмет экономической эффективности. Ошибка в градостроительстве сродни ошибке в воспитании. Законодательство не установило никаких норм ответственности для разработчика градостроительной документации. Но могу вас заверить, что мы ведем социально ответственный бизнес. И я предлагаю встретиться через три года и обсудить, что у нас получилось.

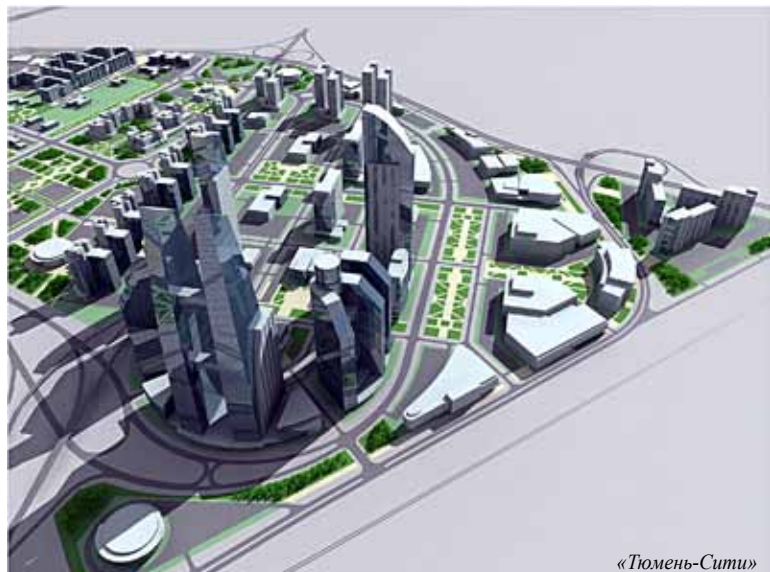
Николай Черепанов, заместитель директора департамента градостроительной политики администрации Тюмени:

– Мы планируем создать Центр мониторинга и реализации генерального плана. Это муниципальное бюджетное учреждение будет подчиняться департаменту градостроительной политики. Убежден, что постоянный контроль над исполнением генплана и внесение в документ разумных правок позволят городу развиваться в соответствии с выбранной стратегией... Мы не останавливаемся. Сейчас работаем над проектами правил землепользования и застройки, а также планировок и межевания территории.

Ирина Стуканева, главный архитектор ИТП «Град»:

– Наша задача заключалась в том, чтобы актуализировать генеральный план 2008 года, не меняя его социально-экономических ориентиров в виде численности населения, общего объема жилого фонда, проектных решений. На мой взгляд, мы с ней справились. Теперь важно, чтобы генпланом пользовались. А поскольку это электронный документ, то с ним работать очень удобно.

Тюмень – огромная площадка для реализации творческих амбиций архитекторов. Строительный бизнес здесь можно еще развивать и развивать. Мы прогнозируем увеличение площади жилого фонда, а также повышение этажности в центре города. Соответственно, имеется потребность в обеспечении населения объектами социальной сферы.



«Тюмень-Сити»



СИМВОЛ ДРУЖБЫ

В Тюмени открылось Почетное консульство Казахстана

В торжественной церемонии, которая состоялась накануне, 7 ноября, принял участие чрезвычайный и полномочный посол Республики Казахстан в России Галым Оразбаков. Вместе с ним красную ленточку перерезали председатель Тюменской областной думы Сергей Корепанов и заместитель губернатора Тюменской области Сергей Дегтярь.

После того как прозвучали гимны двух государств, Галым Оразбаков вручил почетному консулу Казахстана в Тюмени Сеялхану Макашу экзекватуру – официальный документ, удостоверяющий признание консула правительством принимающего государства.

Посол отметил: «Открытие Почетного консульства – это свидетельство развития дружеских отношений между нашими странами. Мы на всех уровнях заявляем, что Россия для Казахстана является главным стратегическим партнером. Мы формируем единое экономическое пространство, расширяем границы, убираем таможенные по-

сты, делаем все, чтобы наши народы жили в мире и дружбе. В Тюмени проживают около 18 тысяч казахов – граждан России казахской национальности. Открытие консульства – это продолжение политики двух

В ТЮМЕНИ ПРОЖИВАЮТ ОКОЛО 18 ТЫСЯЧ КАЗАХОВ.

глав государств, направленной на сближение наших народов».

Сергей Корепанов назвал открытие консульства важным событием в жизни и Казахстана и Тюменской области, причем не первым в плане сотрудничества: «Напомню, два года

назад Тюменская и Северо-Казахстанская области подписали меморандум, в соответствии с которым состоялся продуктивный обмен делегациями».

По мнению Макаша, открытие консульства – показательный момент. Он объяснил почему: «Именно Тюменская область является ведущей среди других регионов России по вопросам сотрудничества с Казахстаном. Думаю, институт Почетного консульства будет и дальше развиваться в России. Есть какие-то мелкие проблемы, вопросы на местах, которые не могут охватить ни посольства, ни консульства, и в

такой ситуации роль Почетных консульств достаточно высока».

Консульство расположено в Тюмени по адресу: ул. Первомайская, 23.

Екатерина СКВОРЦОВА
Фото Михаила КАЛЯНОВА

СУБъективно

Не только нефть и газ

Россию и Казахстан связывают не только экономические интересы в области ТЭК, но и более тесные контакты. Пример тому – взаимодействие Казахстана и Тюменской области. Эксперты Института региональных проблем продолжают следить за развитием их сотрудничества.

В октябре состоялась 20-я юбилейная Казахстанская международная выставка «Нефть и газ 2012» (KIOGE). На ней представляли свои достижения около 500 компаний из 30 стран. Так сложилось, что для России и Казахстана ключевой областью экономического взаимодействия стал ТЭК. Страны сотрудничают в рамках транзита казахстанской нефти на экспорт через территорию России, реализации совместных проектов по освоению углеводородных ресурсов северного Каспия. Кроме того, Россия закупает казахстанский природный газ для поставок на рынки третьих стран. Энергосистемы России и Казахстана работают в параллельном режиме, а в области атомной энергетики идет совместная разработка урановых месторождений в Казахстане. Поэтому неудивительно, что на выставке были представлены многочисленные российские фирмы.

В частности, представители Тюмени предложили целый спектр продукции для нефтегазового сектора. Так, ООО «Югсон-Сервис» представило пакерно-якорное оборудование, ЗАО «Сибпромкомплект» – энергоэффективную теплогидроизоляцию трубопроводов, ОАО «Геотрон» – геофизическую аппаратуру. ЗАО «ТОЭЗП» готово поставлять казахам скважинные геофизические приборы и спецтехнику, а ОАО «ГРОМ» – противовыбросовое оборудование для оперативного перекрытия и ремонта скважин. ОАО «АПЗ» представило измерительный комплекс учета расхода газа «Поток», счетчик газа турбинный СГТ 16З с электронным корректором, систему измерения параметров нефтегазовой смеси «Ультрафлоу».

Хозяева по достоинству оценили экспонаты, в итоге две компании вернулись с подписанными контрактами на поставку скважинного оборудования, одно получило сразу несколько коммерческих заявок.

Однако сотрудничество области с Казахстаном не ограничивается такими, пусть и объемными, но разовыми сделками. Участие в приграничной торговле, преобразившейся теперь в межрегиональное сотрудничество, сделало возможным реализацию крупных долгосрочных проектов. Так, нынешним летом Петропавловский



завод тяжелого машиностроения предложил создать на территории Тюменской области совместное производство агрегатов и оборудования для бурения, ремонта и обслуживания скважин. До этого павлодарцы работали в кооперации с такими тюменскими предприятиями, как Сибирская сервисная компания, Тюменский судостроительный завод, ООО «Сибнефтемаш», «Тюменские моторостроители». Наступило время более тесных контактов.

За 20 лет выставка KIOGE стала не просто местом встречи покупателей и продавцов, но и дискуссионной площадкой для специалистов энергетического сектора. Например, была отмечена острая необходимость в масштабных работах по геологическому изучению недр. И в этом секторе предусматривается активное сотрудничество именно с российскими партнерами, в частности из Тюмени.

Нынешним летом делегация Тюменской области во главе с губернатором Владимиром Якушевым посетила Северо-Казахстанскую область. Были подписаны новые соглашения о сотрудничестве, охватывающие все стороны жизни и деятельности регионов – от нефтегазового сектора до сельского хозяйства, от сотрудничества муниципалитетов до решения проблем профессионального образования. О конкретных направлениях и перспективах сотрудничества соседи говорили на Бирже деловых контактов, где также были подписаны соглашения между отдельными предприятиями.

Дмитрий ЖУРАВЛЕВ,
Институт региональных проблем



Сеялхан Макаш, Сергей Дегтярь, Галым Оразбаков и Сергей Корепанов

Желающим повысить квалификацию или получить второе высшее образование по направлению «Реклама и связи с общественностью»

2012 год – последний год набора на заочную форму обучения по направлению подготовки бакалавров 031600.62 «Реклама и связи с общественностью». Возможны две формы обучения: полная и сокращенная. На заочной полной форме срок обучения 5 лет, стоимость 42000 руб./год. На заочной сокращенной форме срок обучения 3 года, стоимость 48200 руб./год, необходим диплом о высшем или среднем профильном образовании.

Документы принимаются до 30 ноября.

Кафедра социальных технологий: (3452) 230-366. Приемная комиссия: (3452) 256-962

Еженедельник «Вслух о главном» и Тюменская областная дума продолжают работу над совместным проектом «Дума в лицах». На этот раз нашим гостем стал депутат, руководитель фракции КПРФ облдумы Владимир Чертищев.

— Владимир Сергеевич, у вас три высших образования. Расскажите, как вы их получали и для чего?

— Первое образование я получил в Краснодаре, окончил в 1964 году политехнический институт. Поступил в 1959-м, хотя среднюю школу окончил в 1957-м. После школы работал слесарем на нефтеперерабатывающем заводе. Первые два года учился на заочном и работал, потом, на третьем курсе, перевелся на очное отделение.

Мне эти первые четыре трудовых года дали очень многое в жизни. В том числе понимание сути рабочей профессии. Это не то, конечно, что показывают на картинках — чистые спецовки и так далее. Я понял черновую сторону работы — сложную и грязную,

женились вскоре после окончания учебы и решили ехать в Тюмень, на родину. Даже обращался к Хрущеву с просьбой по окончании института отправить меня не в Азербайджан, в южные районы, а на север, в Сибирь, в Тюменский край. Потом, когда Хрущева сняли, такое же письмо написал Брежневу. Интересны были от них удивленные ответы, как это южанин просится на север?

В 1967 году мы приехали-таки в Тюменскую область. Мне предложили поработать сначала в Урае на хлебокомбинате, который там создавался. Завод с моим участием — у меня был опыт, характер — запустили за полгода. Я был главным инженером комбината, сам разбирал все до последнего винтика и



Владимир ЧЕРТИЩЕВ: БЫЛО ТАКОЕ СЛОВО — «НАДО»

естественно, но не в негативном смысле. Я прошел путь от ученика слесаря до рабочего пятого разряда.

Одновременно учился в институте, окончил его по специальности «инженер-механик машинного аппарата пищевой промышленности». Внутренняя специальность у меня была консервщик. Учеба в институте тоже многое дала, закалила как человека, сделала из меня специалиста. По успеваемости я был четвертым из девятинадцати человек в нашей группе.

Потом я попал в город Баку, где сначала был инженером-механиком, а потом и главным механиком Бакинского консервного комбината. Там я проработал около двух лет. Баку всем запоминается — красивый многонациональный город, прекрасный народ, кстати, великий труженик. Там была школа жизни, где я стал специалистом инженерного профиля.

Потом умерла мама, и я вернулся в Краснодар к семье. Сестра была маленькая, а у отца — постоянные командировки. Весь домашний быт — на мне.

Но тяга давняя у меня была к Тюмени, потому что мои родители — здешние уроженцы. Они жили сначала на Городище, потом переехали на Хохрякова, 18, в двухэтажный домик. У бабушки по отцу было семеро детей — сыновья и одна дочка. Сыновья каждый год приезжали помочь, подремонтировать дом. Мы с отцом тоже. Там я и столярным делам научился. Выезжали на природу, на Пышму — места хорошие, красивые.

Часть родичей здесь похоронена, часть в разных других местах. Разбросала судьба.

К слову, искал корни рода Чертищевых, нашел на Вятке. Мой дед Герасим, похороненный на Текутьевском кладбище, родился в Вятской губернии Яранского уезда, в селе Чертищево. Полвека там уже никто не живет. Уехали. Земля бедная, глинистая. Мы там побывали с внуком. Такие красивые места, пригорки, а внизу родники бьют. На кладбище в соседнем селе половина — Чертищевы. Вот память родины моей. Сыновьям говорю: ребята, собирайтесь, посмотрите на нашу прародину.

За отцом-военным нам пришлось исколесить всю страну, включая Дальний Восток, Сахалин, Читинскую область, Забайкалье, Иркутскую область, потом Северный Кавказ, Краснодар, Пятигорск. В Краснодаре остались.

В краснодарском институте я познакомился со своей будущей женой, Елизаветой Александровной. По-

собирал на этом заводе — тестомесы, печки. Но хотелось-то в нефтяники.

В 1968 году поступил на работу в Шаимское нефтепроводное управление — сначала инженером-механиком на нефтеперекачивающую станцию «Шаим», головную станцию нефтепровода Шаим — Тюмень, потом старшим инженером-механиком, потом главным инженером этой нефтеперекачивающей станции. Одновременно участвовал в общественной работе, был членом бюро и секретарем Уральского горкома ВЛКСМ.

Мне повезло в жизни, где бы ни был, работал всегда с прекрасными людьми. С наставниками везло. Но в основном, конечно, приходилось самому подтягиваться. Причем самообразованием я занимался постоянно. Новая специальность — брал литературу и занимался по ночам. Это, кстати, аксиома всех продвинутий и карьер. Был интерес к работе, спортивный интерес — смогу взять высоту или нет?

Вот когда работал инженером-нефтяником в Урае, мне потребовалось

чил. Диплом с отличием. Была огромная помощь жены, хорошо помогали на работе, на партийной работе тоже.

И как раз когда я стал заниматься партийной работой, на меня обратил внимание Ленинский райком партии. Создавался Сибкомплектмонтаж, который делал в блочном исполнении кустовые насосные станции нефтеперкачки. Обком партии искал секретаря парткома на это предприятие. А я с ребятами из Сибкомплектмонтажа уже был знаком по Ураю, где запустили НПС «Конда». Я участвовал в пуске.

Неожиданно вызвали в райком партии, предложили эту работу. Было тогда партийное слово — «надо». Сказал жене. Она спросила: «Сколько будем получать?» — «250 рублей» (я получал тогда 380-400 рублей, нормальные деньги, четверым можно было жить). — «На что будем жить?» — «Ну, как-то справимся».

В общем, направили, отработал примерно около года. Понравилось. Партия тогда играла роль буквально

ся?! Никуда не поеду». Она, как мать-берегиня семьи, конечно, была права.

Пробовал отказаться, сославшись на то, что производственник, не совсем готов. Пообещали, что направят в Академию наук при ЦК КПСС.

