

23 сентября 2011
№ 37 (437)

ТЮМЕНСКАЯ РЕГИОНАЛЬНАЯ ГАЗЕТА

Вслух о главном

НОВОСТИ



2 **ОБНОВЛЕННЫЙ АБАЛАК**
От монастыря – к Иртышу

ПОДРОБНОСТИ



3 **«НефтьГазТЭК-2011»**
Наука + производство

ОБ ОБЩЕСТВЕ



10 **ВРЕМЯ ДЛЯ ТВОРЧЕСТВА**
Картины кисти Федора Конюхова

ТЮМЕНСКИЙ
ХАРАКТЕР



11 **ЮРИЙ БАРАНЧУК**
Депутат по убеждению

О КУЛЬТУРЕ



12 **«ИСКУССТВО ТЮМЕНИ»**
Генеральная репетиция



стр. 4

фото Сергея КУЛИКОВА

ЗАРПЛАТА ТЮМЕНСКИХ БЮДЖЕТНИКОВ ВЫРОСЛА

Шаг сделан

В Тобольске будет создана особая экономическая зона, центром которой станет завод по переработке полипропилена компании СИБУР.

Сейчас по этому вопросу ведутся переговоры с федеральным правительством. Как сообщил губернатор Тюменской области **Владимир Якушев**, по правилам в ОЭЗ должно быть как минимум пять крупных инвесторов.

Сама жизнь подсказывает, что вокруг завода необходимо создать инфраструктуру, ведь находиться рядом с производителем удобнее по логистике. «Такие переговоры мы сегодня ведем, но процесс непростой, — отметил Якушев. — Хотелось бы от этого проекта получить максимум, чтобы вокруг завода появился целый кластер по дальнейшей переработке полипропилена». По его словам, непросто привести в Тобольск предприятия, традиционно работающие на других территориях. «Скажу откровенно — тема очень сложная... Но мы решили самый важный вопрос — комплекс строится, главный шаг сделан».

Евгения МУРЗИНА

Сурков представил полпреда Куйвашева

Первый заместитель руководителя администрации президента РФ **Владислав Сурков** 20 сентября официально представил полномочного представителя президента РФ в Уральском федеральном округе **Евгения Куйвашева** аппарату полпреда, губернаторам субъектов РФ, входящих в УФО, руководителям территориальных органов федеральных органов исполнительной власти.

Также состоялась рабочая встреча Владислава Суркова и Евгения Куйвашева, на которой обсуждались вопросы дальнейшей работы, сообщили в пресс-службе полпреда.

Куйвашев назначен на должность полпреда УФО 6 сентября указом президента РФ. До назначения он был заместителем полпреда УФО, а до января 2011 года более трех лет возглавлял администрацию Тюмени.

В качестве полпреда УФО Евгений Куйвашев на прошлой неделе вошел в состав Совета безопасности РФ.



Муса Могушков опередил конкурентов

Тюмонец **Муса Могушков** поднялся на вершину рейтинга, составленного Международной федерации дзюдо.

Представитель Центра олимпийской подготовки «Тюмень-дзюдо» с суммой 1281 балл занимает лидирующую позицию в весовой категории до 66 кг, опережая именитых соперников — россиянина **Алима Гаданова** (1192), японца **Масаши Эбинуму** (1190), монгола **Тсаганбаатара Хашбаатара** (1148) и японца **Жанпея Моришиту** (1016).



От Абалака — к Иртышу

На территории Абалакского монастыря построят два спуска к реке Иртыш, оборудуют прогулочную зону и смотровую площадку.

Начали благоустройство прилегающей территории с берегоукрепительных работ. Как рассказала в рамках пресс-тура начальник управления строительства и строительной индустрии ГУС и ЖКХ Тюменской области **Ольга Кушнир**, укреплять берег Иртыша в районе Абалакского монастыря стали в этом году в экстренном порядке, так как из-за обильных осадков он начал разрушаться.

Внутри монастыря ведутся реставрационные работы. По словам заместителя директора ООО «ЕвроСтройРеставрация» **Виталия Емельянова**, до конца года полностью

отреставрируют и введут в эксплуатацию Архиерейский дом, Братско-монашеский корпус, церкви Марии Египетской и Николая Чудотворца.

Кроме того, сейчас за счет средств епархии здесь строится небольшая часовня. Все остальные работы на территории Абалакского монастыря ведутся на деньги областного бюджета.

Реставрацию всего ансамбля планируется завершить в 2012 году. По словам Емельянова, основные работы в следующем году будут проходить в Свято-Знаменской церкви.

Мария ЛУЗГИНА



Депутаты дали наказы новому главе департамента

Депутаты Тюменской городской Думы дали первые наказы и высказали пожелания новому главе городского департамента образования **Андрею Степанову**. Накануне на заседании комиссии по социальной политике он выступил с несколькими отчетами, в том числе — о ремонте и реконструкции детских садов. Депутат **Алексей Пинигин**, не входящий в состав этой комиссии, специально пришел на заседание, чтобы передать Андрею Степанову просьбу своих избирателей: «Те результаты, о которых вы докладывали — заслуга предыдущих руководителей. Возьмите на себя первую просьбу от жителей Войновки — снести аварийный детский сад.

Они надеются, что на его месте появится новый, это очень нужно людям. А я вам помогу в этом». Андрей

Степанов в ответ сообщил, что этот процесс уже идет: определена сметная стоимость сноса объекта на улице Энергостроителей и разрабатывается проект нового детского сада. Зампред комиссии по социальной политике **Максим Матейкович** со своей стороны рассказал про пустующее здание еще одного детсада — на перекрестке улиц Геологоразведчиков и Пермского — стоит детсад без окон и дверей. По словам главы департамента, это здание включено в план реконструкции на следующий год.

Он также сообщил, что плановой реконструкции в рамках системы дошкольного образования удастся ввести более 1020 мест, что позволит снять проблему.

Любовь ГОРДИЕНКО

Сбербанк снизил ставки по кредитам на новые автомобили

Сбербанк снизил процентные ставки по автокредитам на приобретение новых автомобилей.

Новые ценовые предложения действуют до 31 декабря 2011 года в рамках акции, приуроченной к 170-летию Сбербанка.

Процентные ставки по программе автокредитования «На покупку нового автомобиля» составляют от 8,7 до 14% годовых. Они зависят от размера первоначального взноса, срока кредитования, сообщили в банке.

Приобрести в кредит по пониженной процентной ставке можно новые автомобили всех марок. Ре-

шение о выдаче автокредита принимается в течение двух рабочих дней с момента предоставления полного пакета документов.

Получить консультацию по новым условиям кредитования можно в офисах Сбербанка и автосалонах. Партнерами Западно-Сибирского банка Сбербанка России являются все ведущие автосалоны Тюменской и Омской областей, Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого автономных округов.



лица

Повод для гордости

«Многие говорят о том, что России необходимо слезть с «нефтяной иглы». Пора перестать произносить такие слова. В ВВП Норвегии доходы нефтегазовой отрасли превышают 34%, в ВВП России — 21%. Развитие Западно-Сибирского нефтегазового комплекса — крупнейшая задача, которую решил народ. Этим нужно гордиться».



Президент Союза нефтегазопромышленников России
Геннадий ШМАЛЬ

Международный день мира отпразднуют в Тюмени

Тюменцы впервые отпразднуют Международный день мира. Идею предложили студенты нефтегазового университета.

21 сентября провозглашен Генеральной Ассамблеей ООН как день, посвященный укоренению идеалов мира и в отношениях внутри государств, и в отношениях между всеми государствами и народами. И было это аж в 1982 году. С тех пор праздник вовлек миллионы людей, охватив многие страны и регионы. Тюмень, однако, долгие годы оставалась в стороне.

Участники молодежной общественной организации «Студенческая инициатива» решили исправить это недоразумение. При поддержке ректора вуза **Владимира Новоселова** студенты проводят конкурс семейных рисунков на тему «Мир в нашем доме».

Эту акцию нефтегазовцы придумали не сами. Она проходит по всему миру. Поэтому после городского этапа лучшие работы сразу же отправятся на комиссию международного конкурса.

Всю неделю в главном корпусе ТюмГНГУ будет проходить регистрация участников. С 14 до 18 часов сюда можно принести рисунок, vyplненный на листе бумаги формата А3. Техника может быть совершенно

любая. Важно, чтобы рисунок создавался всей семьей. «У детей одни представления о мире, у родителей — другие. Интересно посмотреть, кто как видит мир», — говорит проректор по учебно-воспитательной работе вуза **Дмитрий Новицкий**. В процессе рисования нужно не забыть сфотографироваться. Снимки о том, как создавалась работа, следует приложить к рисунку. И обязательно подписать.