Так оказался в Тобольске, проработал пять лет: главное — становление нефтехимкомбината. Также прекрасные люди, коллективы. Кстати, тогда мы создали мощную базу, на которой сейчас предприятие начинает подниматься. Но это тоже отдельный разговор.

Поступил и в академию, проучился заочно три года, был в одной группе с Валей Матвиенко, тогда она была первым секретарем Ленинградского обкома комсомола. Там была негласная установка — секретарям обкомов ставить «отлично», остальным можно «четверки». Я был из рядовых. Взяла «спортивная злость» — я тоже могу. Занимался по ночам, по старой тюменской схеме. Глубоко изучил все 45 ленинских томов, три тома «Капитала», чтобы быть на уровне. За все годы учебы получил одну «четверку» по истории партии, хотя знал лучше многих, остальные предметы сдавал на «отлично». В итоге окончил с красным дипломом. Это позволило мне стать профессиональным партийным работником.

И сейчас, кстати, продолжаю изучать литературу по нефтянке, сельскому хозяйству и политологии.

— Не планировали пойти в науку?

— Не раз предлагали написать кандидатскую, заняться научной работой, в том числе в Тюменском индустриальном институте. Кандидатский минимум я сдал, когда учился в академии. Основа была. Мог бы. Но я же — производственник чистой воды, поэтому от науки ушел.

— В вашей биографии впечатляет количество географических точек, где вы жили и работали: Краснодар, Баку, Урай, Сургут, Тобольск, Тюмень...

— Ашхабад забыли — тоже направление партии.

— Легко меняете место жительства?

— Нет, нелегко. Потому что много друзей, связей появляется, остается частичка сердца. Ну и на здоровье сказывается каждый переезд. Сейчас это понимаю. На учебе моих ребятшек опять же сказывалось.

— К чему больше «прикипели»? Любимый пейзаж есть?

— Любимый пейзаж сегодня — Косталево. Это деревня в Тюменском

районе. Дачный участок там мы с женой взяли больше двадцати лет назад. Было ровное поле — бывшее совхозное. С сыновьями и с женой сами построили двухэтажный дом из бруса, сами рубили, баню тоже своими руками строили, огород...

Я на даче отдыхаю, начинаю работать с семи утра, заканчиваю в восемь вечера. Настолько устаю, что ничего больше не могу делать, но для меня это лучший отдых. Душой отдыхаю — само собой, но и от земли энергию получаю. С уважением отношусь к крестьянскому труду. Кстати, обе мои бабушки — крестьянки. Видимо, дух крестьянский во мне остался.

А пейзаж в Косталево действительно прекрасный. Протекает река Балдушка, сосновый бор, крутые горки, берега. В бору грибы, ягоды, живность всякая, в реке — рыбешка. В реке, кстати, бьют родники. Купаемся там с внуками.

Этот пейзаж продолжает воспитывать во мне жителя Земли и человека. Я же пытаюсь привить это своим внукам, как и сыновьям.

— Можно ли вас назвать человеком системы?

— Если партийной системы — то можно. Экономики — тоже можно. Я — человек нашего тюменского топливно-энергетического комплекса. Это тоже часть моей работы. Брежнев как-то сказал в своем докладе, что подвиг совершили сотни тысяч человек, которые создавали тюменский нефтегазовый комплекс. Я среди них — не первый и не последний. В их числе всем известные Черномырдин, Салманов. И другие, что были не на виду — Пархомович, Подшибякин. Великие люди.

— Сфера ваших интересов в современном законодательстве?

— В данный момент это сельское хозяйство. Причем я ишу те механизмы, которые способны в нынешних условиях его поддерживать и развивать. Я поддерживаю политику строительства крупных аграрных комплексов, молочных ферм, которую проводит губернатор, но понимаю, что это направление нужно развивать дальше. Для этого нужно восстанавливать систему потребительской кооперации, чтобы крестьянин мог сдать свою продукцию (хоть одно яичко бабушка принесла), получить за него деньги и работать дальше. Заготовительные пункты должны иметь первичную переработку молока и мяса и осуществлять реализацию собранной продукции. Как раз этой темой мы сейчас занимаемся, разработали проект областного закона о государственной поддержке потребкооперации в сельском хозяйстве.

Идет разработка программы с участием правительства области по развитию системы сбора дикоросов — грибов, ягод. Эта программа позволит обеспечить людей работой, а потребителей вместо привозной газировки — натуральными полезными морсами из местных ягод, например. В работе также законопроекты о развитии пчеловодства в области и помощи садоводам.

Пытаюсь всегда выходить на результат. По названным законам он обязательно будет.

Другой момент в работе — контроль за принимаемыми законами и расходованием финансов, в частности по межрегиональной программе «Сотрудничество». Из областного бюджета на нее идет примерно 30 млрд рублей — это большие деньги. Выполнение программы в последние годы около 70%. Если есть проблема, давайте разберемся.

Татьяна ПАНКИНА



АЛЬФА-БАНК СОБРАЛ КЛИЕНТОВ В ОБЩИЙ «КЛУБ»

Частные предприниматели и компании могут вступить в него, чтобы получать скидки на товары и услуги друг друга

Всем известны банковские программы, когда банк и, скажем, торговая сеть объединяются с целью создания общей дисконтной программы: банк выпускает кобрендовые карты, а торговая сеть предоставляет по ним скидки, накапливает бонусы и прочие приятные для держателей банковских карт услуги. Но мало кто мог предположить, что похожая идея может распространиться и на юридических лиц, на компании и частных предпринимателей!

Недавно Альфа-Банк запустил уникальную дисконтную партнерскую программу для индивидуальных предпринимателей и компаний малого бизнеса – «Клуб Клиентов». Стать ее участником очень просто – для этого компания должна стать клиентом Альфа-Банка, открыв там расчетный счет.

Какие преимущества дает членство в «Клубе Клиентов»? Прежде всего, ощутимую материальную выгоду – ведь все участники этого проекта смогут получать скидки до 10% на товары и услуги, необходимые для поддержания и развития своего бизнеса. Новые «клубные» возможности открываются для членов клуба ежедневно.

«Мы постоянно стремимся предлагать нашим клиентам новые услуги, чтобы их сотрудничество с Альфа-Банком было не только приятным, но и выгодным, – отметил руководитель Блока «Массовый

Бизнес» Альфа-Банка Михаил Повалий. – «Клуб Клиентов» – это наш новый уникальный проект, позволяющий нашим клиентам экономить на наиболее востребованных частным бизнесом товарах и услугах. Их предоставляют предприятия-партнеры, каждое из которых является ведущим в своем сегменте,

Альфа-Банке или показать договор с банком.

На что конкретно распространяются скидки? Наиболее востребованы такие услуги, как автоперевозки, доставка грузов, продажа и обслуживание офисной техники, изготовление рекламной, сувенирной и печатной продукции. Можно получить юридические, консалтинговые и бухгалтерские услуги, приобрести у партнеров программы нужные для регистрации фирмы документы и так далее.

Компании-партнеры, которые являются членами «Клуба Клиентов» (а значит, и предоставляют скидки клиентам Альфа-Банка) – лидеры в своих отраслях. Их количество постоянно увеличивается. А информация обо всех партнерах есть на сайте банка. Поэтому, что-

ВСЕ УЧАСТНИКИ ПРОЕКТА СМОГУТ ПОЛУЧАТЬ СКИДКИ ДО 10% НА ТОВАРЫ И УСЛУГИ.

так как членом клуба может стать только лидер рынка. А вот их спецпредложения доступны каждому клиенту-предпринимателю.

Действительно, чтобы получить скидку на товар или услугу от компании, которая также является членом «Клуба Клиентов», достаточно просто оплатить услугу со счета в

бы не пропустить выгодное предложение, рекомендуем регулярно заглядывать на сайт Альфа-Банка. Приводите своих партнеров, рассказывайте им об этой программе: так «Клуб Клиентов» станет еще сильнее и еще выгоднее!

Ольга МАКАРОВА

записки инвестора

Нешуточная борьба

Противостояние по вопросам реформирования российской гидроэнергетики между Игорем Сечиным, возглавляющим президентскую комиссию по ТЭК, и Аркадием Дворковичем, представляющим аналогичную правительственную комиссию, продолжается. Между тем в самой РусГидро, являющейся «предметом дележа», уже обозначен размер предстоящей допэмиссии, согласованы на уровне совета директоров активы, вносимые в уставный капитал. Среди этих активов – Иркутская электросетевая компания (ИЭСК), к акциям которой стоит присмотреться.

Главным спорным вопросом является то, в чем государственному «кармане» в конечном итоге останется контроль над крупнейшей в России гидроэнергетической компанией – «РусГидро». Игорь Сечин, глава Роснефти и Роснефтегаза, не утративший свои аппетиты после поглощения частной нефтяной компании ТНК-ВР, ратует за консолидацию крупнейших энергетических активов на базе родного Роснефтегаза, на 100% принадлежащего государству.

Так, в июле текущего года он предлагал объединить ФСК ЕЭС и Холдинг МРСК в единую Национальную сетевую компанию, госпакет которой должен был быть передан структуре Сечина. Этот план, однако, не получил дальнейшего хода (сейчас рассматривается вариант создания управляющей компании «Российские сети» на базе Холдинга МРСК, который предварительно консолидирует государственный пакет ФСК ЕЭС).

Также Сечин высказал идею передать Роснефтегазу крупные пакеты акций гигантов электроэнергетики – «РусГидро» и «ИНТЕР РАО». Последний, вероятно, возьмет под свое крыло Роснефтегаз, учитывая тесные взаимоотношения между ИНТЕР РАО и Роснефтью (на днях был заключен 25-летний контракт на сумму 2,5 триллиона рублей). А вот с РусГидро, похоже, дела обстоят иначе. Правительство еще поборется за компанию.

Кто одержит победу?

По последней информации, РусГидро проведет допэмиссию акций (решение на общем собрании акционеров будет приниматься 16 ноября), оплачивать которую будет все же государство (владеет 60,4952%) – на бюджетные деньги, изъятые у Роснефтегаза в качестве дивидендов, а не сам Роснефтегаз, желающий стать владельцем компании. Именно эту позицию продвигают правительство и зампреда правительства Аркадий Дворкович, который дает добро и на другую взаимосвязанную сделку.

В частности, он предлагает напрямую за счет средств допэмиссии продать РусГидро 40%-ный пакет акций Иркутскэнерго, находящийся во владении Интер РАО ЕЭС, с тем, чтобы в дальнейшем создать стратегическое партнерство с ЕвроСибЭнерго Олега Дерипаски (сделка обсуждается на протяжении более 1,5 лет). Сечин же хочет продать пакет акций Иркутскэнерго Роснефтегазу, а партнерство ЕвроСибЭнерго блокировать в таком виде ввиду сомнительной пользы для самой РусГидро. Пока рано говорить, кто одержит победу в этой борьбе, но безудержная сечинская инициатива «все взять под свой контроль» все же сдает позиции.

О допэмиссии и оценке

В качестве активов, вносимых в уставный капитал РусГидро, помимо Иркутскэнерго официально числятся еще четыре компании. Государство, по нашим расчетам, намерено передать 25,99%-ную долю в Сахалинской энергетической компании (СЭК), 14,83%-ную долю в



Александр ПАРФЕНОВ, аналитический отдел компании «Унисон Капитал»

Усть-Среднеканской ГЭС, 3,28% – РАО ЭС Востока и 42,37% – Иркутской электросетевой компании (ИЭСК), которая вызывает наибольший интерес.

Связан этот интерес с будущей оценкой компании для целей допэмиссии, итоги которой станут известны до конца года. Исходя из предыдущих оценок пакетов дальневосточных компаний в рамках прошлогоднего СПО РусГидро, все они оценивались по коэффициенту «Цена / Капитал и резервы» (P/BV) выше единицы (исключением стали акции СЭК, P/BV=0,71). Учитывая, что текущее значение P/BV ИЭСК, исходя из индикативных цен на внебиржевом рынке, составляет 0,19, виден значительный потенциал роста. Мы ожидаем, что 42,37%-ный пакет акций будет оценен в 15234,1 млн рублей, а вся ИЭСК в 35955 млн рублей, то есть исходя из цены 7,72 рубля за акцию при текущей цене 1,58 рубля (P/BV составит 0,98). По такой оценке показатель EV/EBITDA достигнет 8,04 при ожидаемой по итогам года высокой рентабельности по показателю EBITDA – 32,2%, по чистой прибыли – 6,2%.

Остальные пакеты акций вносимых дальневосточных активов (кроме Иркутскэнерго), по нашим расчетам, будут оценены в 4811 млн рублей. Это согласуется с ранее прозвучавшей в СМИ информацией, что всего для консолидации дальневосточных активов потребуется порядка 20 млрд рублей.

Высокая оценка ИЭСК вызовет интерес к акциям компании исходя из расчета увидеть наиболее дешевый способ вхождения в уставный капитал РусГидро (вначале по преимущественному праву – реестр закрыт 11 октября, затем – вне рамок преимущественного права по открытой подписке).

Мы присваиваем рекомендацию «покупать» по акциям ОАО «Иркутская электросетевая компания» под ожидаемую оценку 7,72 рубля за акцию с учетом возможного роста курсовой стоимости бумаг либо обмена на акции РусГидро. Реализованная доходность по сделке при таком сценарии может достигнуть 388,6%.

В публикациях представлено частное мнение автора. Автор и редакция не несут ответственности за любой прямой, косвенный или иной ущерб, наступивший в результате использования данной публикации, и не будут претендовать на участие в прибыли. Следуйте или не следуйте этим рекомендациям на свой страх и риск.

Тюменская региональная интернет-газета
Вслух.ru
Если новости,
то главные!
www.vsluh.ru

30 ноября
ДК «Железнодорожник»
ШАНСОН
72.ru
6+
ОТРАЖЕНИЕ ЛЮБВИ
номинант на премию ШАНСОН ГОДА В КРЕМЛЕ
участник гала-концерта звезд СЛАВЯНСКИЙ БАЗАР 2012
ГРЕЧЕСКАЯ ЖЕМЧУЖИНА РОССИИ
АФИНА
он-лайн бронирование: www.ataris-art.ru
(3452) 533-485
48-48-92
ГОСТИ КОНЦЕРТА:
популярный шансонье, композитор Александр Юриков и группа

инвестиционные идеи

Весь кризис вместе с вами пройдут и не дадут оступиться Мария Якимова, Наталья Аверкина и Людмила Багрова – **ВИП-менеджеры частных клиентов крупнейшего банка в стране. Бросает в дрожь от новостей? Партнер предрекает конец света и бизнеса? Годы проходят, а деньги куда-то уходят? Хотите поговорить об этом? Мы уже здесь, сейчас все будет хорошо. В самом деле, разве может что-то случиться, если мы всегда будем рядом?**

Наталья

Честная лавочка

– Ты мне скажи, на какие такие деньги заместитель директора трикотажной фабрики отгрохал себе двухэтажный особняк?

– Семен Васильевич, это его дело. – Нееет, наше! (с.) «Берегись автомобиля», Мосфильм, 1966.