В понедельник нефтегазовцы, чтобы как можно больше людей узнали о конкурсе, отправились в детские сады и школы города. Там они раздали около пяти тысяч буклетов с описанием акции.

Чтобы работы увидели не только участники конкурса, но и жители города, на Цветном бульваре состоится демонстрация рисунков. Студенты устроят 25 сентября «живую» аллею. Там же состоится церемония награждения. Кто вручит главный приз, организаторы держат в секрете. Говорят лишь, что это будет личность известная и колоритная.

Татьяна КРИНИЦКАЯ

8 миллиардов прибыли

Западно-Сибирский банк Сбербанка России подвел итоги работы за восемь месяцев текущего года.

Прибыль банка до налогов составила более 8 млрд рублей. Объем инвестиций в реальный сектор экономики Тюменской и Омской областей, ХМАО и ЯНАО по состоянию на 1 сентября 2011 года превысил 127 млрд рублей.

За восемь месяцев предприятиям предоставлено более 3800 кредитов на сумму свыше 130 млрд рублей, что в 1,8 раза превышает аналогичный показатель прошлого года. В том числе на финансирование строительных и инвестиционных проектов направлено порядка 13 млрд рублей.

Объем розничного кредитного портфеля на 1 сентября 2011 года превысил 104 млрд рублей. Жителям Западной Сибири выдано более 102 тысяч кредитов на сумму свыше 41 млрд рублей, половина этих средств — кредиты на приобретение жилья. При этом по программе «Молодая семья» выдано кредитов на сумму свыше 6,7 млрд рублей, что составляет треть объема предоставленных жилищных кредитов. Благодаря Сбербанку жилищные условия в текущем году смогли улучшить около четырех тысяч молодых семей Тюменской и Омской областей, Ямала и Югры, сообщает пресс-служба Западно-Сибирского банка Сбербанка России.

В целом объем кредитного портфеля по юридическим и физическим лицам Западно-Сибирского банка Сбербанка России за восемь месяцев текущего года увеличился более чем на 33 млрд и превысил 232 млрд рублей.

Западно-Сибирский банк Сбербанка России является основным финансовым партнером организаций и жителей четырех регионов. Объем привлеченных средств населения за восемь месяцев 2011 года составил более 185 млрд рублей, средств организаций — более 70 млрд рублей.

По словам председателя Западно-Сибирского банка Сбербанка России **Сергея Мальцева**, за восемь месяцев достигнуты хорошие результаты по всем направлениям деятельности. «Наша главная задача — повышение качества обслуживания клиентов, мы продолжим работу по реформатированию филиальной сети, — отметил Сергей Мальцев. — Сегодня мы реконструируем офисы Сбербанка как в городах, так и в сельской местности, увеличиваем количество банкоматов и терминалов, внедряем электронные очереди, которые позволяют сократить время ожидания клиента. Всего в этом году будет реформатировано 58 филиалов в Западной Сибири».



Преодоление разобщенности

На международной выставке «Нефть и газ. Топливно-энергетический комплекс», которая завершается в пятницу в Тюмени, свою продукцию представили более 200 предприятий со всей России.

Выставка проходит на этой площадке уже в восемнадцатый раз. Участники общаются, обмениваются опытом, оценивают достижения друг друга. Как отметил губернатор Тюменской области, эта выставка – возможность получить общее впечатление об отрасли. «Для меня важно пообщаться с каждым предприятием, – сказал **Владимир Якушев**, – посмотреть, что оно представляет собой сегодня, куда движется в плане разработок... Технический прогресс не позволяет стоять на месте. Иначе окажешься за пределами рынка».

Президент Союза нефтегазопромышленников России **Геннадий Шмаль** сказал, что такие выставки играют важную роль в нефтегазовом сообществе, потому что позволяют в условиях разобщенности ознакомиться с новинками и обменяться опытом. «Где, как не здесь, заниматься повышением эффективности нашего нефтегазового комплекса? – сказал он. – Я всегда вспоминаю слова Фармана Салманова. Когда ему говорили: «Нам бы еще найти где-то вторую Тюмень», он отвечал: «Вторая Тюмень находится в самой Тюмени». И это так. Сегодня очень большая часть тюменской земли – я имею в виду и Ямал, и Ханты-Мансийский округ, и юг области – еще не освоена. Тюмень имеет совершенно колоссальные перспективы. Такие выставки нужны для того, чтобы найти оптимальные решения».

Выставочные стенды были у кого-то в минималистском и лаконичном исполнении, а у кого-то наглядные и практические. Например, на стенде очистки жидкостей можно было понаблюдать за очисткой масел. На стенде Запсибгазпрома были размещены выпускаемые компанией газовый инфракрасный излучатель и водогрейный жаротрубный двухходовой котел в разрезе. Справа от входа расположился стенд ТюменНИИгипрогаза. Одной из представленных новинок стала установка регенерации фильтров подрус-

ловых водозаборов, которая используется для водоснабжения поселков, удаленных от речных источников.

Среди экспонентов также – производители систем промышленной вентиляции, светодиодных технологий, солнечных водонагревателей, систем замораживания вечномерзлых грунтов. Компания «Сибнефтепровод» презентовала строительство трубопровода Заполярье – Пурпе – Самотлор. Сотрудники чебоксарской компании, производящей электротехнику, выставили низковольтное комплектное устройство на выдвижных и выемных блоках, используемое на компрессорных газоперекачивающих станциях, на нефтехимических и газохимических заводах.

Один из посетителей поделился с корреспондентом «Вслух о главном» своими впечатлениями. «На выставке много российских компаний, производящих различное оборудование для нефтегазовой отрасли, а также выполняющих сервисные работы (ремонт скважин и другие). Многие представляют оборудование китайского производства, которое в точности копирует оборудование западных конкурентов. Странно, что в этом году не было флагманов нефтесервиса – «Шлюмберже», «Бейкер Хьюз», «Халлибертон». Не были представлены софтверные компании, выпускающие программное обеспечение для нефтяных компаний».

На выставку приехали гости из Кургана, которым был отведен целый стенд. Участвовали и иностранные представители: румынская компания, производящая оборудование и инструмент для бурения и ремонта скважин, китайская компания из города Карамай, выпускающая винтовые насосы, двигатели переменной мощности, станции для сварки трубопроводов и др.

Евгения МУРЗИНА
Фото Михаила КАЛЯНОВА

В Тюмени 20-21 сентября прошел Второй международный инновационный форум «НефтьГазТЭК-2011». В этом году главной темой встречи ученых, нефтяников, газовиков, бизнесменов и политиков стала роль науки и инноваций в развитии топливно-энергетического комплекса. В программу форума вошли дискуссии и семинары, круглые столы и научно-практические конференции и семинары. Кроме того, состоялась выставка инновационных проектов. Два дня были очень насыщенными, и некоторые направления заслуживают более детального рассмотрения, что мы и сделаем позже. А пока – краткий обзор.

НАУКА И ПРОИЗВОДСТВО СТАНУТ БЛИЖЕ



Открывая форум, губернатор Тюменской области **Владимир Якушев** заметил, что «НефтьГазТЭК» неслучайно проходит на тюменской земле. «Именно здесь традиционно сосредоточены организации и предприятия, специализирующиеся на добыче и разработке нефтегазовых месторождений, их обслуживании, на производстве оборудования для ТЭК, на новых научных разработках. На одной площадке собрались представители инвестиционных компаний, венчурных фондов, крупного бизнеса и науки», – сказал глава региона. По словам **Владимира Якушева**, перед специалистами ключевой отрасли региона встает много вопросов, касающихся добычи, транспортировки и переработки сырья. Ответы на эти вопросы и пытались в течение двух дней найти участники форума.

Президент Союза нефтегазопромышленников России **Геннадий Шмаль**, выступая на открытии форума, отметил, что опора на научно-технический прогресс может дать решение проблем, возникающих в сфере ТЭК. А Тюмень давно стала местом, где обсуждаются самые актуальные вопросы отрасли. Не преминул он подчеркнуть и роль Западной Сибири в отечественной экономике: «Наибольшие объемы нефти и газа в России добываются именно в Западной Сибири. Здесь нам предстоит работать еще долгие годы».

Традиционно большой интерес к форуму проявляют крупные добывающие компании. В частности, второй год подряд генеральным партнером форума становится ТНК-ВР. В компании высоко оценивают интеллектуальный потенциал Тюмени как

с точки зрения различных разработок, так и по подготовке кадров для нефтегазодобывающей промышленности. Как заявил вице-президент ОАО «ТНК-ВР Менеджмент» **Олег Чемезов**, такие форумы позволяют компаниям улучшать взаимодействие с наукой и бизнесом.

Работа с инновациями является для ТНК-ВР существенным фактором поддержания потенциала нефтедобычи, подчеркнул он. На нефтяные научные разработки компания ежегодно тратит более ста миллионов долларов. «Мы уверены, что без инноваций не бывает успеха. Некоторые разработки проходят долгий путь, но мы опираемся на экономическую выгоду, а новые технологии всегда себя окупают», – сказал **Олег Чемезов** журналистам. Применение современных технологий, в частности, позволяет снизить темпы падения добычи на Самотлоре в несколько раз, благодаря чему добывать нефть на этом месторождении можно будет еще несколько десятилетий.

Во время форума специалисты ТНК-ВР поделились с коллегами по отрасли и своими новейшими проектами. Так, компания внедряет пока мало опробованную в России технологию утилизации бурового шлама путем закачки в глубокие горизонты.

Предметом обсуждения на одном из круглых столов стали полигоны как механизм создания новых технологий добычи нефти. Речь шла не только в целом о полигонах как насущной необходимости для внедрения в практику новых разработок, но и об одном из конкретных проектов под названием «Полигон по созданию инновационной компьютерной модели нефтегазовых систем юга Тюменской области на основе разработки отечественной технологии бассейнового моделирования и применения суперкомпьютерных технологий». Этот инвестиционный проект разрабатывается в рамках деятельности комиссии при президенте РФ по модернизации и технологическому развитию экономики России. Предполагается, что он будет реализован на условиях софинансирования: половина средств должна быть выделена из федерального бюджета, другую половину возьмет на себя частный инвестор.

Немало внимания на форуме было уделено проблеме подготовки кадров для отрасли. Главная произ-

водительная сила, обеспечивающая выпуск конкурентоспособной продукции, – высококвалифицированные специалисты, научные кадры, а также рабочие, способные гибко адаптироваться к меняющимся технологическим укладам, заявил ректор Тюменского государственного нефтегазового университета **Владимир Новоселов**. По его словам, вуз взял курс на инновационное профессиональное образование. Его отличие от традиционного заключается в более тесной связи научной деятельности с практикой. «Образование как система получения знаний отстает от реальных потребностей современной науки и производства», – отметил **Владимир Новоселов**.

В рамках форума «НефтьГазТЭК-2011» проекты, разработанные на малых инновационных предприятиях, прошли своеобразные «краш-тесты». Анализ разработок молодых ученых провели представители департамента госполитики в области информационных технологий и координации информатизации Минсвязи России и «Группы венчурных инвестиций». Эксперты рассмотрели возможности для инвестирования, выявили слабые стороны проектов, указали на необходимость корректировки концепций.

Как отметил директор Западно-Сибирского инновационного центра **Александр Сакевич**, основные проблемы молодых ученых Тюмени – слабая проработка проектов, поверхностное знание рынка, отсутствие маркетинговых исследований и неконкретные предложения к потенциальным инвесторам. Авторы проектов получили оценку готовности проектов к венчурному финансированию и ценные рекомендации.

Подводя предварительные итоги форума, заместитель директора департамента стратегического развития Тюменской области **Алексей Санников** назвал его удачным с точки зрения организации профессионального общения. «Хочется надеяться, что встреча оказалась действительно полезной для развития нефтегазового комплекса Западной Сибири. Считаю, что форум себя оправдал. Итоговая резолюция в кратчайшие сроки будет размещена в открытом доступе», – сказал **Алексей Санников**.

Иван ЛИТКЕВИЧ
Фото Михаила КАЛЯНОВА



Зарплата бюджетников выросла на 22%

Тюменская областная Дума накануне приняла «архиважное решение». Именно так назвал губернатор области Владимир Якушев поправки, внесенные в бюджет области. В соответствии с ними зарплата всем работникам бюджетной сферы в Тюменской области с 1 сентября повышена на 22%.

Владимир Якушев напомнил, что это решение далось областным властям непросто. Вначале предполагалось поднять зарплату только работникам образования, затем было предложено дать прибавку и врачам, но поменьше.

«Я сразу был противником такого решения, потому что принцип социальной справедливости среди тех, кто лечит, кто учит, кто занимается дополнительным образованием, культурой, должен быть соблюден», — заявил губернатор по окончании заседания областной Думы.

Цена вопроса на три года составляет 11 миллиардов рублей. Изменения внесены только в бюджет этого года. Но обязательства область берет на себя и на последующие три года. «По факту мы уже не сможем отказаться от этих обязательств, принимая бюджеты на 2012-й, 2013-й и 2014-й годы», — подчеркнул губернатор.

Напомним, что это уже вторая прибавка в зарплате бюджетников в этом году, с 1 июня их доходы выросли на 6,5%. То есть по итогам года повышение составит около 30%. Всего в Тюменской области 85 тысяч бюджетников.

Губернатор напомнил, что до этого зарплата бюджетников оставалась на прежнем уровне продолжительное время.

«Как бы тяжело ни было, изначально я настаивал на том, что если мы идем на повышение зарплат, то всем работникам бюджетной сферы. Сегодня это решение состоялось, я считаю, что оно верное», – заявил Владимир Якушев.

Комментарий директора департамента образования городской администрации Андрея Степанова:
«Событие долгожданное. Это одна из мер, направленных на восстановление престижа и привлекательности профессии педагога. Сегодня мы сталкиваемся с дефицитом педагоги-

ческих кадров, с проблемой их старения. Не совсем нас устраивает сегодня, как бы это ни звучало, гендерный состав. Мы бы хотели видеть больше мужчин в школах, особенно преподавателей сложных точных дисциплин, а не только традиционных учителей физкультуры и труда.

С учетом повышения зарплата учителям области на 6,5% с 1 июня и принимая во внимание сентябрьское повышение, средняя зарплата по тюменским школам с 18,5-21 тысячами рублей может вырасти как минимум на четыре-пять тысяч. Ждем, что она достигнет цифры в 26 тысяч рублей в месяц в среднем на учителя. Но в отдельных учреждениях, в зависимости от нагрузки, цифры могут отличаться. Изменилось ли настроение в школах? Думаю, всегда радостно, когда зарплату повышают. И люди ждут ее, и сейчас уже строят планы, на что потратить прибавку.

Повышение заработной платы можно расценить как один из инструментов привлечения молодых специалистов в школы, мы очень нуждаемся в этом. Но необходимы и другие шаги социальной направленности, как, например, решение жилищных вопросов. То, что принято областным правительством – выделяются субсидии на приобретение жилья, кредит в 1 млн рублей под 1%, – это совершенно беспрецедентные меры, которые всколыхнули и очень обрадовали учительский корпус. Но как раз молодые специалисты не могут рассчитывать на эту программу, поскольку для получения субсидии нужно проработать в системе образования десять лет. Не все они попадают и в программу обеспечения жильем молодых семей, потому что некоторые пока семей не имеют. Поэтому какая-то программа обеспечением общежитиями, к примеру, иногородних, на мой взгляд, должна быть».

Аграриев поддержат субсидиями

Тюменские аграрии получают поддержку из бюджета Тюменской области. Это решение отражено в поправках в бюджет области, принятых накануне Тюменской областной Думой.

Небывалый урожай этой осенью – около двух миллионов тонн – обернулся для сельхозпроизводителей падением цены на зерно. Предлагаемая на рынке цена покрывает лишь половину себестоимости. Большинство хозяйств при этом имеют крупные обязательства.

«Если у крупных хозяйств могут быть какие-то резервы, то средние и мелкие сельхозпроизводители остаются в сложной ситуации. Выход у них один – реализовать зерно по

цене ниже себестоимости и нести крупные убытки», – отметил губернатор области Владимир Якушев на заседании областной Думы.

Было предложено семь вариантов поддержки аграриев, но остановиться решили на субсидии, которая будет выплачиваться из расчета на один гектар пашни.

«Те, кто работал экстенсивно и интенсивно, находятся в разных ситуациях. Но, с другой стороны, зерно мы ни у кого не забрали, оно остается в собственности сельхозпроизводителя. И когда вырастет цена, те хозяйства, которые получили более высокий урожай, превратят это зерно в деньги», — отметил губернатор.

Субсидия составит 700 рублей на 1 га пашни, или около 10% от затраченных средств каждого предприятия. «Это позволит выдать зарплату, заплатить налоги и проценты по кредитам. Вот те направления, на которые предприятия должны потратить субсидии», – подчеркнул Владимир Якушев.

На эти цели в бюджете области предусмотрено 500 млн рублей.