Сегодня я расскажу вам о самом тяжелом испытании, через которое приходится пройти каждому, кто купил себе немножко акций и вот уже три квартала пытается выжать из своего ожидания хоть что-нибудь, кроме скупой слезы. Нет-нет, дело вовсе не в том, что акции не растут. Это было бы полбеды. Проблема даже удачно вложившегося инвесто-

ных владельцев этого добра через несколько лет будет уже и не пересчитать вовсе. Что в итоге? Добро всегда побеждает зло: ангелы точно знают.

Как стало известно в конце октября, уже к 2016 году правительство решило передать в частные руки пакеты акций сразу 16 госкомпаний. Некоторые из них, например «Роснефть», недавно ставшая самой большой нефтяной компанией в мире, инвесторам уже вполне знакомы, а для некоторых, например для «РЖД», это будет суперпремьера. Что бывает, когда правильные компании в правильное время выходят на рынок, можно вспомнить, не оглядываясь на пыльные ваучерные истории. В сентябре 2012-го



Фото Михаила КАЛИНОВА

АНГЕЛЫ КРИЗИСА. С НАМИ – НЕ СТРАШНО

ра в том... как несовершенно устроено его тело. Дело в том, что голова продолжает крутиться по сторонам и от этого сильно кружится. Успокоить бы взгляд на одном графике, но куда там.

«Так вот, мои не двигаются, все спокойно, это хорошо. Хм, а это что за бумаги, почему не знаю, почему растут? Нехорошо. Вот там мужики «поднимают». Неужели не те купил? Нет, ты посмотри – растут и растут. А мои – стоят и стоят. А, вот и мои растут. Но это разве рост?! Вот те растут. И вон те растут, это я понимаю. А ну-ка, продам свои, куплю чужие. Или не дергаться? Или уж решил, так действовать? Или еще посмотреть... Ох ты, смотри, как растут. Алло, брокер, у меня срочная сделка...»

Надо ли говорить, что, как правило, после такой спонтанной покупки рост «тех самых» немедленно останавливается, после чего те «мои старые», что еще 15 минут назад были на балансе, резко устремляются вверх. А голова продолжает крутиться. Искренне не понимаю, в чем обман. Кажется, весь мир вокруг только и ждет нашей покупки, чтобы сбросить выбранную акцию в пользу любой другой. «За мной кто-то следит» – немного параноидальное чувство, посещающее любого из нас после 3-4 неудачных попыток подряд переложить деньги туда, где «теплее». В российской традиции есть много присказок на сей счет: «хорошо там, где нас нет», «у соседа трава зеленее», «что имеем – не храним...» и сотня других идиом о мистической привлекательности чужого добра по сравнению со своим. Что ж, мы эту слабость лечить не будем. Мы на ней попробуем зарабатывать.

Параллельным курсом с чужим добром к вершинам привлекательности в сознании порой следует «добро народное». Дабы не мучиться выбором, предлагаю вам инвестицию по поводу того, как сделать чужое своим кристально честным путем. «Чужого» настолько, что почти никто и никогда не владел им прежде. Перестать крутиться по сторонам раз и навсегда, получив все лучшее сразу? Другого такого шанса нет и, может быть, уже и не будет. «Народное», потому что част-

был продан пакет Сбербанка – 7,6% обыкновенных акций ушли по цене 93 рубля за штуку при том, что еще летом, «предвосхищая», вы вполне могли купить себе на рынке точно такие же за 78,1 рубля (+19% с июня). Что общего в нынешней ситуации с той? А. Снова крупные лоты на горизонте. Б. Снова низкие цены на рынке (дисконт к историческим максимумам по индексу РТС, показывающему общую ценовую картину, все еще составляет не менее 60%). В. Вы снова читаете эту газету. Ну, конечно же, совпадение и не более. И тем не менее...

Мария

Рост. Нефть

«Солнечная энергетика пока не развивается, поскольку солнце не принадлежит нефтяным компаниям» (с.) Ральф Нейдер, американский адвокат и политик.

Пока не принадлежит. Тема слиятий и поглощений – горячая. Нет никаких оснований думать, что их юристы не прорабатывают этот вопрос прямо в эту секунду. И до тех пор, пока солнце все еще светит нам своим слабым зимним бесплатным теплом, есть шанс нагреться купить активы с дисконтом. Будем пользоваться.

Вижу, Наташа, как всегда, консервативно предлагает не торопиться и подождать еще годик-два до глобальной приватизации. Срежу угол. Мое ангельское терпение окончательно лопнуло еще неделю назад. Роснефть покупает ТНК-ВР и, как уже все всем тысячу раз сказали, становится самой большой в мире нефтяной компанией – и по запасам, и по объему добычи, и в моем личном рейтинге инвестиционных идей.

Рынок нефти застыл около отметки \$110 за баррель, и прогнозы скорого обвала пока не оправдались. Нефти сложно падать хотя бы потому, что подушка из долларов становится все больше и больше, а любая попытка снижения – все мягче и мягче. Увеличение денежной массы (ФРС США продолжает разбавлять риски мировой экономики своими купюрами) обесценивает деньги, в результате чего цены на товарном рынке никак не могут снизиться

даже в условиях отсутствия ажиотажного спроса. Если так будет продолжаться и дальше, музыка для нефтяных компаний будет играть громче, и голоса аналитиков, предвещающих бурю, будут все тише. Логично, что спрос на бумаги нефтяных компаний при таком раскладе имеет все шансы вернуться на прежний «дайте одну, ой, нет, дайте две» уровень.

В этой связи стать обладателем крупнейшей нефтяной компании в мире по объемам может быть приятно вдвойне. Во-первых, потому как есть все шансы на то, чтобы помимо объемов еще и стать самой дорогой по цене (в данный момент в мире есть компании подороже) уже просто по статусу. Ну а, во-вторых, если вы внимательно читали мнение коллеги выше, после того, как мировому рынку предложат получить большой пакет одним лотом в ходе приватизации в ближайшем будущем, за этот пакет, при условии отсутствия нового кризиса, может произойти серьезная драка со всеми ценоповышающими последствиями. Но вы ведь помните, что после драки кулаками не машут. Вообще говоря, лучшая драка та, которая не состоялась. Почему бы не присмотреться к этой инвестиции уже сейчас?

Первая реакция на новость была показательной. С 211 рублей в середине октября обыкновенные акции Роснефти «долетали» уже до 250 рублей (+18% по максимуму). Нет, конечно, нет никакой гарантии, что это движение не прервется какими-нибудь глобальными обстоятельствами. Ну так ведь и они, если случатся, тоже пройдут. Солнце всходит каждое утро. По крайней мере, пока. Юристы работают над вопросом.

Людмила

В тихом омуте

«Каждая капля воды имеет шанс когда-нибудь попасть в океан» (с.) Народная мудрость.

С интересом почитала, что предлагают девочки, и вот что пришло на ум. Олигархические акценты все-таки не для меня. Знаете, с нефтью каждый может. Но нефть не у каждого есть. Да и не каждый в ней понимает. Красота инвестиционных

решений не должна быть «только для избранных». Рецепты обогащения должны быть простыми и прозрачными каждому. Попробуйте, например, вместо барреля нефти извлечь прибыль из стакана воды. Неочевидно? Я вам расскажу, есть способ. Невероятно!

Начнем с того, что от таких инвестиций одна лишь польза. Европейцы, например, пьют в 15-20 раз больше воды, чем мы, россияне. Отсюда средняя продолжительность жизни 80+ вместо 70-. Вообще говоря, чтобы не дать себе засохнуть, каждому из нас рекомендуется выпивать в день около трех литров (воды!). Но и это еще что! Знаете ли вы, например, что для производства килограмма говядины за жизненный цикл расходуется сразу же 7000 литров, а для выращивания килограмма риса не менее 5000. По статистике за последние 10 лет объем потребления питьевой воды в мире рос вдвое быстрее, чем численность населения. В кризис пересыхает у многих – 80 стран, на которые приходится более 17% населения Земли, уже испытывают дефицит воды. По некоторым данным, общий спрос превышает поставки на мировом рынке уже на 20%. И не надо вспоминать про голубую планету – 97% воды на Земле непригодны для питья в принципе.

И к чему она клонит, спросит пылливый читатель. «Наберите шесть трехлитровых банок и поднесите их прямо к этой странице, начинаем сеанс». Ну, конечно же, вы все правильно поняли – в соответствии с прогнозами в ближайшие годы цена воды будет неуклонно расти, и этим нужно научиться пользоваться.

PowerShares Water Resources portfolio – биржевой фонд, в состав которого входят акции мировых поставщиков питьевой воды, производителей оборудования для «водяной» отрасли, инфраструктурные компании, обеспечивающие водой промышленные предприятия и сельское хозяйство. Вы не поверите, но совокупная доходность этого фонда за последние 5 лет составила +36,1%! (для сравнения – индекс Standard & Poor's 500, представляющий топ-компании всех отрас-

лей, за тот же период смог лишь на +7,87%). Нефть? Энергетика? Интернет? Просто добавьте в портфель воды. В свое время еще Менделеев сказал, что капля дороже алмаза. Как в воду глядел. И, прежде чем я оставлю вас в размышлениях, какие российские инвестиции на этой теме могли бы представлять интерес, маленький практический совет. Проверьте, закрыты ли краны. С чего-то ведь надо начать.

Хорошая идея для денег

Акции отдельных компаний («Роснефть», «Транснефть») продолжают показывать, что даже в самые смутные времена найти хорошую инвестицию можно и искать нужно. Доходность за месяц составила +16% и +8% соответственно.

Повезет

в следующий раз

В ожидании исхода президентской гонки в США замерла без движения не только американская валюта, но и рынок драгоценных металлов. Впрочем, мы предлагаем владельцам золота не отчаиваться. Президенты будут меняться каждые четыре года, а отношение инвесторов к металлам неуклонно растет веками. Все еще будет.

Домашнее задание

По последним сообщениям СМИ, социологам наконец-то удалось установить, кто конкретно управляет бюджетами в российских семьях. В 22,3% семей это – ну конечно же, женщины (сугубо мужское распоряжение бюджетом зафиксировано лишь в 17% случаев). Так вот, уважаемые мужчины. Проводя у биржевых мониторов сутки напролет в ожидании взрывного спроса и роста цен, не забывайте, от чьих инвестиционных решений зависит будущее на рынках. Переключите внимание на рынок цветов, а о графиках позаботимся мы.

Задать вопрос

При первых признаках кризиса вызывайте специалистов, не занимайтесь самолечением. Наш финансовый консультант всегда рядом. Email: edit@vsluh.ru



Фото из архива банка

Александр Анащенко и Андрей Степаненко

ТЮМЕНЬ СТАЛА ПЛОЩАДКОЙ РОССИЙСКОГО АУКЦИОННОГО ДОМА

Российский аукционный дом открыл новую региональную площадку. К Москве, Санкт-Петербургу, Нижнему Новгороду, Новосибирску, Ростову-на-Дону присоединилась и Тюмень.

Этот проект является совместным, его «родители» – ОАО «Российский аукционный дом» (РАД) и Западно-Сибирский банк ОАО «Сбербанк России». На пресс-конференции, которая состоялась 6 ноября в Тюмени, шла речь о предназначении нового филиала. Его задача – эффективная продажа непрофильного имущества территориального банка Сбербанка, активов, находящихся у банка в залоге, а также частной собственности других юридических и физических лиц.

Открытие филиала планировалось давно, заявил генеральный директор Российского аукционного дома **Андрей Степаненко**. «Регион знаменателен тем, что мы уже продали здесь госимущества на 15 млрд рублей, эта цифра весьма значительна», – пояснил Степаненко.

На вопрос о том, что именно будет выставлено на тюменской аукционной площадке, председатель Западно-Сибирского банка Сбербанка **Александр Анащенко** сообщил: «Сформирован список из восьми объектов недвижимости в Тюмени и Омске – это помещения, где раньше находились офисы

Сбербанка. Вообще, когда банк меняет местоположение филиалов, то помещения, откуда мы съезжаем, продаются только через Российский аукционный дом».

Еще одно направление деятельности РАД – продажа предметов искусства и антиквариата. Общий итог четырех арт-аукционов, проведенных компанией, – 366 проданных предметов на сумму 212 млн рублей. Ближайший аукцион состоится в Москве 17 ноября, он будет пятым по счету.

«Мы начали свои аукционные продажи в Петербурге, где состоялось два аукциона, затем провели их в Москве, – рассказал Степаненко. –

Также нам интересны регионы, где можно обнаружить предметы антиквариата. Таких регионов немного, и Тюмень – один из них. Кроме того, у нас была мысль организовать в одном из филиалов аукцион по продаже предметов декоративно-прикладного искусства и ювелирных изделий. Я думаю, что изделия Фаберже в Тюмени могут быть оценены по заслугам. Возможно, в будущем мы проведем один из аукционов в Тюмени».

Возглавил тюменскую площадку РАД **Дмитрий Сусликов**. Андрей Степаненко охарактеризовал его как профессионала, который «знает, что такое оценка непрофильных активов и их реализация. «Мы надеемся на плодотворную работу тюменского офиса», – резюмировал Степаненко.

Екатерина СКВОРЦОВА

Справка

РАД – первая универсальная торговая площадка, созданная при участии Сбербанка России в августе 2009 года для продажи недвижимости и бизнеса. Сбербанк является одним из основных акционеров компании и одновременно – одним из ее главных клиентов.

Также среди клиентов аукционного дома – правительственные структуры Москвы, Санкт-Петербурга и Ханты-Мансийского автономного округа, федеральные госпредприятия, крупные собственники недвижимости, банки, строительные корпорации, лизинговые компании. С момента основания РАД продал на открытых аукционах имущества на сумму 64,9 млрд рублей.

«СИБИРЬ ОПТИКА» ОТМЕЧАЕТ ЮБИЛЕЙ

История оптического предприятия началась 30 лет назад, с первого в Тюменской области магазина. Его преемником стала «Оптика № 5», позже предприятие преобразовалось в «Сибирь Оптику».

Сегодня «Сибирь Оптика» – это девять салонов с современным, постоянно обновляемым оборудованием. Автоматические линии изготовления очков любой сложности. Во главу угла всегда ставится клиент и здоровье его глаз. Потому в оптике работают опытные специалисты, которые проверяют зрение, подберут очки, дадут рекомендации по лечению и правильной диете. За 30 лет оптическая сеть приобрела социальную значимость. В Тюмени

появился специализированный магазин для малообеспеченных.

И все же, несмотря на столь почтенный возраст, «Сибирь Оптика» идет в ногу со временем. Лучшие новинки из коллекций известных брендов всегда присутствуют в салонах сети. Есть еще один повод для гордости: оправы из золотого массива – на их продажу получена специальная лицензия. В России немногие салоны могут похвастаться такой услугой. Оправы есть в белом

и желтом золоте, представлены также солнцезащитные золотые очки.

30 лет для оптического предприятия – срок солидный. За прошедшие годы выполнено более двух миллионов заказов на очки, четкое зрение обрели тысячи людей. Присоединиться к празднику могут и жители области. Для них с 10 ноября «Сибирь Оптика» проведет несколько специальных акций. Подробности можно узнать в салонах «Сибирь Оптика» (телефон 40-20-53) или на сайте компании: Сибирь-оптика.рф

ООО «Сибирь Оптика»



НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

комментарий

Правительство вновь изменило схему консолидации государственных электросетевых компаний. Можно ли на этом заработать?