Губернатор также напомнил, что Россия в этом году вышла на экспортный рынок. Пока поставки не достигли уровня 2008 года, но со временем, учитывая возрастающее потребление зерна в мире, они могут увеличиться, и к весне цена должна подрасти.

Земля – многодетным!

Закон о бесплатном предоставлении земельных участков многодетным семьям принят 22 сентября во втором окончательном чтении.

Напомним, что в первом чтении закон был принят 23 июня, тогда он был прописан лишь в общих чертах. За прошедшие месяцы к документу поступили многочисленные поправки, многие из которых были учтены.

Принятый закон предоставляет право на бесплатное получение земли семьям с тремя и более детьми (включая усыновленных) в возрасте до 18 лет. Для родителей таких семей решено оставить ценз оседлости, получатели земли должны проживать на территории Тюменской области не менее пяти лет. При этом исключен «ценз добропорядочности» – отсутствие фактов постановки на учет несовершеннолетних.

Многодетные семьи смогут бесплатно получить либо дачный участок, либо земельный участок под строительство дома. Закон устанавливает размер предоставляемого участка: не менее 0,05 га и не более 0,1 га. Однако если документами по планировке территории предусмотрено формирование дачных участков или участков под ИЖС в размере больше 0,1 га, земельный участок может предоставляться в размере не более 0,25 га.

Для семей, проживающих в городах (за исключением Заводоуковска), предусмотрена возможность приобретения земли в соседнем районе.

Нарушители пополняют казну

Нарушители порядка, тишины и чистоты в прошлом году пополнили казну Тюменской области примерно на 12 млн рублей.

На такую сумму административными комиссиями Тюмени были выписаны штрафы. За 2010 год рассмотрено порядка 20 тысяч дел. Об этом рассказал директор правового департамента администрации города **Максим Афанасьев** на заседании комиссии Гордумы по городскому самоуправлению в минувшую среду. По его словам, поступившая сумма является не окончательной, проштрафившихся в 2010 году могут привлечь к ответственности в последующие два года.

За первую половину 2011 года рассмотрено более 8,6 тыс. дел и наложено штрафов на сумму 14,6 млн рублей, из них уже поступили в бюджет области 2,8 млн рублей.

Однако суммы штрафов по городу налагаются неравномерно. К примеру, в Восточном административном округе за шесть месяцев этого года наложено штрафов на сумму почти 4,7 млн рублей, в то время как в Ленинском АО – 1,9 млн рублей. Это обстоятельство вызвало вопросы у председателя комиссии **Павла Головина**.

Максим Афанасьев пояснил, что информацию нужно рассматривать в привязке не к суммам штрафов, а к количеству постановлений, которые свидетельствуют о том, сколько выявлено правонарушений. «Если мы посмотрим

на эту часть, то административная комиссия Ленинского округа выявила за первое полугодие 2011 года 2 419 административных нарушений, в то время как комиссия Восточного округа составила 1040 постановлений. Но не все нарушения сопоставимы по суммам штрафов, получается что в Ленинском АО сделан акцент на «физиках», а в Восточном АО – на «юриках», – рассказал глава правового департамента.

Надо в таком случае задумываться о бюджете», – заявил в ответ Павел Головин. Будем делать акцент на «юриках», – с иронией заметил глава правы Ленинского АО Игорь Шебеко.

Павел Головин также поинтересовался, какие правонарушения лидируют по Тюмени. Директор городского департамента потребительского рынка **Анатолий Канов** рассказал, что чаще всего нарушают правила благоустройства – бросают окурки и мусор мимо урны. А по сумме наложенных штрафов лидируют правонарушения со стороны строительных площадок за несвоевременный вывоз мусора, особенно в межсезонье. Однако, по словам Канова, ситуация меняется к лучшему, стройплощадки становятся чище.

Еще одна головная боль административных комиссий – раскопки в связи с авариями на инженерных сетях, нередко сроки окончания работ нарушаются, и это тоже облагается штрафом.

ПРАЙС — ЛИСТ			
на изготовление и размещение предвыборных агитационных рекламных материалов в период избирательной кампании выборов депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации шестого созыва, выборов депутатов Тюменской областной Думы пятого созыва, дополнительных выборов депутатов Тюменской городской Думы по одномандатным избирательным округам № 8, № 23			
ШИРОКОФОРМАТНАЯ ПЕЧАТЬ		количество, шт.	цена за ед. руб.
Готовые плакаты для рекламы на щитах		Листовка А4, мелованная бум. 90 г/м², 4-0	количество, шт. цена за ед. руб.
Баннер бумага	1200 рублей/шт	10 000	1,90
Баннер литой	3780 рублей/шт	30 000	1,25
Баннер ламинированный всесезонный	3380 рублей/шт	50 000	1,10
Баннер ламинированный стандарт	3000 рублей/шт	Газета одноцветная, 4 полосы А3 или 8 полос А4, газетная бум.	
Баннер ламинированный эконом	2700 рублей/шт	количество, шт.	цена за ед. руб.
Плёнка	3400 рублей/шт	30 000	1,78
Сетка виниловая	270 рублей/м²	50 000	1,69
Баннер ламинированный м² — 200 руб/м²		Газета одноцветная 8 полос А3 или 16 полос А4, газетная бум.	
Баннер литой м² — 255 руб/м²		30 000	2,90
Печать на сетке виниловой 270 руб/м²		50 000	2,40
Послепечатная обработка		Газета 2+1, 4 полосы А3 или 8 полос А4, газетная бум.	
Установка люверсов	15 рублей/шт	1000	5,22
Прошивка/проклейка карманов	30 рублей/м	2000	2,50
количество, шт.	цена за ед. руб.	5000	2,35
Количество, шт.	цена за ед. руб.	10000	2,12
Буклет А4, мелованная бум. 130 г/м², 4+4, 2 фальца		Газета 2+1, 4 полосы А3 или 8 полос А4, газетная бум.	
30 000	1,81	1000	10,60
50 000	1,56	2000	5,21
Буклет А3, мелованная бум. 150 г/м², 4+4, 1 фальц		5000	4,59
30 000	2,63	10000	4,07
50 000	2,25	Листовка А4, бум. ВХИ, 80 г/м², 4-0	
		100	14,25
		1000	3,80
		2000	2,38
		5000	1,50
		10000	0,98
		Листовка А4, бум. ВХИ, 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	
		100	1,30
		1000	0,92
		5000	0,80
		Листовка А4, бум. ВХИ 80 г/м², 2-0, печать на ризографе	

реклама



Фото из архива депутата

– Как часто удается встречаться с избирателями?

– Мои избиратели – это все, кто голосовал за партию «Справедливая Россия», поэтому с ними я вижу ежедневно, находясь на работе, на улицах. Если говорить о формальных приемах, то мы проводим их раз в неделю, раз в две недели. При этом круглосуточно работает интернет-приемная, куда любой может обратиться.

Я участвую в различных совещаниях, вхожу в два совета по нацпроектам при губернаторе – по АПК и «Доступное и комфортное жилье», являюсь советником губернатора на общественных началах, вхожу в некоторые попечительские советы вузов и театров. И везде, где бываю, стараюсь вникать в проблемы наших земляков.

– На какие цели идут средства вашего депутатского фонда?

– Фактически финансирование оказывается через правительство Тюменской области. В первую очередь мы стараемся поддержать здравоохранение и образование. Например, детско-юношескому клубу «Авангард» приобрели инвентарь для палаточного лагеря почти на полмиллиона рублей, оказали помощь ДНК «Стро-

– Мы пока обсуждаем с правительством и коллегами-депутатами инициативу, которую предложил лидер партии Сергей Миронов. Речь идет о поддержке «детей войны» – тех, кто родился в годы Великой Отечественной войны. Этот вопрос сейчас готовится во фракции «Справедливая Россия» в Государственной Думе РФ.

Мы направили запрос в правительство Тюменской области и получили ответ: оказывается, в нашем регионе проживают около 120 тысяч «детей войны». Сейчас мы ведем консультации с областным правительством о том, какой может быть эта поддержка, и здесь все упирается в деньги. В первую очередь, конечно, надо поддержать участников войны, обеспечить их квартирами. Но «дети войны» тоже пострадали, поэтому будем обсуждать возможность принятия закона об их поддержке.

Вторая инициатива – закон о поддержке дачных кооперативов. Им и так оказывается помощь: прокладываются дороги, проводится электричество. Но, на наш взгляд, закон придаст дополнительный импульс этому процессу, у исполнительной власти появится новый механизм, который позволит оказывать помощь в создании лучшей инфраструктуры садовых товариществ.

Ведь если человеку немного помочь, побеспокоиться, чтобы у

– В продолжение люксембургской темы: известно, что губернатор написал письмо с предложением сделать вас почетным консулом Люксембурга в Тюменской области.

– Да, такое письмо было направлено, но его рассмотрение займет не один месяц, потому что в принятии решения задействованы несколько министерств Люксембурга и Российской Федерации.

В числе почетных консулов этого государства есть такие известные персоны, как бизнесмен Владимир Лисин, председатель Совета директоров АФК «Система» Владимир Евтушенков, знаменитый дирижер Валерий Гергиев, то есть люди постарше меня и поважнее. С двумя последними, кстати, я познакомился на одном из приемов в люксембургском посольстве.

– Сложно сочетать работу в банке с деятельностью депутата, а также советника губернатора?

– Как депутат и советник губернатора я работаю на общественных началах. Но совмещать все это несложно. Миссия нашего банка направлена на то, чтобы улучшать жизнь страны, предприятий, граждан. У депутата и советника губернатора – такая же задача, главное, все успеть.

– Пятого сентября официально стартовала избирательная кам-

ЗАДАЧА ДЕПУТАТА – НЕ ТОЛЬКО ПРИНИМАТЬ ЗАКОН

Еженедельник «Вслух о главном» продолжает следить за парламентской жизнью. На этот раз мы встретились с депутатом Облдумы, руководителем фракции «Справедливая Россия» Владиславом Квасовым, который, кстати, является новичком в областной Думе. В рамках совместного с областной Думой проекта «Дела фракций» народный избранник рассказал, в чем отличие работы городского и областного депутата, что намерен успеть сделать до окончания срока работы парламента, а также о планах на предстоящую избирательную кампанию.

– В областной Думе вы работаете около года, а до этого трудились в Гордуме Тюмени. Насколько принципиально изменилась ваша работа как депутата? Поменялся ли характер обращений, с которыми к вам приходят избиратели? Проблем, которые приходится решать?

– В первую очередь изменился характер документов, с которыми приходится работать: в городе это нормативные акты, а в области – законы, а также увеличился их объем.

Что касается вопросов, с которыми обращаются избиратели на приеме или через интернет-приемную, то они остались теми же, с какими ко мне обращались, когда я работал в городской Думе. Люди не придают большого значения тому, какой это депутат – городской или областной, и могут обратиться как с крупным, так и мелким вопросом. Но для нас незначительных вопросов нет, мы на все реагируем и решаем по мере возможностей.

Бывает, что вопросы на мой адрес присылают из других субъектов Российской Федерации, из Астрахани, из Москвы. Но, как правило, такие обращения – по глобальным темам, нередко федерального характера, в обсуждении которых нам предлагается поучаствовать.

– Расскажите о наиболее частых проблемах, с которыми к вам обращаются?

– По статистике основная масса жалоб связана с жилищно-коммунальным хозяйством: что холодно, жарко, трубы текут и т. д. Несмотря на серьезные усилия областных и городских вла-

стей по развитию системы ЖКХ, некоторые объекты все равно находятся в изношенном состоянии, и это сказывается на обращениях избирателей.

На втором месте – вопросы инфраструктуры: состояние дорог, тротуаров, благоустройство дворов.

На третьем – оказание помощи ветеранам, особенно ветеранам Великой Отечественной войны. Кому-то из них необходимо окно заменить, кому-то – помочь холодильник купить.

Большое удовлетворение получаешь от помощи тем, кто сам уже что-то придумал, сделал или готов сделать, но им надо только чуть-чуть помочь. Один из таких примеров – создание клуба собаководов в Гилевской роще. Данным вопросом я занимался, еще будучи городским депутатом. Многие были готовы безвозмездно приходить туда и работать, лишь бы быстрее запустить этот объект. На самом деле люди еще не потеряли общественную инициативу.

Проще помочь, когда человек подготовился и задает квалифицированные вопросы. Но нередко бывает, что человек с коммунальной проблемой сразу идет к депутату, не побывав в ТСЖ или в управляющей компании. А вы сперва обратитесь, обязательно потребуйте письменный ответ, чтобы мы с вами могли жаловаться на этих людей в вышестоящую организацию, в городскую администрацию, в прокуратуру, в конце концов. Всем, кто обращается, я говорю: запасайтесь бумагами. Надо понимать, кто за что отвечает и как с этих людей или организаций спрашивать.

итель» в организации творческого фестиваля, помогли купить компьютерную технику для школ №№ 11 и 41. Наряду с другими депутатами оказывали помощь офтальмологическому диспансеру (вклад по моей линии – 250 тысяч рублей), для городской поликлиники № 4 приобрели автомобиль для транспортировки больных за 660 тысяч рублей. Воспитанникам детского дома № 56 помогли организовать поездку в Санкт-Петербург, на это было выделено 250 тысяч рублей. Ребята уже вернулись домой и, говорят, очень довольны. Детской юношеской спортивной школе на учебные сборы по плаванию было выделено 300 тысяч рублей. Список можно продолжать.

– Эти организации сами к вам обращаются?

– Да, обращаются, а мы изучаем, можно ли помочь за счет бюджета области, готовим вместе с ними все документы и направляем губернатору. В правительстве Тюменской области изучаются эти документы, после чего выделяется финансирование. За этот год мы оказали помощь почти на 7,5 миллиона рублей.

– Вы представляете одну из двух единоличных фракций в Тюменской областной Думе – фракцию «Справедливая Россия». Насколько влияет статус фракции на вашу работу: упрощает, позволяет добиться решения большего количества вопросов?

– Когда я пришел в Думу, фракция уже была создана. Я считаю, что фракция – это дополнительный инструмент в руках депутата, который дает возможность выходить с инициативами, запросами в различные организации. Это можно сделать как от депутата, но и как от фракции тоже.

– А отчетности перед партией не прибавилось?

– Нет, с региональным отделением партии мы, как и прежде, регулярно контактируем и периодически перед ним отчитываемся.

– Полномочия областной Думы заканчиваются в декабре 2011 года, что вы планируете успеть сделать до этого момента?

него был свет, нормальные дороги, остальное он сделает своими руками. У нас много работающих людей, насколько я знаю, половина урожая картофеля в Тюменской области выращивается в личных хозяйствах – на дачах и фермах.

Еще одна инициатива, которую хотелось бы реализовать, касается развития альтернативной газификации в Тюменской области.

Централизованная газификация, когда газ доставляется по трубам, – достаточно дорогое удовольствие, которое окупается через 30-50 лет. Но существуют альтернативные проекты газоснабжения, они предполагают строительство небольших заводов по производству сжатого газа, но не пропана, который сейчас продают, а метана. Этот газ развозится на машинах по котельным, подающим тепло, что позволяет в полтора раза быстрее окупать проекты по газификации и доставлять газ туда, где трубы не проложены.

Я как депутат вижу свою задачу в том, чтобы этот проект поддержать. Мы сделали первые шаги, провели переговоры в Москве и в Тюмени, провели несколько совещаний у заместителя губернатора. Как итог – губернатор подписал письмо, которое мы подготовили на имя главы Газпрома Алексея Миллера.

Задача депутата не только в том, чтобы принимать законы, но и поддерживать какие-то проекты, которые интересны нашей области. У губернатора, к примеру, подход такой, что любой инвестиционный проект, который принесет хоть рубль нашему региону и улучшит жизнь людей, нужно поддерживать. Он проводит большое количество встреч с инвесторами, послами, бизнесменами. Это часть депутатской работы и моих коллег, и моей. Уже несколько лет я привожу в Тюмень гостей из разных стран: Австрии, Японии, Люксембурга, Болгарии и т. д. В том числе я принимал активное участие в организации визитов послов Люксембурга в Тюмень: господин Стронк бывал в Тюмени два раза, его предшественник, господин Кригер, – один раз. Надеюсь, скоро мы познакомимся с новым послом Люксембурга и тоже пригласим его в наш регион.

пания по выборам в Тюменскую областную Думу пятого созыва. Вы планируете выдвигать свою кандидатуру на выборах?

– Мы с коллегами обсуждали этот вопрос и приняли решение, что я должен участвовать в выборах. Я вошел в список кандидатов от «Справедливой России» в Государственную Думу. А в областную Думу мы будем утверждать список в начале октября. У нас есть желание увеличить фракцию, чтобы в ней был не один депутат, а больше.

– Известно, что недавно вы издали книгу – сборник своих стихов. О чем, как правило, пишете стихи и в каких ситуациях?

– Стихи – это громко сказано, это так, подобие стихов. Есть настоящие поэты, а я так, самодеятельный. Стихи люди пишут в основном когда им хорошо, а большей частью – когда не очень хорошо. Я пишу чаще на лирические темы.