Отвечает Дмитрий ПОНОМАРЕВ, директор представительства ИФК «Солид» в Тюмени:

– К неразберихе, которая происходит вокруг объединения сетевиков, уже многие привыкли. Еще совсем недавно были планы проводить консолидацию на базе ФСК ЕЭС, сейчас в качестве потенциальной головной компании рассматривается «Холдинг МРСК». Котировки соответствующих эмитентов на фоне данной неопределенности бросает из стороны в сторону. Открывая позиции по бумагам электроэнергетических компаний, инвесторы вступают в игру, правила которой постоянно меняются. Отсюда повышенные риски со всеми вытекающими. Поэтому консервативным инвесторам лучше обходить данный сектор стороной.

Вопросы эксперту присылайте по адресу edit@vsluh.ru с пометкой «Для Дмитрия Пономарева».

финансовый индикатор 31.10.12 – 07.11.12

Новости РФ

ЦБ РФ повысил прогноз по оттоку капитала из РФ в 2012 году до \$67 млрд и полагает, что инфляция по итогам года составит 7%.

USD 31.30 (+0 коп.)

За неделю курс российского рубля к доллару США не изменился, несмотря на отскок мировых цен на нефть. Зато единая европейская валюта чувствовала себя в последние дни неважно. Пара евро/доллар в моменте падала ниже уровня 1,28, что является двухмесячным минимумом. Примечательно, что все это происходит на фоне возвращающегося на мировые финансовые площадки оптимизма. Ситуация, когда спросом пользуются одновременно и доллары США, и рискованные финансовые инструменты, случается нечасто.

В ближайшие дни спрос на американскую валюту будет оставаться высоким.

Нефть 110,7 USD/бар. (+1%)

Цены на нефть пытаются закрепиться выше отметки \$110 за баррель. Поддержку североморской смеси Brent оказали технические работы, проводимые на ряде месторождений региона добычи. Нефтрейдеры также покупками встретили результаты выборов в США (в стране, которая является крупнейшим в мире потребителем нефти). Хотя за несколько дней до голосования нефть находилась под серьезным прессингом.

В краткосрочной перспективе ожидается консолидация цен на нефть на текущем уровне.

Индекс ММВБ 1447 пунктов (+0,8%)

На российском рынке акций после нескольких недель снижения наблюдались робкие покупки. Инвесторы, безусловно, видят перепроданность большинства «голубых фишек», однако находятся в ожидании сигналов к покупкам из-за рубежа. Внимание же западных игроков в последние дни приковано исключительно к акциям Роснефти, которые, напротив, сейчас выглядят переоцененными с фундаментальной точки зрения по отношению к своим «коллегам по отрасли».

На отечественных площадках ожидается продолжение умеренного восстановления котировок.

Акции Новатэка обыкновенные 332 рубля (-2,3%)

Котировки НОВАТЭКа постепенно восстанавливаются после обвала, произошедшего накануне. Причиной распродаж стала новость о том, что с 2016 года ИН РАО будет покупать газ не у НОВАТЭКа, а у Роснефти. Госкомпания уже заключила контракт. Сейчас же инвесторы отыгрывают информацию о покупке НОВАТЭКом у холдинга REDI 49% акций компании «Нортгаз» за \$1,375 млрд. Нортгаз владеет лицензией на добычу газа на Северо-Уренгойском месторождении в ЯНАО. Несмотря на мнение экспертов о завышенной цене, которую компания согласилась заплатить НОВАТЭК, инвесторы с оптимизмом встретили новость.

Акции НОВАТЭКа могут вернуться на уровень 360 рублей за штуку.

Информация подготовлена представительством ИФК «Солид» в г. Тюмень, solid-ifc.ru

АНАТОЛИЙ КРОЛЛ
и
JAZZ-ОРКЕСТР АКАДЕМИК-БЭНД
15 НОЯБРЯ 19.00
6+
Стоимость билетов 500 - 1000 руб.
Служба информации и бронирования 68-77-77
Билет на концерт, не выходя из дома и офиса, - просто! www.tgf.ru

РАСХОДОМЕТРИЯ БЕЗ РЕКЛАМЫ

Метрологи представили технологические новинки в области расходомерии

В первых числах ноября в Тюмени прошла IX общероссийская научно-практическая конференция по расходомерии. В ней приняли участие представители более 50 предприятий из Тюмени, Москвы, Уфы, Альметьевска, Нефтекамска, Казани, Челябинска, Белгорода, Ростова-на-Дону, специалисты иностранных компаний, всего около 100 человек.

Традиционно на базе ОАО ИПФ «Сибнефтеавтоматика» (ОАО «Группа ГМС») компании – производители средств измерений представили свои последние разработки в области расходомерии, поделились практическим опытом применения нового оборудования в разных производственных сферах.

«Вся промышленность независимо от сегмента производства оснащена средствами измерения. Самую большую группу представляют приборы по измерению температуры, расхода тех или иных ресурсов – это 90% всех средств измерений, которые нужны в любой отрасли, в том числе нефтяной, – пояснил управляющий директор Сибнефтеавтоматики **Генрих Абрамов**. – Остальную часть составляют узкоспециализированные приборы – влагомеры, психрометры, пирометры и т. д. Рынок такого рода техники широко развит. Отрадно, что российские производители по-прежнему теснят иностранцев в этом сегменте. Одна из главных задач нашей конференции – показать нефтяным компаниям, что нет необходимости всегда покупать

зарубежное оборудование. Производимая в России техника не только не хуже, она вполне конкурентоспособна и значительно дешевле».

Так, отечественный инновационный продукт на конференции представила компания «ЭлМетро-Инжиниринг» (Челябинск). Точное измерение массового расхода жидкостей и газов предприятие предлагает обеспечить за счет применения DSP-технологий на примере кориолисовых и ультразвуковых расходомеров собственного производства. Инновационные датчики температуры и давления для комплектования средств измерения расхода жидких и газовых сред представило и научно-производственное предприятие «Элемер» (Зеленоград). Оба предприятия осуществляют свою деятельность при региональных технопарках.

Следует отметить, что интерес к мероприятию не спадает, о чем свидетельствует увеличивающееся с каждым годом количество участников, в том числе предприятий.

«Боюсь показаться нескромным, но это единственная площадка для специалистов-метрологов, практикующих в нефтедобыче, где нет чисто

рекламных выступлений, давления на выступающих, зато есть достоверная информация о сегодняшней ситуации в области расходомерии, – отметил Генрих Абрамов. – На конференции мы обсуждаем не только то, что происходит в отрасли, но и то, какие отношения складываются между производителем и потребителем, а также центрами, которые дают путевку в жизнь тому или иному оборудованию. Присутствует и обоснованная критика в отношении государственных научных метрологических центров, вырабатываются дельные предложения по повышению качества их работы, в том числе в вопросах взаимодействия с предприятиями-производителями».

Принципиальным отличием конференции этого года стало участие в ней двух известных в мире производителей нефтепромышленного оборудования – LUFKIN AUTOMATION и InvenSys. Оба предприятия осуществляют деятельность в области построения системы нефтеконтроля.

Аналогичную работу ведет и тюменская ИПФ «Сибнефтеавтоматика». На конференции были представлены предварительные итоги реализации пилотного проекта по построению внутрикорпоративной системы «сведения балансов» добычаемых углеводородов (нефть, попутный нефтяной газ – ПНГ) по всей технологической схеме «скважина – куст скважин – ДНС – УУН (УУГ)» на одном из нефтепромыслов ТНК-ВР в Уватском районе. Его суть заключается в проверке нового оборудо-



Директор ООО ИПФ «Нефтеавтоматика» (Москва) Макс Слепая, директор ОП ГНМЦ ОАО «Нефтеавтоматика» (Казань) Михаил Немиров и Генрих Абрамов

ования, позволяющего обходиться без громоздких сепараторов для измерения суммарной добычи по всем скважинам с конкретного куста, что дает нефтяникам возможность в режиме реального времени отследить объем добычаемых углеводородов.

По словам Генриха Абрамова, предварительные результаты полностью удовлетворили разработчиков. В ближайшие две недели предприятию предстоит провести сравнительные расчеты, откорректировать некоторые моменты в методике последовательности

измерений. Завершить эту работу планируется не позднее 15 декабря 2012 года.

Второй день конференции преимущественно был посвящен обсуждению положения новых стандартов по метрологическому обеспечению измерений расхода и количества природного и нефтяного газа, сжиженных углеводородных смесей, а также проблемам реализации требований обеспечения единства измерений (ГОСТа Р 8.615).

Кира САННИКОВА

МЕНЯЙТЕСЬ С КОМФОРТОМ

Компания «Партнер-Инвест» расширила возможности программы «Обмен».

Теперь желающим поменять собственную квартиру на новую в микрорайоне «Европейский» не придется решать проблему временного проживания. Пока строится новый дом, покупателям предоставляется возможность остаться в «старой» квартире, сообщили **«Вслух о главном»** в пресс-службе «Партнер-Инвест».

Процедура обмена проста. Старая квартира оценивается по рыночной стоимости за вычетом расходов на переоформление, реализацию и налогообложение. В список расходов входит и арендная плата за проживание в прежней квартире до получения ключей от жилья в «Европейском». Арендная плата, предложенная в рамках дан-

ной программы, одна из самых низких в городе: за однокомнатную квартиру – 12 тыс. рублей, за двухкомнатную – 15 тыс. рублей и за трехкомнатную – 18 тыс. рублей в месяц.

Как отмечает руководитель направления «Обмен» Александр Губкин, «такое предложение интересно, прежде всего, тем, что клиенту нет необходимости искать квартиру для временного проживания, тратить силы, время и средства на переезды со съемных квартир или, например, переезжать к родственникам. У них есть возможность проживать в привычной и комфортной обстановке».

Условия программы обмена с проживанием распространяются на квар-

тиры серии Modern с тремя спальнями и просторной кухней-гостиной. Такие квартиры – лучшее решение квартирного вопроса для большой семьи с двумя или тремя детьми. Здесь у каждого появляется отдельная комната, а общая гостиная служит прекрасным местом для совместного семейного отдыха.

Разницу между стоимостью новой и старой квартиры клиент может оплатить за счет собственных или кредитных средств банка в течение месяца с момента заключения договора. Одно из выгодных ипотечных предложений на сегодня – эксклюзивная ипотека от ВТБ 24 (ЗАО) для клиентов «Партнер-Инвеста». В случае, когда стоимость сданной по обмену квартиры превышает 60% от стоимости нового жилья, ставка по ипотечному кредиту составит всего 9,9% годовых.



реклама

ООО «Партнер-Инвест» www.invest72.ru

В «Европе» – уже праздник

Новогодние скидки в Центре отделочных материалов «Европа» порадуют тех, кто решил заняться ремонтом.

Современная сантехника, аксессуары и мебель для ванных комнат – выбор на любой вкус и кошелек. А еще десятки коллекций керамической плитки. И скидки на продукцию – 30%. Красивую ванную комнату хочет иметь каждый, и в «Европе» есть все, чтобы сказку сделать былью. «Мы предлагаем огромный ассортимент сантехники и мебели для ванной комнаты, а теперь и со скидкой 30 процентов. Ищите специальные ярлыки», – говорит старший продавец ЦОМ «Европа» **Дмитрий Бирюков**.

Но не стоит ограничиваться ремонтом ванной. Обои от эконом-до премиум-класса. Виниловые, флизелиновые, под окраску. Самые стильные варианты стен для дома и офиса от ведущих производителей мира. «Производство: Германия, Англия, России и другие страны. Это роскошные обои с элегантным дизайном, который придаст неповторимость вашему дому. Несомненно, каждый покупатель найдет то, что искал», – уверен старший продавец ЦОМ «Европа» **Евгений Коклягин**.

Ну и, конечно, напольные покрытия. Линолеум, ламинат, пар-

кетная доска. Кстати, при покупке линолеума от 15 кв. м доставка до подъезда бесплатно. А новинка сезона – королевский пол – для тех, кто знает толк в роскоши. «Этот пол сочетает в себе подлинность и очарование паркета версальского двора с практическими качествами ламината. Сочетание цены и качества не оставит равнодушным даже самого взыскательного покупателя», – продолжает Евгений Коклягин.

Завершить интерьер поможет световое оформление. Маленькие бра и роскошные люстры создадут уют в доме. «Ни для кого не секрет, что именно люстры помогают преобразить наши квартиры и даже расширить пространство. В нашем центре огромный выбор люстр различных фабрик на самый взыскательный вкус», – рассказывает старший продавец центра **Артем Горбушин**.

Новогодние скидки в «Европе» продлятся до 30 ноября. Количество товара ограничено.

Подробная информация в ЦОМ «Европа»: г. Тюмень, ул. Чаплина, 90. Телефон: (3452) 42-81-81. Сайт: td-evropa.ru

Светлана ГОРЯЧЕВА

Центр отделочных материалов
Европа

реклама

ИП Мерзлякова

Франчайзинг в современном виде как возмездная передача бренда «в пользование» сформировался в середине прошлого века в США, когда Рэй Крок убедил братьев Макдональдов продать ему право на открытие ресторанов быстрого обслуживания под их торговой маркой. Что из этого получилось – мы все знаем. К слову, только 15% ресторанов McDonald's непосредственно принадлежат гиганту фастфуда, все остальные – франчайзи.

В России, и тем более в Тюменской области, франчайзинг начал развиваться совсем недавно. По замечанию заместителя губернатора Тюменской области **Сергея Дегтяря**, 3-4 года назад многие «даже выговорить это слово не могли». Впрочем, с тех пор в нашем регионе в плане продвижения франчайзинга сделано достаточно много, и бизнес все чаще прибегает к этому рычагу для открытия нового дела или выхода на неизвестные рынки.

Серьезным импульсом к развитию этого способа ведения бизнеса стал Всероссийский форум «Франчайзинг: новый потенциал в развитии регионов», прошедший в Тюмени в мае нынешнего года: тогда тюменский бизнес получил возможность ознакомиться со всем спектром федеральных франшиз и,

Франшиза – это еще и передача знаний и опыта ведения бизнеса, что особенно важно для молодых предпринимателей или состоявшихся бизнесменов, стремящихся в новые сферы рынка. «Мы выбрали франчайзинг из-за отсутствия собственных компетенций в сфере общественного питания», — делится опытом Роман Берестовский. По мнению начальника управления лицензирования и регулирования потребительского рынка Тюменской области **Андрея Пантелеева**, франшиза является хорошей стартовой площадкой для начинающего бизнесмена, которая нивелирует опасность ошибиться в начале бизнес-пути.

Малые риски, в свою очередь, означают быструю окупаемость. По словам Романа Берестовского, его ресторан уже на третий месяц после



Фото автора

СВОЙ «ЧУЖОЙ» БИЗНЕС

О развитии франчайзинга в Тюменской области

кроме того, предложить покупателю свои – местные франшизы.

Преимущества франчайзинга

Под франчайзингом понимают такую форму отношений между рыночными субъектами, когда одна сторона (франчайзер) передает другой стороне (франчайзи) за плату (роялти) право на определенный вид бизнеса, используя разработанную бизнес-модель его ведения, а также товарные знаки или бренд франчайзера.

Преимущества для франчайзи в этом случае очевидны. Во-первых, покупатель франшизы покупает проверенную годами (иногда и десятилетиями), реально работающую бизнес-модель. Так, **Роман Берестовский** – один из четырех франчайзи Subway в Тюмени, рассказал, что купил франшизу именно потому, что Subway – одна из самых эффективных в мире франшиз в системе общественного питания, с более чем 4-летним опытом применения на международном рынке.

Немаловажно и то, что покупка прав на использование известного бренда автоматически обеспечивает лояльность потребителей к франчайзи, что формирует первоначальный покупательский поток. «Первыми нашими клиентами стали иностранцы и клиенты цепочки «Бест Вестерн» из других городов России, которые поехали в знакомую сеть, — рассказывает генеральный директор гостиницы «Бест Вестерн Плюс «Спаская» **Виталий Самойлик**. — Узнаваемость бренда – очень важный фактор для потребителя. Потому что клиент, приезжая к нам, может быть уверен, что здесь он получит услуги того же уровня качества, что и в Америке, Европе, Азии – везде, где есть гостиницы сети».

открытия начал приносить операционную прибыль. Вообще, соблюдение признанных мировых стандартов сети позволяют вести бизнес без убытков.

Из других преимуществ франшизы: возможность открыть собственное дело с минимальными вложениями, короткий срок реализации проекта – все уже прописано; отсутствие больших затрат на маркетинг и рекламу – отчасти из-за «раскрученности» бренда, отчасти – из-за того, что франчайзер зачастую включает региональных франчайзи в общую рекламную кампанию.

Список внушительный. Впрочем, известно, что у всего есть две стороны, есть они и у франчайзинга. Так, франчайзи должны четко следовать правилам и ограничениям, установленным франчайзером, они обязаны закупать сырье и продукцию у поставщиков, назначенных франчайзером, для франчайзи могут быть установлены жесткие ограничения на выход из бизнеса, включая запрет на открытие конкурирующих организаций в течение определенного срока или на определенной территории, франчайзи редко могут оказать влияние на вопросы централизованного маркетинга и рекламы, но при этом иногда вынуждены оплачивать централизованные маркетинговые и рекламные кампании.

Жесткий контроль со стороны держателя бренда – действительно главная головная боль франчайзи. «Есть сети, — рассказывает Виталий Самойлик, — которые диктуют требования даже, например, производителю штор или ложек в ресторан». Впрочем, по словам Виталия, важно правильно выбирать франчайзера не только по условиям, но и по тому, подходит ли он данному конкретному рынку или региону.

Однако очевидно, что, по крайней мере для начинающего предпринимателя, преимущества си-

стемы франчайзинга существенно перевешивают его ограничения. Что лучше – выйти на рынок под известным брендом и начать зарабатывать или гордо, но самостоятельно «утонуть» в водовороте незнакомой рыночной стихии? Вопрос, что называется, риторический.

Франчайзинг «по-тюменски»

До недавнего времени на тюменском рынке франчайзинг был представлен в основном федеральными и зарубежными брендами в системах общепита, торговли одеждой, фармацевтических услуг. Причем, по словам Андрея Пантелеева, эта ситуация сохраняется в

какой-то мере до сих пор – к нам на рынок с федеральными франшизами приходили предприниматели из соседних регионов: Екатеринбург, Челябинска, Омска. Между тем области, безусловно, выгоднее, чтобы под известными брендами в Тюмени открывались местные бизнесмены.

Впрочем, расстановка сил все же начала меняться, когда в 2009 году в Тюменской области была запущена программа развития франчайзинга, которую курирует заместитель губернатора Тюменской области **Сергей Дегтярь**. По его мнению, главный успех программы в том, «что тему, что называется, «раскачали». Причем прошли путь от полного непонимания до четкой регламентации и определения франчайзинга как рычага, к которому все чаще прибегают представители бизнеса. Квинтэссенцией всего стал прошедший 23 мая в Тюмени Всероссийский форум по развитию франчайзинга с участием губернатора **Владимира Якушева**.

Одной из особенностей форума стало появление франшиз от тюменских компаний: «Максим», «Кванта+», «Арсенал», «Этажи», «Мельбилья». Их предложения предназначены в основном для предпринимателей из муниципальных образований Тюменской области, где, по словам Андрея Пантелеева, лояльность к тюменским брендам

С ПОМОЩЬЮ СИСТЕМЫ ФРАНЧАЙЗИНГА КАК ОТНОСИТЕЛЬНО БЕЗРИСКОВОЙ ТЕХНОЛОГИИ МОЖНО «ЗАКРЫТЬ» НАИБОЛЕЕ ПРОБЛЕМНЫЕ СФЕРЫ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО РЫНКА.

наиболее высока. Особняком в числе тюменских франчайзеров стоит агентство «Этажи», которое всерьез рассматривает возможность выхода на федеральный (и даже международный) уровень.

— Мы работаем уже в 15 городах России, в том числе в Екатеринбурге, Новосибирске, Саратове, Волгограде, Ставрополе. То есть в городах, где конкурентная среда довольно развита, но нам это интересно – дух противоборства нас заряжает энергией», — рассказывает директор компании **Ильдар Хусаинов**. «В рамках одного города масштабного продукта не создать... У нас есть стратегические цели, согласно которым к 2017 году мы должны быть самой крупной риелторской сетью в СНГ», — добавляет он.

Впрочем, расстановка сил все же начала меняться, когда в 2009 году в Тюменской области была запущена программа развития франчайзинга, которую курирует заместитель губернатора Тюменской области **Сергей Дегтярь**. По его мнению, главный успех программы в том, «что тему, что называется, «раскачали». Причем прошли путь от полного непонимания до

наиболее высока. Особняком в числе тюменских франчайзеров стоит агентство «Этажи», которое всерьез рассматривает возможность выхода на федеральный (и даже международный) уровень.

Выгода для всех

Франчайзинг – это не только выгода для франчайзера (что естественно) и франчайзи (что подразумевается), но и существенный плюс как для населения, так и для властей региона.

С развитием франчайзинга появляются дополнительные рабочие места, увеличиваются налоговые поступления. Кроме того, по мнению Андрея Пантелеева, стабильность государства и региона – в среднем классе. «И когда мы говорим о франчайзинге, то мы говорим о стабильно и энергично развивающемся среднем классе. Во всех отношениях: в бизнесе, в культуре, в обучении, в обслуживании», — отметил он в интервью «Вслух о главном».

Немаловажным фактором для области является и то, что с помощью системы франчайзинга как относительно безрисковой технологии можно «закрыть» наиболее проблемные сферы потребительского рынка. По мнению власти, в Тюменской области наиболее востребованы франчайзи в таких направлениях, как придорожный сервис, бытовое обслуживание населения, обучение (в том числе детей), строительство, медицинские услуги.

Потребитель же с приходом на рынок известных брендов и успешных бизнес-технологий, очевидно, получает продукт более высокого, нежели у «доморожденных» компаний, класса. Что, безусловно, повышает не только культуру обслуживания, но и культуру потребления. «Скоро наш соотечественник, приезжая за границу, перестанет удивляться, потому что все, что там предлагается и потребляется, уже будет и у нас», — считает Андрей Пантелеев. Остается надеяться, что так и будет. По крайней мере, все предпосылки для этого есть.

Иван ЧУПРОВ

ЗАВОД «ТЮМЕНЬ-МОДУЛЬ»: СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ СТРОИТЕЛЬСТВА

Модульное строительство широко распространено в европейских странах. В последние годы эта технология динамично развивается и в России. Преимущество модульных зданий в том, что они мобильны, быстро монтируются, могут перевозиться с места на место, а область их применения практически не ограничена.

С учетом растущих потребностей бизнеса в модульных зданиях различного назначения группа компаний «Сибирь-Инжиниринг» приняла решение о строительстве в Тюмени завода «Тюмень-Модуль». Производство создано на базе металлоцеха, ранее действовавшего на юге региона. В областной центр переведена часть производственных мощностей. Закуплено немецкое оборудование, включающее в себя три производственные линии: цех металлообработки, окрасочную линию и досборочное производство. В настоящее время параллельно с выпуском продукции производится монтаж нового оборудования. До конца ноября

завод выйдет на полную мощность 96 модульных изделий в месяц.

По словам заместителя директора завода «Тюмень-Модуль» **Вячеслава Сорокина**, столь серьезные объемы стали возможными за счет высокой степени механизации производства, внедренной с учетом опыта работы аналогичных немецких компаний. Применение современных технологий и материалов позволяет выполнять все операции быстро и качественно. Оперативно приступить к исполнению заказа помогает и постоянное наличие на складе всех необходимых материалов.

Постоянное снижение расходов, оптимизация сроков изготовления по-

ложительно влияют на себестоимость продукции. Завод предлагает модульные конструкции на 30-40% дешевле, чем другие тюменские предприятия, выпускающие аналогичную продукцию.

Неслучайно количество заказов постоянно растет, причем не только со стороны традиционных потребителей – нефте- и газодобывающих компаний, использующих модульные здания для вахтовых городков. Интерес проявляют строительные организации, которым необходимо разместить рабочих на строительном объекте, предприниматели – под самые разные цели: гостиница, торговая точка, автомойка, гараж, столовая, шиномонтаж и т. д. Нередко бывает необходимо в кратчайшие сроки построить офисное или административное здание, котельную (дизельную или мини-ТЭЦ). Все это и многое другое возможно с заводом «Тюмень-Модуль».

Как подчеркивает Вячеслав Сорокин, возможности предприятия позволяют воплотить в жизнь большинство пожеланий заказчика, включая цвет изделия и нанесение логотипа компании. Нужна квадратная или треугольная крыша вместо традиционной круглой – пожалуйста! Необходима особая планировка? Специалисты завода разработают любой индивидуальный проект. Один из последних нестандартных заказов, выполненных на заводе «Тюмень-Модуль», – кухня-столовая. В одном из двух полубоксов, соединенных вместе, готовят пищу, во втором расположились столы на 28 посадочных мест, гардероб, туалетная комната. Для вахтовиков – незаменимая вещь. Как и русская банька, особенно актуальная в условиях зимних морозов на Севере. При этом срок выполнения индивидуального заказа любой сложности не превышает одного месяца.

Модульные здания в стандартном исполнении включают в себя полный

набор элементов жизнеобеспечения: двери, пластиковые окна, системы отопления и кондиционирования, сантехническое и электрическое оборудование, системы освещения, внутреннюю отделку. Располагая собственным мебельным цехом, завод комплектует стандартные жилые блоки кроватями, шкафами для одежды, тумбочками, столами и другой мебелью. По требованию заказчика может быть изготовлена дополнительная мебель и установлено любое оборудование.

Уникальная система теплоизоляции обеспечивает комфорт даже при низких северных температурах. «Тюмень-Модуль» применяет экологически чистые утеплители Ursa и

водам накануне следующего дачного сезона. Домик площадью до 20 кв. м будет состоять из двух комнат – зала и спальни. За счет постановки производства изделия на поток его стоимость будет существенно ниже существующих на рынке предложений. А проживать в таком доме можно и зимой.

Подводя итог, можно со всей уверенностью сказать, что сотрудничество с заводом «Тюмень-Модуль» выгодно как для организаций, так и для частных лиц. Приобрести модульные здания здесь можно в кредит и в лизинг. Постоянным клиентам предоставляется беспроцентная рассрочка оплаты. Действует система Trade-in, причем в зачет стоимости нового из-

МОДУЛЬНЫЕ ЗДАНИЯ В СТАНДАРТНОМ ИСПОЛНЕНИИ ВКЛЮЧАЮТ В СЕБЯ ПОЛНЫЙ НАБОР ЭЛЕМЕНТОВ ЖИЗНЕОБЕСПЕЧЕНИЯ.

Кнауф с древесными волокнами и минимальным содержанием стекла, что позволяет использовать модульные здания в качестве жилых помещений, полностью соответствующих строительным нормам и правилам.

Кстати, из выпущенных заводом блок-боксов уже построен двухэтажный жилой дом площадью 120 кв. м, обошедшийся владельцу в 10 тыс. рублей за кв. м. В перспективе возведение таких зданий экономкласса может стать реальной альтернативой действующим программам по строительству доступного жилья.

Пока же компания рассматривает вариант строительства дачных домов. В настоящее время проектно-конструкторский центр завода разрабатывает конструкцию, которую планируется предложить тюменским садо-

деля принимаются здания, изготовленные другими производителями.

Стандартные модули выпускаются длиной 6, 9 и 12 м и шириной 2,45 м, что отвечает требованиям дорожного законодательства для беспрепятственной перебазировки до места назначения. Блок-контейнеры могут устанавливаться на колесном шасси, что упрощает транспортировку. Также завод предлагает быструю и недорогую доставку продукции до объекта собственным транспортом.

Специалисты завода осуществляют подготовительные и монтажные работы, подключают коммуникации и сдают готовый объект «под ключ». Заходите и пользуйтесь в свое удовольствие!

Пресс-служба завода «Тюмень-Модуль»

Реклама



Тюмень, пр. Воронинские горки, 98, тел. +7 (3452) 919-949, www.tyumenmodul.ru

ОБЗОР РЫНКА БЕЗАЛКОГОЛЬНЫХ НАПИТКОВ

Осень – время, когда рынок безалкогольных напитков как один из самых сезонных замирает в ожидании новогодних и рождественских праздников – единственного «холодного периода» в году, когда генерируется прибыль. С другой стороны, межсезонье – наиболее подходящее время для того, чтобы разработать и опробовать новые продукты, а заодно и подвести итоги высокого сезона.

Ситуация на рынке

Рынок безалкогольных напитков традиционно делится на три основных сегмента: соки, газированные напитки и вода. Мы рассмотрим только два последних направления, поскольку производство соков в Тюменской области в промыш-

резко упало (до 18,2 литра в год на душу населения с 21,8 литра), ситуация стабилизировалась – в прошлом году газировку потребляли в среднем по 21,7 литра. Данных за 2012 год, по понятным причинам, еще нет, но прогноз по рынку благоприятный: во-первых, из-за растущего благосостояния населения,

новый директор тюменского ООО «Безалкогольные напитки» **Сергей Леванов**: «Если взять производство газированных напитков, то здесь объемы, к сожалению, падают. Эта тенденция прослеживается уже на протяжении нескольких лет – тут основную роль играет пропаганда здорового образа жизни».

Вместе с тем потребление безалкогольных напитков в области растет. Согласно статистике, доля безалкогольных напитков в структуре товарооборота областной розничной торговли увеличилась с 2007 года с 0,13% до 1,51% в 2011-м. Подобный рост стал возможен благодаря растущему потреблению минеральной и питьевой воды, обусловленному все той же заботой населения о своем здоровье. Примерно в таком же тренде находится и продажа кваса, который воспринимается покупателями как более натуральный продукт, нежели сладкая газированная вода. В целом аналитики предостерегают дальнейший рост спроса на воду и квас, тогда как продажи газировки будут снижаться.