– Давно пишете?

– Где-то последние лет 25.

– А на политические темы пишете?

– Есть одно стихотворение про Россию.

– Какая по счету книга?

– Это первая. У меня был юбилей, 50 лет, и я думал – что бы сделать такое... Мои приятели покоряли горы, реки переплывали, а у меня на это времени нет. Я вспомнил, что некоторые друзья к такой дате книги издавали, и тоже решил и выбрал свои стихотворения для публикации.

– А каких поэтов сами любите читать?

– Мне, как любому русскому человеку, безусловно, нравятся Сергей Есенин, Александр Пушкин, люблю стихи Арсения Тарковского, а также Владимира Высоцкого. Недавно прочел замечательную книгу – сборник стихов молодых поэтов, которые погибли во время Второй мировой войны. Очень сильные произведения. Вообще, когда читаю стихи, сперва бегло прочитываю строчки, если сердце дрогнуло, значит, что-то в них есть. Люблю живые стихи.

Беседовала
Любовь ГОРДИЕНКО

Фото из архива ТНК-ВР



Постоянство — путь к эффективности

Более 400 представителей российских и зарубежных предприятий, сотрудничающих с ТНК-ВР, приняли участие во втором слете поставщиков и подрядчиков компании, который состоялся 15 сентября в Москве.

Участники слета обсудили итоги первого года реализации новых подходов и принципов компании в сфере контрактирования. Напомним, ТНК-ВР взяла курс на выстраивание долгосрочных отношений и совершенствование механизма обратной связи с контрагентами. Для этого были созданы региональные советы по взаимодействию с поставщиками и подрядчиками, а при них — конфликтные комиссии, задача которых — разобраться, справедливы ли поступающие в адрес компании претензии, и принять адекватные меры.

Будучи экспертом по ряду жалоб, поступающих в адрес Сибирской конфликтной комиссии, директор департамента по обеспечению услугами ООО «ТНК-Уват» **Елена Верниковская** считает такие комиссии эффективным инструментом, который помогает выявить причины разногласий и устранить их. «Если наши партнеры полагают, что их интересы в ходе того или иного тендера были ущемлены, они могут смело обращаться, не опасаясь какого-то «закручивания гаек». Конфликтные комиссии — это один из способов взаимодействия с бизнес-сообществом. Обращения, в том числе жалобы, помогают нам увидеть несовершенство внутрикорпоративных регламентов и процедур, а значит, двигаться к поставленной цели — сделать ТНК-ВР более прозрачной и понятной для партнеров», — отметила она.

Еще один шаг навстречу поставщикам и подрядчикам — присвоение статуса постоянного партнера ТНК-ВР. Его обладателями стали почти 90 предприятий. Их список был обнародован на слете и опубликован на сайте компании. «Поверьте, получить этот статус не так-то просто, — заметила Елена Верниковская. — Нужно соответствовать определенным критериям. Безусловно, это квалифицированные поставщики и подрядчики, взаимодействие с которыми позволяет компании добиваться высоких производственных показателей».

Тем приятнее, что в этом списке есть и тюменские организации — Гипропотеннефтегаз, Тюменьпромгеофизика, «Югсон-Сервис», «ГМС Нефтемаш». «Это говорит о том, что налажено тесное взаимодействие с предприятиями Тюменской области, — подчеркнула Елена Верниковская. — Но оно может и должно быть расширено».

Действительно, ТНК-ВР за последние годы значительно увеличила объем закупок у предприятий области. В 2008 году он составлял немногим более 3 млрд рублей (без НДС), в 2009 году — 5,4 млрд рублей, в 2010-м — 7,8 млрд, а за семь месяцев 2011 года — уже 6,2 млрд рублей. Однако потенциально возможный объем примерно на 30% выше. Например, только ТНК-Уват на 2012

год планирует заключить более 2 тысяч контрактов о поставках материально-товарных ресурсов и услуг. Общий же объем закупок ТНК-ВР в рамках Уватского проекта по услугам возрастет предположительно до 21,7 млрд рублей, по МТР составит около 8 млрд рублей. В компании рассчитывают на более полное использование потенциала тюменских поставщиков и подрядчиков.

Ожидается, что этому будет способствовать усиление взаимодействия ТНК-ВР с Торгово-промышленной палатой Тюменской области и с региональными отраслевыми ассоциациями — с их помощью можно более полно информировать потенциальных партнеров о тендерах. «Зачастую для выполнения наших заказов нужны танделы, в которых участвуют подрядчик и субподрядчики. Организовать такой союз проще на единой площадке», — отметила Елена Верниковская.

Нефтяники развивают сотрудничество с различными тюменскими ассоциациями, в том числе с ассоциацией лесозаготовителей и деревообработчиков Тюменской области. Услуги входящих в нее малых и средних предприятий (рубка леса, трелевка, строительство лежневых дорог, обеспечение крупными лесоматериалами и др.) могут быть востребованы на условиях субподряда строительными компаниями, которые являются подрядчиками ТНК-Уват. «Мы уже уведомили ассоциацию о такой возможности, предоставили перечень квалифицированных строительных подрядчиков, которыми могут быть востребованы такие узкоспециализированные работы, — рассказала Елена Верниковская. — В ближайшее время предоставим им перечень объектов капитального строительства на 2012 год и обозначим сроки, с тем чтобы они могли скоординировать свои действия».

Отбирать субподрядчиков подрядные организации могут самостоятельно, однако обязательным условием является проведение предквалификации. Субподрядчики должны соответствовать требованиям ТНК-ВР относительно технологий и безопасности выполнения работ.

«В 2012 год мы вступаем с учетом новых правил, — подытожила Елена Верниковская. — Ключевое звено тендерной политики — переход на долгосрочные отношения с подрядными организациями. Это позволит предприятиям планировать свою деятельность на длительный период, в том числе предусматривать модернизацию оборудования, повышение квалификации сотрудников, а нам — добиваться более качественного исполнения производственных контрактов».

Ирина АББАСОВА

ЭНЕРГИЯ РАЗВИТИЯ

ОАО «Тюменьэнерго» выступило организатором конференции по вопросам тарифообразования и технологического присоединения для потребителей нефтегазового комплекса. Мероприятие прошло в день открытия XVIII выставки «Нефть и газ. Топливно-энергетический комплекс» 20 сентября в Тюмени.

Губернатор Тюменской области **Владимир Якушев**, открывая выставку и международный нефтегазовый форум, отметил: «Деятельность промышленных предприятий области в основном ориентирована на выпуск продукции для нефтегазового комплекса — базового сектора экономики, при этом компании, связанные с ТЭК, являются основными налогоплательщиками. Благополучие и их устойчивое развитие — залог стабильности и экономической безопасности в регионе».

Нефтегазовые и энергетические компании представляют один межотраслевой комплекс, их развитие обособленными путями вряд ли возможно. Нефтегазовый сектор является самым крупным потребителем электроэнергетики в регионе, например в структуре потребительского спроса на услуги ОАО «Тюменьэнерго» нефтегазодобытчики занимают более 80%. Естественно, что в ходе конференции энергетики уделили основное внимание вопросам формирования цены на электроэнергию и подключения к сетям в ракурсе интересном для ресурсодобывающих предприятий.

Тарифообразование и технологическое присоединение к сетям традиционно являются самыми важными и самыми обсуждаемыми темами, поскольку первое влияет на себестоимость продукции и экономическую эффективность компаний, а второе определяет саму возможность дальнейшего развития. Стремясь сделать деятельность компании максимально прозрачной для потребителей, специалисты «Тюменьэнерго» представили информацию о структуре цены на электроэнергию, о прогнозах ее динамики в 2012 году, подчеркнули, что значительная часть тарифа формируется за счет федеральных факторов.

Живой интерес среди присутствующих вызвала информация о планируемом строительстве энергообъектов для обеспечения нужд нефтегазового комплекса. Дело в том, что в 2005 году Тюменская энергосистема была признана дефицитной в части пропускной способности по электрическим сетям 110-500 кВ. Это и неблагоприятные климатические условия послужили основанием для отнесения области к регионам высокого риска прохождения максимумов (пиков) нагрузок в осенне-зимние периоды. Дефицитность могла стать серьезным препятствием для развития как автономных округов, так и активно строящейся Тюмени. Для решения этой проблемы в 2006 году

между правительствами Тюменской области, ХМАО — Югры, ЯНАО и руководством ОАО РАО «ЕЭС России» было заключено Соглашение о взаимодействии, в которое вошли ранее согласованные с нефтегазодобывающими компаниями мероприятия по усилению существующей электрической сети. За время действия Соглашения ОАО «Тюменьэнерго» только для нужд НГК построило 534 км линий электропередачи и



ввело около 3500 МВА энергомощностей. Это позволило снять ограничения в электроснабжении нефтегазового комплекса по сети ОАО «Тюменьэнерго» и обеспечить возможность увеличения мощности ряда объектов, значительно увеличить надежность сетей, снизить количество технологических нарушений и в несколько раз сократить длительность перерывов в энергоснабжении.

Несмотря на столь серьезное строительство, в настоящее время инвестиционная программа «Тюменьэнерго» до 2015 года более чем наполовину сформирована, исходя из потребностей нефтяных компаний. Развиваясь в соответствии с перспективными планами регионов, добывающий комплекс требует все новых и новых мощностей. По информации департамента технологического присоединения, согласованные с правительствами регионов заявки нефтегазовых предприятий обусловили внесение в план строительства нескольких десятков объектов, среди которых подстанции, линии электропередачи и переключательные пункты.

Как отметил в ходе конференции главный инженер филиала ОАО «Тюменьэнерго» Тюменские распределительные сети Валерий Кор-

жень, «Тюменьэнерго» и нефтяники — давние партнеры, так как развитие нефтяной отрасли без развития энергетической практически невозможно. «Весь технологический процесс у нефтяников строится на электрической энергии. Где идет добыча — там нужна и электроэнергия».

Этот тезис подтверждает и заместитель председателя РЭК Тюменской области, ХМАО-Югры и ЯНАО **Надежда Московская**: «По объемам технологического присоединения видно, что предприятия серьезно развиваются. Но поскольку объем присоединений весьма значительный, то и вопросов возникает много. Из этого видно, что промышленность не стоит на месте. Подобные конференции позволяют обсудить наиболее акту-

альные темы и снять часть вопросов в будущем». При этом представители РЭКа обратили внимание присутствующих на важное событие, которое произошло в Тюменской области: в конце августа между правительством, Думой области, ресурсоснабжающими организациями и участниками оптового рынка электроэнергии был подписан Меморандум по вопросам подключения к сетям и источникам электроснабжения. В этом документе стороны выразили намерения объединить усилия в вопросах обеспечения доступности техприсоединения, согласованности развития систем ресурсоснабжения и в конечном итоге повышения инвестиционной привлекательности Тюменской области.

Стоит подчеркнуть, что энергетики обеспечивают условия и для работы малого и среднего бизнеса. Активное участие в прошедшей конференции «Тюменьэнерго» приняли представители регионального отделения общественной организации «Деловая Россия» — можно сказать, что это деловое сообщество уже является партнером компании в разработке стратегии развития энергокомплекса для целей предпринимательства.

Оксана ТРИШИНА

Фото из архива «Тюменьэнерго»

Уважаемые налогоплательщики!

Инспекция ФНС России по г. Тюмени № 3 предлагает вам рассмотреть возможность представления налоговой бухгалтерской отчетности в электронном виде по телекоммуникационным каналам связи по технологии «Налоговая отчетность через Интернет».

ИФНС России по г. Тюмени № 3 каждую пятницу в 10:00 проводит бесплатные семинары на тему: «Налоговая отчетность через Интернет» по адресу: г. Тюмень, ул. Товарное шоссе, 15, каб. 408. Телефон для справок: 79-23-62.

Проведите банкет в ресторане «Времена года»

на сумму от 40 000 рублей и выиграйте путевку в солнечную страну от компании «TEZ TOUR»!*

* Акция действует с 1 июля 2011 г. по 1 июля 2012 г.



Информации об организаторе акции, о правилах ее проведения, количестве призов или выигрышей по результатам акции, сроках, месте и порядке их получения по тел. (3452)49-40-55 и на сайте www.hoteltyumen.ru

СУБъективно

О наболевшем

В классических пособиях по экономике одной из основ эффективного ведения бизнеса является клиентоориентированность, выраженная в девизе: «На первом месте – интересы клиента». Сколько бы я ни беседовала с руководителями тюменских компаний, все в один голос уверяют, что они гарантируют качественный и индивидуальный подход к клиенту...

Как же этот принцип реализуется в жизни? Операционистке одного банка совсем не хочется менять валюту, если ты пришел за семь минут до окончания рабочего дня. В другом банке, который тратит огромный бюджет на красочные буклеты и постоянные рекламные пиар-акции, почти в каждом окне (и именно в час пик!) написано: «Специалист с клиентами не работает». Приходится стоять в очереди...

Оставим банки. Как-то ночью я вызвала такси эсэмэской, не дождавись ответа, через полчаса звоню оператору: «Вы получили мое СМС на заказ машины?» На вопрос одного диспетчера «Мааш, ты читала эсэмэски?» другая диспетчер, видимо Маша, заспанным голосом отвечает: «На х...я?» Честно сказать, это такси я больше уже ни в жизни не вызову, лучше пешком пойду.

По-моему, клиентоориентированность заключается в искреннем желании помочь, даже если сотруднику компании или предпринимателю придется сделать какие-то лишние телодвижения, не входящие в его обязанности. С одной стороны, дело – в конкуренции: чем более конкурентен рынок, тем активнее приходится шевелиться. С другой стороны, в компаниях-монополистах о клиентоориентированности речь вообще не идет, но чаще все зависит от конкретного человека.

Для того чтобы быть клиентоориентированным, на мой взгляд, нужно быть или сильно мотивированным (обычно финансово), или трудолюбивым-перфекционистом. А еще лучше – просто любить свое дело. Все же смотрели фильм «О чем говорят мужчины»? Помните момент, когда герои останавливаются около придорожной забегаловки... Есть шашлык садится только один из них, однако грузин – хозяин кафе – так вкусно готовит и аппетитно подает шашлык (с огурчиками да помидорчиками), что трое остальных друзей тут же к присоединяются к первому, а в конце хозяин еще и анекдот рассказывает. Вот пример искренней любви к своему делу, ведь он здесь много денег не зарабатывает...

Еще одна причина – отношение самого руководства к клиентам («каков поп, таков и приход»). Одна из тюменских рестораторов держит персонал в значительной степени своей харизмой и энергетикой (зарплата у обычных сотрудников не заоблачная), нареканий по поводу сервиса в ее ресторанах на моей памяти не возникало. Здесь большую роль играет желание оставаться под руководством энергичного и авторитетного руководителя, работать в его команде.

Искреннее отношение к клиентам, ориентация на его потребности выражается в мелочах. Как-то в одном из магазинов я увидела пару чудесных босоножек и сразу их полюбила, однако как раз в тот момент у меня не хватало с собой всего чуть-чуть, чтобы их купить. Пока я думала и страдала, страдала и думала, не в силах расстаться с ними хотя бы на минуту, продавец,



Фото Маша Калашникова

узнав о причине грусти, отправилась советовать со старшим менеджером, и они приняли решение предоставить мне 8%-ную скидку. Вот так просто и мгновенно они сделали меня своим верным покупателем, и ведь дело даже не в скидке, а в самом отношении. Такие мелочи, как вовремя появившийся дополнительный кассир при образовании очереди в магазине, наличие диванчиков и кулеров с питьевой водой в зонах ожидания – делают нашу жизнь комфортнее.

В некоторой степени ориентация на потребности клиентов зависит и от самих потребителей. Если сами клиенты будут требовательнее, то и компании постараются предлагать более качественные услуги. В итоге, как бы это пафосно ни звучало, качество жизни будет расти.

Клиентоориентированность, как мне кажется, напрямую пересекается с деловой репутацией. Нередки случаи, когда партнер говорит: «Все необходимые документы мы отправим сегодня же». Но ни сегодня, ни завтра, ни послезавтра нужных документов в почте нет. Честно сказать, немного непонятно, ведь Тюмень – город небольшой, и деловая репутация идет впереди предпринимателя. Не знаю, как удерживают клиентов необязательные и безответственные бизнесмены, скорее всего, разовым оказанием услуг, но, согласитесь, это путь в никуда. Ведь известно, что один недовольный клиент лишит вас десяти потенциальных.

Практика показывает, что именно контактные, открытые для общения и ответственные предприниматели достигают в бизнесе значительных успехов, а уважительное отношение к клиенту воздастся сторицей прежде всего самому бизнесу. Один из тюменских маркетологов рассказывал, что если нужно заказчику, он будет работать и ночами, не зря сегодня его компания – одна из крупных в Тюмени.

Как однажды абсолютно верно подметил основатель компании McDonald's **Рей Крок**, «если мы сосредоточимся на удовлетворении пожеланий наших клиентов, то и с прибылью будет полный порядок». Думаю, не надо пояснять, где теперь McDonald's.