В том числе и потому, что местные производители, будучи не в силах тягаться с федеральными гигантами типа «Кока-кола» или «Пепси», уходят в низкий ценовой сегмент, который, если не случится очередного кризиса, будет постепенно сокращаться. Производство же воды, наоборот, открывает широкие возможности для местных

игроков рынка, поскольку на фоне растущего потребления вода – еще и продукт с довольно низкой себестоимостью и менее подверженный сезонным колебаниям. Подтверждает эти данные и общероссийская тенденция – потребление воды в 2011 году уже превысило последний «докризисный» 2008 год (25,4 литра на душу населения против 23,3 литра).

Об игроках. Основу тюменского рынка безалкогольной продукции составляют три компании: явный лидер – тюменский филиал «Очаково», ООО «Безалкогольные напитки» и ЗАО «Кристалл», единым фронтом противостоящие крупным «федералам». Рассмотрим их подробнее.

1. Тюменский филиал «Очаково»

«Очаково» – явный лидер местного рынка, производящий только кваса до 4,5 миллиона декалитров в год. Причем продукция тюменского филиала поставляется и за пределы области – на Урал и в Восточную Сибирь. Основные бренды: квас «Очаковский» в ассортименте, линейка газированных напитков «Ах», «Мохито-Fresh».

Средняя цена на полке: квас «Очаковский», 0,5 л – 29,9 рубля, квас «Очаковский», 2 л – 50 рублей, квас «Очаковский с хреном», 2 л – 60,8 рубля.

2. ООО «Безалкогольные напитки»

Один из старейших тюменских игроков, возникший на базе предприятия «Мальвинка» и более известный под брендом «Водопад». Одним из хитов компании является минеральная вода «Тюменская».

Основные бренды: линейка газированных напитков «Водопад» («Дюшес», «Кола», «Буратино»), минеральная вода «Тюменская», питьевая вода «Водопад».

Средняя цена на полке: газированный напиток «Буратино», 1,5 л – 15,5 рубля, питьевая вода «Водопад», 5 л – 32,3 рубля, вода минеральная «Тюменская», 1,5 л – 19 рублей.

3. ЗАО «Кристалл»

«Кристалл» – первый успешный тюменский игрок, сконцентрировавший свои усилия исключительно на производстве питьевой воды. Поиск своей ниши оказался удачным – с момента образования в 1997 году, вода «Кристалл» неоднократно получала призы как на местных, так и на всероссийских выставках.

Основные бренды: питьевая вода «Кристалл», питьевая вода «Менделеевская».

Средняя цена на полке: вода «Кристалл», 5 л – 49,5 рубля, вода «Менделеевская», 5 л – 42,5 рубля.

Иван ЧУПРОВ

ПРОИЗВОДСТВО ГАЗИРОВАННЫХ НАПИТКОВ В ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ В 2011 ГОДУ СНИЗИЛОСЬ ПО СРАВНЕНИЮ С 2010-М ПОЧТИ НА 20%.

ленном масштабе отсутствует, эта ниша практически полностью занята федеральными производителями. Исключением являются лишь малые предприятия, на которых разливают морс, но их влияние на рынок минимально.

В целом в России после спада в кризисном 2009 году, когда потребление газированных напитков

во-вторых, из-за аномальной жары, этим летом посетившей практически все регионы России.

Ситуация на рынке в Тюменской области несколько отличается от общероссийской. Производство газированных напитков, по данным Тюменстата, в 2011 году снизилось по сравнению с 2010-м почти на 20%. Это подтверждает генераль-

ЛУЧШИЕ ФОТО КОНКУРСА «ПАМЯТИ АЛЕКСАНДРА ЕФРЕМОВА» – В ТЮМЕНИ

Одиннадцатый межрегиональный конкурс репортажной фотографии «Памяти Александра Ефремова» в этом году не совсем обычный.

Во-первых, по его итогам открылись две выставки – одна уже состоялась в Тобольске, вторая 31 октября начала свою работу в Тюменском музее ИЗО. Во-вторых, в этом году зарегистрировано рекордное количество участников – 260, чему способствовало то обстоятельство, что у конкурса появился сайт, куда фотокорреспонденты со всей России загружают свои фото. Появились и участники из других стран – Украины, Чехии, Венгрии, но они снимали не у себя на родине, а в России, и в их работах была отражена российская специфика.

Координатор мероприятия **Сергей Русанов** называет конкурс уникальным, так как на сегодняшний день он остался единственным в России конкурсом документальной репортажной фотографии.

В зале музея разместилось сто работ, это малая часть, отобранная жюри из трех тысяч. На выставке

чтобы показать творчество как можно большего числа конкурсантов. На выставке представлены серии о жизни цыган, гастарбайтеров, священника, двойника Ленина.

Расположились в зале и снимки, сделанные **Владимиром Огнёвым**, который несколько лет проработал во «Вслух о главном». Владимир – сам спортсмен-гиревик, и большая часть его творчества посвящена спорту. С серией «Чемпионат России по карате» Огнёв занял первое место на нынешнем конкурсе в номинации «Региональный репортаж».

В этом году появилась новая номинация: «ЭКОмир: человек, гармония, природа». Представленные в ней работы рассказывают, каким чудесным может быть мир, если в него не вмешивается бездумно человек, и что становится с природой, когда люди забывают об экологии. Снимки киевлянки **Марии Фоменко** открывают зрителю Антарктиду, где



Фото Михаила КАЗАНОВА

тации к фото говорится: «Карабаш стал памятником человеческой глупости и жадности, уничтоживших некогда прекрасный уголок Земли».

Каждая выставка – это не просто демонстрация состояния современной репортажной фотографии, но память о хорошем человеке и фотографе Александре Ефремове. Он погиб 12 мая 2000 года в Чечне, пробыв на войне всего один день. Ефремов поехал в командировку, чтобы рассказать о службе тюменских сотрудников временного УВД в Заводском районе Грозного. Узик с журналистом и тремя офицерами подорва-

лась на радиоуправляемом фугасе в пригородном поселке Кировском.

На выставке можно увидеть личные вещи Александра – блокноты, медаль «За отвагу», которой он был награжден посмертно, документы, фототехника. Сергей Русанов рассказал: «Когда погиб Саша, находившийся на месте трагедии наш коллега, тогда работавший в пресс-центре УВД, а ныне журналист «Вслух.ру» **Виталий Лазарев**, собрал все, что осталось от аппаратуры, а потом в самолете, когда мы везли груз 200 в Тюмень, передал мне. Я тогда обнаружил, что на фотоаппарате остались

задние крышки, защищавшие пленку. Мы предположили, что что-то могло остаться, и потом проявили пленки. Из этих фотографий и из диктофонных записей, сделанных Сашей, нам удалось создать репортаж. Он был опубликован, прозвучал на всю Россию и получил Гран-при на Всероссийском конкурсе работ региональных журналистов в «горячих точках».

Конкурс «Памяти Александра Ефремова» будет продолжаться. Сергей Русанов призвал фотографов готовить новые интересные снимки.

Екатерина СКВОРЦОВА

ВЫСТАВКА – ЭТО ЕЩЕ И ДЕМОНСТРАЦИЯ СОСТОЯНИЯ СОВРЕМЕННОЙ РЕПОРТАЖНОЙ ФОТОГРАФИИ.

представлены работы победителей и призеров плюс фотографии участников, не получивших награды, но довольно интересные. Многие присылали целые серии из 12 фотографий, кое-какие из них пришлось сократить до шести-восьми снимков,

пока есть чистые небо и вода, животные благоденствуют. **Сергей Колескин** из Златоуста знакомит нас с обратной стороной медали. Серия «Карабаш. Скорбь Земли» – это печальное повествование о самом грязном городе планеты. В анно-

ДЕТСКИЙ МЕГАХОККЕЙ

В Тюмени с 31 октября по 2 ноября прошел I межрегиональный детский турнир на кубок «МегаТюмени» по хоккею с шайбой

В соревнованиях приняли участие четыре хоккейные дружины 2004 года рождения: «Трактор» (Челябинск), «Авангард» (Омск), «Салават Юлаев» (Уфа) и хозяева льда – команда «Газовик» (Тюмень).

Три дня турнира были наполнены азартом, волей к победе и стойкостью юных, но уже самых настоящих спортсменов. В финальном матче между тюменским «Газовиком» и челябинским «Трактором» со счетом 4:1 победу вырвали челябинцы.

В честь юных чемпионов на торжественной церемонии награжде-

ния прозвучала всемирно известная композиция группы Queen – «We are the champions».

Слезы радости на глазах родителей, счастливые лица победителей, улыбающиеся участники и призеры – все это доказательство того, что I межрегиональный детский турнир по хоккею на кубок информа-

ционно-развлекательного портала «МегаТюмени» удался. Генеральным партнером мероприятия выступил мебельный центр «Грос». Призы участникам предоставил компьютерный магазин «Арсенал+».

Маргарита ШАЛЯПИНА
Фото Алексея СУМИКА



Зрителей, собравшихся в минувшее воскресенье в цирке на Цветном бульваре, ждал настоящий сюрприз. Представление «Жираф-шоу» для них открыл известный ученый и путешественник, бессменный ведущий телепрограммы «В мире животных» Николай Дроздов. Да как открыл! Выехав на арену верхом на коне, Николай Николаевич поздравил гостей цирка с Днем народного единства и предстоящим зрелищем. А во втором отделении своим фирменным, всеми узнаваемым голосом комментировал выступление жирафа Багира, рассказывая интересные подробности из жизни жирафов в саванне.

После представления Николай Дроздов терпеливо отвечал на вопросы журналистов. Впрочем, сначала известный телеведущий выступил с приятным для тюменцев заявлением: «Тюменский государственный цирк – один из лучших цирков страны. И комиссия по общественным наградам решила, что он достоин высокого статуса «Национальное достояние России». В подтверждение своих слов, Николай Дроздов продемонстрировал журналистам диплом и соответствующий знак, которые он привез в Тюмень.

– Николай Николаевич, кто кого дрессирует в цирке: люди животных или животные людей?

– Я, как зоолог, считаю, что это взаимный процесс, что животное выступает полноценным партнером. Кстати, пользуясь случаем, хотел бы

нибуть плохую ситуацию – например, бездомных собак или кошек. Мы все-таки отвечаем за тех, кого приручили, особенно за домашних животных. За диких же, мы, биологи, должны отвечать, сохраняя места их обитания.

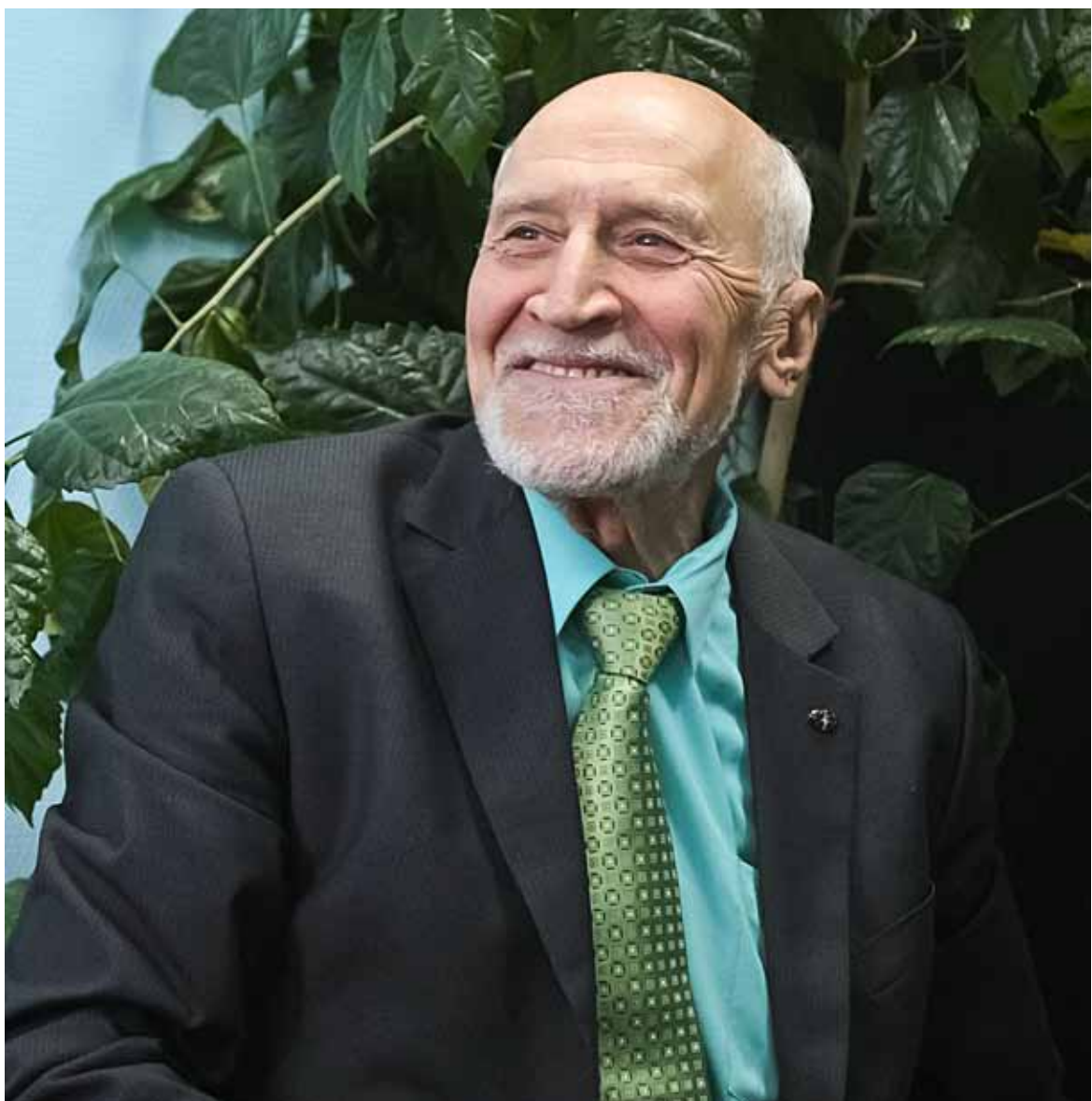
– Говорят, что вы очень любите змей, несмотря на то что у многих они вызывают негативные эмоции?

– Правильнее было бы сказать, что они мне интересны как малоизученная группа животных. Любить же можно отчизну, семью, жену, детей, родителей.

– Бывали ли в Тюмени раньше? Как вам понравился наш город?

– Конечно, был много раз. Замечательный, красивый и большой город.

– Вы известны как один из самых активных защитников живой при-



Николай ДРОЗДОВ:

ДЕЛО МОЕЙ ЖИЗНИ – ЗАЩИТА ЖИВОЙ ПРИРОДЫ

ответить на все обвинения по поводу якобы плохих условий, в которых содержатся животные в цирке, – они не соответствуют действительности. Конечно, бывают плохие цирки, так же, как встречаются и плохие люди, но в основной массе – все животные содержатся очень хорошо.

– На коне вы сегодня уже прокатились, а на жирафе не пробовали?

– Ну, на жирафа пока не пускают, это еще заслужить надо. (Смех в зале.) Хотя я ездил верхом на самых разных животных – и на верблюдах, и на индийских слонах, в том числе и без седла, даже на бегемоте и на страусе. Да и с лошадьми у меня давняя дружба – еще будучи школьником, я работал табунщиком.

– Как вы думаете, артисты-животные ждут аплодисментов так же, как артисты-люди?

– Конечно! Я не уверен, что попугаи ждут аплодисментов (смех), но млекопитающие – безусловно, ждут.

– Как так получилось, что вы стали сопровождать цирк?

– В этом году комиссия премии «Национальное достояние» обратила внимание на несколько лучших цирков, и меня пригласили поучаствовать в их представлениях как специалиста по животным. Некоторые говорят, что я выступаю чуть ли не советником дрессировщиков, но это, конечно, неправда, хотя я очень польщен. (Улыбается.)

– Николай Николаевич, к каким животным у вас наиболее трепетное отношение?

– Знаете, мне любое животное жалко, когда оно попадает в какую-

роды. Скажите, действительно ли ситуация катастрофическая?

– Пока только в ряде мест на планете можно говорить о катастрофе, но, к сожалению, количество этих мест увеличивается. Возьмем то же Аральское море – ведь только на карте оно является морем, в которое впадают полноводные Амударья и Сырдарья. А нас самом деле – это две соленые отравленные лужи, в которых потеряны все рыбные ресурсы. Море ушло, обнажив поверхность из соленой пыли, которая во время ветров на сотни километров уносится на восток и поражает плодородные почвы.

– Николай Николаевич, вопрос, который не касается зоологии и биологии, – расскажите, что вы сейчас читаете? И есть ли у вас время на чтение художественной литературы?

– Нет, времени не хватает. Что касается художественной литературы, то я ее перечитываю маленькими кусочками. У меня есть три любимые книги – «Евгений Онегин», сборник произведений Редьярда Киплинга и «Песня о Гайвате» Лонгфелло. Откроешь их, прочтешь немного, и слава богу! Еще постоянно перечитываю рассказы о путешествиях Пржевальского и Миклухо-Маклая, но это уже не художественная литература.

– Вам до сих пор интересно участвовать в разных проектах, связанных с путешествиями?

– Да, любой проект, связанный с путешествием в неизведанные места, мне интересен. Даже если говорить о «Последнем герое», в котором я принимал участие, то там

мы действительно жили на необитаемом острове, причем непригодном для жизни. Я даже несколько раз вывозил группы своих друзей, которым хотелось попробовать пожить в подобных условиях – в Камбоджу, например. Осваивать новые пространства очень интересно.

– Хотели ли бы вы посетить какой-то уголок на планете, в котором еще не были?

– Вы знаете, меня часто спрашивают – сколько стран я посетил, а я никогда и не считал. Что касается, где хотел бы побывать, то мне, как ни странно, хотелось бы посетить те места, где я уже был – настолько мне там понравилось. Это и Галапагосские острова, и Сейшелы, и Маврикий, и озеро Байкал – там я бываю регулярно, один-два раза в год.

– Любите ли рыбалку?

– Нет, совершенно неинтересно. Охотой я в детстве еще интересовался – пойти с ружьем, найти кого-то – такое обычное мальчишество. А сидеть с удочкой, ждать, пока клонет, – совсем скучно, по-моему. Боюсь, правда, что рыбаки на меня обидятся. (Улыбается.)

– Николай Николаевич, как и когда у вас оформилось желание посвятить себя биологии и живой природе?

– С самого детства. Дело в том, что мы жили за городом – на конном заводе, где работали мои родители. Вокруг лошади, в шесть лет я уже ездил верхом, так что природа всегда была рядом со мной.

– Известно, что вы на время прерывали свое обучение на биофаке МГУ. С чем это было связано?

– Да, но при этом я отнюдь не перестал быть биологом, просто понадобилось проявить самостоятельность и начать зарабатывать деньги. Работу я выбрал интересную – портным, проработал полтора года, получив довольно высокий разряд – седьмой, такое хорошее пальто я сшил. Меня даже хотели отправить на курсы закройщиков в самое престижное ателье Москвы, но тут я испугался, что могу стать профессиональным портным, и вернулся в университет. С тех пор шить не шью, но пуговицы пришиваю очень грамотно. (Смех в зале.)

– Вы участвуете в благотворительном проекте «Верните детям улыбку», расскажите о нем подробнее.

– Ассоциация «Добрые руки мира» совместно с московским институтом пластической хирургии организовали акцию, направленную на помощь детям с такими патологиями, как «заячья губа» и «волчья пасть». Дело в том, что подобные операции достаточно дорого стоят, и мы с помощью бизнесменов и прочих благотворителей помогаем в каждом конкретном случае отдельно. К слову, за шесть лет мы провели около 900 операций: получается, что у нас каждые три дня – операция. Что, конечно, очень неплохо. Но сейчас меня занимает другая мысль – операции мы проводим, а количество больных не уменьшается. Значит, есть какая-то причина болезни – вот именно ее хотелось бы исключить.

– Николай Николаевич, в нашем университете тоже есть биоло-

гический факультет, чьи выпускники в основной массе не могут найти работу по специальности. Они устраиваются менеджерами, офисными работниками, продавцами... Характерна ли подобная ситуация для Москвы? Почему так происходит?

– Такая печальная ситуация – по всей стране. Почему так происходит? Чтобы компетентно ответить на этот вопрос, нужно быть и юристом, и экономистом, и управленцем одновременно. Для этого у нас и есть министры, депутаты, которых мы выбираем. Понимаете, я, конечно, могу вспомнить, что в СССР такой проблемы, как безработица, не было, но какой-нибудь экономист укажет мне, что система была построена экономически безграмотно, зарплаты были низкие и так далее. Поэтому я не могу рассуждать об этом без нужных компетенций, хотя и чувствую, что ситуация неправильная.

– Что вы считаете главным делом своей жизни: биологию как науку, телевидение, защиту природы?

– Защиту природы. Биология – это фундамент, базис, необходимый для того, чтобы знать, что защищать. Телевидение – это рупор, который позволяет говорить о защите природы более широко. Вообще, я считаю, что говорить нужно глобально, а действовать локально – защищать природу в своем районе, в своем квартале, на своей улице.

Подготовил Иван ЧУПРОВ
Фото Михаила КАЛЯНОВА

Лучшим политикам и бизнесменам региона вручат «Фортуна»

12+



VII церемония вручения ежегодной Премии общественного признания «Фортуна» состоится в Тюмени в начале декабря. Прием заявок от отраслевых и общественных ассоциаций и объединений уже начался.

Премия учреждена правлением некоммерческого партнерства «Меркурий-Клуб» и вручается с 2006 года. Ей награждают социально ответственных предпринимателей и общественных деятелей, которые активно участвуют в развитии Тюмени и региона в целом, воплощают значимые проекты.

В этом году премия проходит при участии телеканала «Тюменское время». Уже известно, что появится цикл передач, рассказывающий о премии в разные годы ее существования. Также в эфире телеканала можно будет следить за тем, кто и кого выдвигает на получение «Фортуны».

Заметим, что премия не имеет денежного выражения. Победителям вручаются диплом и памятная бронзовая фигурка удачи – фортуна. Главная же награда – общественное признание и повышение социального статуса.

Справка

«Меркурий-Клуб» – это деловое сообщество, созданное в 2005 году по инициативе ведущих предпринимателей Тюменской области. Деятельность клуба направлена на развитие партнерских отношений между бизнес-сообществом и властными структурами, что, в свою очередь, способствует совместной выработке предложений для эффективного решения социальных, экономических и политических проблем региона.

Премия присуждается в нескольких номинациях. Это: «Государственный деятель года», «Общественный деятель года», «За социально ответственный подход к бизнесу» и другие. Всего их около десятка.

«Фортуной» уже отмечены глава администрации Тюмени **Александр Моор**, генеральный директор Фонда развития и поддержки предпринимательства Тюменской области **Ольга Езикеева**, кондитер ОАО «Тюменский хлебокомбинат» **Ольга Белоусова**, директор ООО «Научно-исследовательского института экологии и рационального использования природных ресурсов» **Юлия Денек**, директор Тюменского завода полимерных изделий **Владимир Кайда**, директор филиала НИИ кардиологии СО РАМН «Тюменский кардиологический центр» **Вадим Кузнецов**.

НОВЫЕ ВЫПУСКИ ПРОГРАММЫ «ЕДА ПО ПРАВИЛАМ И БЕЗ...»

12+

В программе «Еда по правилам и без...» на телеканале «Домашний» ведущие – врач-диетолог Алексей Ковальков, Анастасия Мыскина и Вадим Тихомиров – рассказывают, как правильно питаться, чтобы сохранить молодость, красоту и здоровье. В новых выпусках – еще больше полезных советов.



В первой программе вместе с **Вадимом Тихомировым** зрители узнают все подводные камни, ожидающие нас при покупке свежих овощей. Выбирать отечественного производителя или смело покупать импортные овощи? Так ли страшен нитрат, как его позиционируют? Что лежит в основе овощных заготовок? Как обезопасить себя от ГМО? На эти и многие другие вопросы ответят опытные специалисты, проведут необходимые анализы в лаборатории. Также **Вадим Тихомиров** научит правильно выбирать овощи на рынке и отправится копать картошку в совхоз!

Во второй будет подробный репортаж о фруктах, ведь когда попадаешь на рынок, от разнообразия пестрит в глазах. Покупаешь, приносишь домой – а есть это не-

возможно, все «пластмассовое» и безвкусное. Откуда к нам везут фрукты, как их выбирать, что из них готовить, как правильно заготовить на зиму, сохранив витамины?

Третья программа посвящается разнообразным копченостям. Такой вид еды считается поистине деликатесом. Но есть копчености каждый день как минимум бесполезно для здоровья. Так ли просто выбрать в магазине настоящий копченый продукт, а не приготовленный на скорую руку на жидком дыме? **Вадим Тихомиров** вместе с поваром попробуют приготовить в домашних условиях копченую рыбу и мясо. Затем для сравнения отнесут в лабораторию на анализ домашнее блюдо и копченое мясо, которое купили в магазине.

В четвертой программе вы узнаете все о салатах! К сожалению, в

современных российских семьях набор салатов стандартен: оливье, мимоза, цезарь и овощной. Готовится все это, как правило, к праздникам в огромных количествах и заправляется майонезом. Все остальное игнорируется – ну разве может полезное быть вкусным? Еще как может! Вариантов салатов в мире десятки тысяч, и их ингредиенты совсем не обязательно должны быть дорогими и импортными. Даже надоевший всем овощной салат можно сделать необычным, вкусным и полезным, добавив в него вместо майонеза творог со специями.

Смотрите программу «Еда по правилам и без...» на канале «Домашний» со вторника по четверг, в 13:30, и будьте в курсе «вкусных» новостей!

А главное – питайтесь полезно и вкусно!

СВИДАНИЕ СО ВКУСОМ



В новом шоу «Свидание со вкусом» телеканал «СТС-Ладья» показывает, что путь к сердцу лежит через желудок.

Свидания вслепую уже не в моде – «СТС-Ладья» предлагает новый способ знакомства – «свидание голодную». В романтическом кулинарном проекте «Свидание со вкусом» три претендентки на создание самой аппетитной пары с главным героем проекта будут поражать его с помощью своих кулинарных талантов. В одном из первых выпусков премьеры «СТС-Ладья» кулинарно одаренные девушки будут искать путь к сердцу певца и композитора **Родиона Газманова**.

О том, что гостем программы будет сын знаменитого **Олега Газманова**, участникам заранее не сказали. Сюрприз удался на славу: осознав, что им предстоит очаровывать Газманова-младшего, а не просто «парня с нашего двора», девушки распежились, однако вида старались не подавать.

Прежде чем познакомиться с девушками, по правилам проекта Родиону предстояло изучить предложенные ими меню. Дело в том, что

из трех предложенных вариантов ужина герой должен выбрать только два. После чего Родион должен был по очереди отужинать с двумя претендентками, чьи кулинарные заявки ему понравились больше.

Обе девушки поразили Родиона. Однако чей же ужин понравился Родиону больше, выяснилось на третий день, когда все три девушки пришли в гости к музыканту, который уже сам угощал участниц. Причем не только вкусными блюдами, но и приятным общением и даже игрой на гитаре.

Родион Газманов: «Мне понравилась сама идея: два человека, которые никогда друг друга не видели, собрались, чтобы что-то приготовить и пообщаться. На телевидении есть много кулинарных шоу и шоу знакомств, а здесь получился любопытный микс, такой фьюжн человеческих отношений. Мне показался формат передачи интересным, ведь ты не знаешь девушку, с которой будешь общаться, но пытаешься какие-то вещи угадать по тому, чем она тебя собираешься кормить. В принципе, многие вещи я угадал».

Смотрите романтический кулинарный проект «Свидание со вкусом» по будням, в 11:00, на телеканале «СТС-Ладья».

12+



Обмен женами

12+

В новом реалити-шоу на телеканале «Домашний» принимают участие семейные пары, которые решились пойти на уникальный эксперимент! Обе хозяйки дома на время поменяются и мужьями, и детьми. Но не все так легко: воспитывать чужих детей непросто, да и слабости приобретенного мужа не всегда могут прийтись по душе.

Участники проекта «Обмен женами» – две семейные пары разного социального статуса и с полярными взглядами на семейную жизнь. Первые три дня жены живут по законам, установленным в их новой семье. Но по истечении этого срока они кардинально меняют правила и устанавливают свои. Как отреагируют на это «новые родственники» хозяек? Справятся ли жены по обмену со своими обязанностями? В реалити-шоу «Обмен женами» нет ни победителей, ни проигравших. Основной посыл: почувствуй разницу и прими к сведению!

Елена Боровая, шеф-редактор программы «Обмен женами»

ми: «Формат шоу создан в Британии, где он идет уже около десяти лет. Многие люди склонны думать, что «за забором трава зеленее». «Обмен женами» дает возможность попробовать и узнать, действительно ли муж соседки точит ножи, убирает в квартире, ухаживает за детьми и каждый день дарит жене цветы. Как и любое реалити-шоу, это еще и проверка себя, возможность открыть что-то новое, получить интересный опыт».

Смотрите реалити-шоу «Обмен женами» со вторника по четверг, в 17:00, на телеканале «Домашний».

спортивная хроника спорт

Альпинистский отряд набирает юношей для подготовки к прохождению срочной военной службы по призыву в разведывательном батальоне 34-й мотострелковой горной бригады Министерства обороны России. Желавшие принять участие в обучающей программе должны учиться в тюменских вузах и колледжах и подлежать призыву на военную службу в 2013 году. Собеседование состоится 12 ноября в 17:00 по адресу: г. Тюмень, ул. Геологоразведчиков, 6а, кабинет 211. Дополнительная информация по телефонам: 20-31-92, 8-961-779-52-47.

Всероссийская федерация гиревого спорта подвела итоги сезона 2012 года среди территорий. Очки рейтинга начислялись в зависимости от выступлений на зональных чемпионатах, на финальных чемпионатах и первенствах России, Кубке России. Кроме того, очки добавляются за подготовку мастеров спорта и мастеров спорта международного класса по гиревому спорту. Тюменская область стала первой, набрав 518 очков.

С 5 февраля по 28 октября 2657 школьников соревновались в 14 видах спорта в рамках XVI спартакиады учащихся общеобразовательных учреждений Тюменской области. Во второй группе победила команда Казанского района, в первой – Центрального административного округа Тюмени. Следующую спартакиаду примет Заводоуковск.

СЛИШКОМ ПО-РУССКИ

Футбольный клуб «Тюмень» закончил сезон. Пусть не на первом месте, как хотелось бы болельщикам, в сердцах которых уже живет Футбольная национальная лига. Но с достойным результатом – 41 очко, вторая позиция в турнирной таблице.

Главный тренер команды **Евгений Дурнев** результатами коллектива в первом полугодии остался доволен. «Мы удовлетворены результатами полугодия. Команда продолжает вести борьбу за первое место в чемпионате, очень удачно выступила в Кубке. Так что сезон можно занести себе в актив. Могут ребят за этот этап только поблагодарить. Они теперь с хорошим настроением поедут в отпуск», – сказал наставник «Тюмени».

Первенство возобновится 18 апреля. С 27 января по 27 февраля будет открыто трансферное окно. Команда намерена собраться за три месяца до старта чемпионата: 17-18 января. Десять дней в столице у тюменских игроков будет проходить углубленное медицинское обследование и селекционный сбор. После этого коллектив отправится на тренировочные сборы в Турцию, а затем на Кипр. За две недели до начала чемпионата России по футболу команда вернется домой, чтобы успеть адаптироваться к местным условиям. Которые в силу реформаторских

талантов бывшего руководства Российского футбольного союза получили едва ли не ключевую роль в игре.

Вероятно, команды Премьер-лиги могут тратить любые суммы на обслуживание стадионов и покупку игроков, которые при минусовой температуре легко травмируются. Но для команд второго дивизиона это непозволительная роскошь. Календарь вполне мог быть составлен так, что «Тюмени» довелось бы проводить игры и в эти дни. Подумаешь, неделей раньше, неделей позже. Но посмотрите в окно. В Тюмени уже сугробы по колено. Болельщиков в такую погоду на стадион не загонишь. Не говоря уже о том, чтобы провести на высоких скоростях с мячом 90 минут. В общем, и без того не самого высокого уровня футбол приблизили к дворовому максимуму.

Борьбу за выход в Футбольную национальную лигу клубу по большому счету придется начинать с нуля. В том смысле, что команду, которая почти полгода не играет в чемпионате, необ-

ходимо будет построить заново. Без официальных матчей футболисты только теряют во всех смыслах, а не прогрессируют. Игровые связки тоже никто не отменял. Таким образом, чемпионат России по футболу, который проходит по системе «осень-весна», по большому счету – два разных турнира. Так было в 30-е годы прошлого столетия, когда два отдельных турнира проводили в один игровой год. Радует только положение тюменцев в турнирной таблице и тот факт, что другие команды будут находиться в таком же положении, как и ФК «Тюмень».

Не очень радуются календарю и в главном дивизионе страны. Дело в том, что в Премьер-лиге расписание матчей уже вынуждены корректировать по ходу дела, ориентируясь на погодные условия. Президент РФПЛ **Сергей Прядкин** на пресс-конференции заявил, что решение о проведении очередного тура Лига примет за три дня до срока. Пока тур назначен на 13 декабря. «Есть инфо, что игры 13 декабря будут! Совсем с головой беда в РФПЛ», – написал мастер острого словца **Роман Широков** в своем Твиттере. Совершенно верно отмечал министр спорта **Виталий Мутко**: мы запутались. Запутались в том, какие у нас приоритеты, чего мы хотим и как мы добиваемся того, чего хотим.



Фото Михаила Калитова

Высшее футбольное руководство страны уже признало ошибкой переход на систему «осень-весна». Однако возвращать прежний порядок проведения чемпионата России – стыдно и смешно. Стыдно перед Европой, на которую мы так хотели быть похожи, реформируя первенство. Смешно, потому что слишком нелепо все сложилось, слишком по-русски. Остается только смириться, привыкнуть. Так и случится. Поверьте, через три-четыре года уже никто не будет возмущаться декабрьскими матчами. Просто не надо больше называть это недоразумение футболом.

Иван ЛИТКЕВИЧ

происшествия



Фото из архива УМВД

Полицейские проверили братство «Кольца»

Тюменские полицейские провели операцию «Нелегал» на рынке «Кольцо». В ней были задействованы 215 человек личного состава, в том числе 50 сотрудников ОМОНа.

За несколько часов в отделы полиции № 7 и № 8 было доставлено 158 человек, обработаны данные 74 человек, ранее не поставленных учет. Выявлено 32 административных правонарушения. Сотрудники ГИБДД проверили 48 транспортных средств, выявили 16 нарушений, составили административные протоколы.

Раскрыто два преступления по статьям «угроза убийством» и «подделка, изготовление или сбыт поддельных документов».

Стражи правопорядка посетили семь торговых точек. Сотрудники отдела экономической безопасности и противодействия коррупции УМВД Тюмени выявили факт ре-

ализации контрафактной продукции «Адиас». Изъято товаров на 10 тыс. рублей.

В ходе досмотра автомобиля изъята одна единица оружия, назначена экспертиза.

Сотрудники полиции также выявили факт использования нелегального программного обеспечения «1С-Бухгалтерия».

В течение года полицейские регулярно проводят точечные мероприятия по выявлению мест скопления граждан, не имеющих российского гражданства или не получивших разрешения на работу, сообщили «Вслух о главном» в пресс-службе УМВД по Тюмени.

Отец ответит за смерть дочери

В Тюмени направлено в суд уголовное дело в отношении 50-летнего Юрия Н., обвиняемого в нарушении правил дорожного движения в состоянии алкогольного опьянения и смерти человека.

Как сообщили «Вслух о главном» в пресс-службе прокуратуры Тюменской области, 8 ноября 2009 года около 23:00 Юрий Н. в состоянии опьянения управлял автомобилем Nissan Sunny. В качестве пассажира в иномарке на переднем пассажирском сидении без специального детского кресла находилась его двухлетняя дочь, которая не была пристегнута ремнем безопасности. Проезжая по ул. Ватутина, водитель пересек двойную сплошную линию и выехал на полосу встречного движения, где столкнулся с ВАЗ-21061. В результате происшествия двухлетняя малышка получила травмы, несовместимые с жизнью, и в ту же ночь скончалась в больнице.

Согласно заключению судебной экспертизы, «если бы девочка находилась на заднем пассажирском сиденье в специализированном детском удерживающем устройстве и была пристегнута ремнем безопасности, это бы исключало образование причиненных ей повреждений».

В аварии серьезно пострадал и 19-летний водитель «шестерки». У него медики диагностировали разрыв печени и селезенки, открытые переломы левой ноги, закрытые переломы правых ребер, левой наружной лодыжки.

Юрию Н. грозит до 7 лет заключения.

Спор со стрельбой

В понедельник ночью около трех часов в дежурную часть отдела полиции № 3 поступило сообщение из больницы о пациенте с огнестрельными ранениями.

Как выяснилось, две соседки поссорились из-за незакрытой входной двери, для разрешения спора одна позвала сына, а вторая своего знакомого. Ссора продолжилась между мужчинами и переросла в драку. 30-летний тюменец, знакомый одной из соседок, достал травматический пистолет и выстрелил четыре раза во второго участника конфликта. 23-летнему молодому человеку нанесено четыре огнестрельных ранения в область грудной клетки и правого бедра. Стрелявший незамедлительно скрылся на автомобиле в неизвестном направлении.

Участники конфликта запомнили госномер автомобиля, на котором уехал подозреваемый.

В итоге по подозрению в причинении тяжкого вреда здоровью задержан нигде не работающий мужчина, он сознался в совершении преступления. Изъят травматический пистолет, зарегистрированный на него. Потерпевший в настоящий момент находится в больнице. Возбуждено уголовное дело, сообщили «Вслух о главном» в пресс-службе УМВД России по Тюмени.

Изнасиловал гостью

В Тюменской области житель Ялуторовского района обвиняется в изнасиловании.

По версии следствия, 2 ноября 2012 года 18-летняя жительница Ялуторовска пришла в гости к своей знакомой, проживающей в пятикомнатной квартире вместе с родственниками. Около 23:00 девушки решили поужинать. Однако хлеба в доме не оказалось, и гостя отправилась в магазин. По дороге обратно ее настиг муж сестры ее знакомой, проживающий в той самой квартире. Догнав девушку возле гаражей, он опрокинул ее, несколько раз ударил головой о землю и, угрожая убийством, изнасиловал.

В отношении 28-летнего местного жителя возбуждено уголовное дело. Мужчина заключен под стражу, сообщили «Вслух о главном» в пресс-службе регионального следственного управления СК РФ.

объявления

Юридическое предприятие «Правовая культура»
Регистрация и ликвидация юридических лиц, составление исков, претензий. Ведение земельных, семейных, жилищных, страховых дел. Оформление недвижимости.
Тел 58-58-08

КВАРТИРЫ ПОСУТОЧНО, ПОЧАСОВАЯ ОПЛАТА
Тел.: 8 (9044)-92-96-92;
8-922268 60 18

Объявления принимаются при наличии паспорта или письма с печатью предприятия по адресу: Тюмень, пр. Геологоразведчиков, 28а, офис 203, тел. 68-89-27, вн. 1029

театры

Тюменский драматический театр



Ул. Республики, 129
Тел. кассы: 40-98-23, 40-98-33

Большой зал

8, 9, 11, 25 ноября
«Три товарища»

21 ноября
«Леди Макбет...»

22 ноября
«Пули над Бродвеем»

23 ноября
«За двумя зайцами»

24 ноября
«Дуэль»

Малый зал

22, 27, 28 ноября
«Бог резни»

30 ноября
«Банкрот»

кино

Тюменский Дом кино 18+

ТРЦ «Фаворит», ул. В. Гваровской, 12,
РЦ «Современник», ул. Олимпийская, 9,
к/т «Космос», ул. Республики, 165а,
www.tyumen-kino.ru, тел. 546-546

«Особо опасны»
«Семь психопатов»
«Пушистые против Зубастых» 3D
«Ральф»
«Проклятый камень»
«Стальная бабочка»
«Искушение»
«О чем говорят французские мужчины»
«Духless»
«Операция «Арго»
«Сумерки. Сага. Рассвет: Часть 2»

музеи

Музей изобразительных искусств

Ул. Орджоникидзе, 47
Тел.: 46-91-15, 46-82-86

«Городская дума»

Ул. Республики, 2, тел. 46-11-59

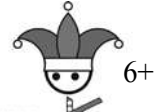
Музей-усадьба Колокольниковых

Ул. Республики, 18/20
Тел. 46-49-63

«Дом Машарова»

Ул. Ленина, 24, тел. 46-13-10

Тюменский театр кукол



Ул. Кирова, 36

Тел. 46-86-03

8-9, 13-16, 20-21, 23 ноября
«Маленький принц»

10 ноября
«Приключения зайчонка»

11 ноября
«Гуси-лебеди»

17 ноября
«Волк и семеро козлят»

18 ноября
«Колобок»

22 ноября
«Африкана-на-на»

24 ноября
«Маша и медведь»

Молодежный театр «Ангажемент» им. В. С. Загоруйко

Ул. Олимпийская, 8а
Тел. 36-45-02

10 ноября
«Вино любви»

11 ноября
«Золотой цыпленок»

15, 16 ноября
«Бременские музыканты»

17 ноября
«Волшебный горшочек»
«Вечера на хуторе близ Диканьки»

23 ноября
«Калигула»

24 ноября
«Калигула»

21 НОЯБРЯ
Ансамбль ТАНЦА СИБИРИ
Имени МИХАИЛА ГОДЕНКО
Художественный руководитель Владимир Моисеев
Концертный зал им. Ю. Гудкова. Стоимость билетов: 600 - 1200 руб.
ИСО-консультант: 475-765-519
Служба информации и бронирования: 68-77-77
Билет на концерт, не выходя из дома и офиса, - просто! WWW.TGF.RU

24 НОЯБРЯ 19.30
ОТКРЫТИЕ МУЗЫКАЛЬНОГО ФЕСТИВАЛЯ ДЕНИСА МАЦУЕВА
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ФИЛАРМОНИЧЕСКИЙ ОРКЕСТР РОССИИ
Художественный руководитель и главный дирижер ВЛАДИМИР СПИВАКОВ
Солоист - ДЕНИС МАЦУЕВ (фортепиано)
Стоимость билетов 1000 - 4000 руб. ИСО-консультант: 475-765-519
Служба информации и бронирования: 68-77-77
Билет на концерт, не выходя из дома и офиса, - просто! WWW.TGF.RU

13 НОЯБРЯ 19.00
Грузинский фольклор и джаз, неповторимый вокал гурали, элементы фламенко, древняя восточная и современная европейская музыка
ГРУЗИНСКИЙ ЭТНО-ДЖАЗ
The Ship
Филармония 6+
Тел. 68-77-77
www.tgf.ru
Стоимость билетов: 400 - 800 руб.

10 ДЕКАБРЯ ФИЛАРМОНИЯ. 19.00
16+
Ирина Медведько, Мирослава Карпович, Екатерина Волкова, Ксения Стриж
Очень личная комедия
ЖЕНЩИНЫ В ПОИСКАХ Любви
Андрей Князь, Мария Порошина, Галина Данилова, Сергей Дорогой
Тел. (3452) 40-40-60, 46-43-88
www.belyi-crystal.ru
kassy.ru 566 000

25 НОЯБРЯ 13.00
6+
МУЗЫКАЛЬНЫЙ ФЕСТИВАЛЬ ДЕНИСА МАЦУЕВА
Стипендиаты фонда
Новые имена
Стоимость билетов 150 - 500 руб.
ИСО-консультант: 475-765-519
Служба информации и бронирования: 68-77-77
Билет на концерт, не выходя из дома и офиса, - просто! WWW.TGF.RU

9 ДЕКАБРЯ
ЦИРК
НАЧАЛО В 19:00
ПРЕЗЕНТАЦИЯ АЛЬБОМА • ВСЕ ХИТЫ
РУКИ ВВЕРХ!
СЕРГЕЙ ЖУКОВ
ШОУ-БАЛЕТ STREET JAZZ
WWW.RUKIVVERH.RU
ТЕЛ. ДЛЯ СПРАВОК **46-16-11** 12+
Медиа, Солнечный, Мостовский, ЭСКАДА, 72.ru, Events72.Ru

18 и 19 ДЕКАБРЯ 19.00
П.И. Чайковский
ЩЕЛКУНЧИК
Спектакль в 2-х действиях
БАЛЕТ • ЛЕД • ЦИРК
Художественный руководитель Хасан Усманов • Москва
Концертный зал им. Ю. Гудкова
Стоимость билетов: 800 - 2000 руб.
ИСО-консультант: 475-765-519
Служба информации и бронирования: 68-77-77
Билет на концерт, не выходя из дома и офиса, - просто! WWW.TGF.RU

23 ДЕКАБРЯ
НАЧАЛО В 19:00
ТЮМЕНСКАЯ ФИЛАРМОНИЯ
Константин РАЙКИН
«Спектакль.. сатира, избранное, любимое»
16+ подробности: **68-77-77, 56-60-00**
РАДИО СИТИ 100,6 FM