Евгения МУРЗИНА

Колонки всех авторов на www.vsluh.ru



Региональная «Опора» должна расти

Российских предпринимателей волнует больше не мировой кризис, а условия развития малого и среднего бизнеса внутри страны.

Малый бизнес переживает сейчас непростой период, подчеркнул на заседании Тюменского регионального отделения Всероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «Опора России» вице-президент **Павел Сигал**.

По мнению экспертов, кризис, начавшийся в 2008 году, еще не завершился, и впереди достаточно серьезные испытания: у многих возникает желание уйти в тень. Сигал напомнил, что ранее была повышена кадастровая стоимость земли, недавно принят закон о защите персональных данных, который также потребует от предпринимателей немалых затрат.

Больше всего бизнесменов волнует увеличение единого социального налога. Хотя «Опора России» проводила по всей стране массовые акции протеста против его повышения, ставка была снижена всего с 34 до 30%, а для социальных видов бизнеса с 24 до 20%. Сигал считает,

что предприниматели были недостаточно активны. Несмотря на то, что в России 5 миллионов действующих предпринимателей, было собрано всего около 70 тысяч подписей.

По словам руководителя регионального отделения «Опоры России» **Эдуарда Омарова**, сейчас в отделении – около ста членов, но активных. В этом году были открыты отделения в Ишиме, Тобольске и Ялуторовске, а в ближайшее время появится представительство в Заводоуковске.

Павел Сигал считает, что региональная «Опора» должна быть в разы больше по численности, ведь на юге Тюменской области около 67 тысяч малых и средних предприятий. Одна из задач объединения сегодня – расширение и привлечение новых членов. Только тогда голос предпринимательского объединения будет слышимее, отметил Сигал.

Евгения МУРЗИНА

А тайна чья?

Сбор и передача персональных данных с 1 июля текущего года регламентируется Федеральным законом «О персональных данных» № 152-ФЗ.

Закон призван защищать персональные данные граждан, но в то же время его исполнение ставит под угрозу бизнес тех, кто под него подпадает. По мнению представителей автосалонов, частных медицинских клиник, кредитных учреждений и других компаний, исполнять все предписания закона на практике пока либо невозможно, либо весьма проблематично. Разобраться в нюансах требований законодательства и выработать алгоритм действий попытались участники круглого стола «Что есть тайна?», организованного «Тюменским Бизнес-журналом».

Как отметил директор клиники «Альфа-центр здоровья» **Руслан Шевченко**, нужны четкие решения и рекомендации, каким образом исполнять закон. «Сейчас в новом законе очень много пробелов», – считает он. Так, нормы № 152-ФЗ зачастую не согласуются с законом о неразглашении врачебной тайны.

Загвоздки возникают и с передачей информации третьим лицам. Очень часто организации по специфике своей работы сообщают персональные данные подрядчикам, согласно же новому закону они должны уведомить об этом своих клиентов. Сделать это часто бывает не так легко, поскольку клиентская база может превышать тысячу человек.

Кроме того, человека должны предупредить о том, что его персональные данные поступили в распоряжение третьего лица. Как по-

яснила представитель Управления Роскомнадзора по Тюменской области, ХМАО и ЯНАО **Екатерина Девятова**, сделано это для того, чтобы избежать мошенничества при их копировании и распространении.

Руководитель юридической службы Межрегионального бюро кредитных историй **Яна Паршуткина** заметила, что обойти закон и избежать пункта об уведомлении не удастся, однако, заключая договоры с новыми клиентами, стоит в обязательном порядке прописывать пункт о передаче информации третьим лицам. Правда, и тут есть свои сложности. Закон обязывает указывать, каким именно третьим лицам будет передана информация, что часто на момент заключения договора неизвестно.

Чтобы защитить персональные данные, следуют установить специальную программу, позволяющую обеспечить безопасность и сохранность данных. Как заметил модератор круглого стола **Алексей Мальцев**, стоит такая программа на одно рабочее место будет не менее 7 тысяч рублей.

Так или иначе, закон соблюдать придется. По словам Екатерины Девятовой, руководители организаций, работающих с персональными данными, как минимум должны издать приказы и разработать положения о защите персональных данных и назначить ответственных лиц.

Мария ЛУЗГИНА

Сбербанк финансирует строительство «Европейского»

Западно-Сибирский банк Сбербанка России открыл кредитную линию для компании «Партнер-Инвест» в размере 525 млн рублей сроком на полтора года. Привлеченные средства будут направлены на финансирование первой очереди строительства микрорайона «Европейский» в Тюмени.

«Предоставление заемных средств компании «Партнер-Инвест» – очередной шаг в развитии взаимовыгодного сотрудничества. Ранее мы финансировали строительство 3-го Заречного микрорайона в Тюмени, сегодня при нашей поддержке «Партнер-Инвест» продолжит возводить «Европейский» микрорайон», – отметил председатель Западно-Сибирского банка Сбербанка России **Сергей Мальцев**. – Приятно, что благодаря нашему партнерству Тюмень развивается, в городе появляются новые современные дома, а тюменцы могут приобрести жилье, оформив ипотечный кредит на более выгодных условиях».

Как отмечает первый заместитель генерального директора ООО «Партнер-Инвест» **Елена Низамова**, «Сбербанк становится нашим ключевым партнером, мы получили выгодное предложение в части кредитования, а банк в нашем лице приобрел надежного клиента-застройщика с положительной кредитной историей».

В рамках договора о сотрудничестве Сбербанк будет предоставлять кредиты тюменцам на приобретение квартир в «Европейском» на индивидуальных условиях – под залог имущественных прав или поручительство физических лиц, то есть предоставление иного объекта недвижимости на период до оформления в залог кредитуемого жилого помещения не требуется, что очень удобно для покупателей, сообщает пресс-служба Западно-Сибирского банка Сбербанка России. Данное условие распространяется на многоэтажные жилые дома, расположенные в микрорайоне «Европейский» (ГП-25, ГП-26А, ГП-26Б, ГП-26В, ГП-26Г, ГП-27, ГП-28, ГП-29).

Подписано допсоглашение по «минималке»

С 1 января 2012 года минимальная зарплата в Тюменской области будет составлять 5 тысяч рублей.

Дополнительное соглашение к региональному соглашению о минимальной заработной плате было подписано 15 сентября правительством Тюменской области, Тюменским межрегиональным объединением организаций профсоюзов «Тюменский областной совет профессиональных союзов» и Региональным объединением работодателей «Союз работодателей Тюменской области».

Документ устанавливает размер минимальной заработной платы для работников бюджетных, казенных, автономных учреждений и автономных некоммерческих организаций, учрежденных Тюменской областью или муниципальными образованиями Тюменской области.

Дополнительное соглашение не распространяется на работников организаций, финансируемых из федерального бюджета.



записки инвестора

«Защитный» актив

В условиях нестабильности на финансовых рынках и обостряющейся реализации рыночных рисков мы рекомендуем обратить внимание на акции с высокой ожидаемой дивидендной доходностью, поскольку такие бумаги даже в случае снижения фондового рынка принесут своему владельцу доход. Одним из таких «защитных» инвестиционных активов, снижающих риск потери инвестиций, являются акции ОАО «АНК «Башнефть».

Башнефть – это девятая по объемам добычи и пятая по объемам нефтепереработки вертикально интегрированная компания России, сформированная на базе крупнейших предприятий топливно-энергетического комплекса Республики Башкортостан, и функционирующая на территории ХМАО, Оренбургской области, Татарстана и Башкортостана. В структуру Группы Компаний «Башнефть» входят три нефтеперерабатывающих завода – ОАО «Уфанефтехим», ОАО «Уфимский НПЗ», ОАО «Новойл», а также нефтехимический завод ОАО «Уфаоргсинтез». Установленная мощность этих предприятий составляет 24100 тыс. тонн. Розничный бизнес, обеспечивающий оптово-розничную торговлю нефтепродуктами, представлен ОАО «Башкирнефтепродукт» и ОАО «Оренбургнефтепродукт».

Компания на протяжении последних лет имеет устойчивую дивидендную политику. В 2009 году дивиденды составили 109,65 рубля на одну обыкновенную и привилегированную акцию (рост на 125% по сравнению с 2008 годом). В 2010 году дивиденды также были увеличены более чем в два раза, до 235,77 рубля, что соответствует дивидендной доходности 16,6% по обыкновенным и 21,5% по привилегированным акциям. По нашей оценке, по итогам 2011 года компания снизит размер выплат в условиях роста инвестиционных потребностей, однако он по-прежнему останется на высоком уровне. Мы рассчитываем на дивидендную доходность 12% по обыкновенным и 15,5% по привилегированным акциям исходя из ожидаемого размера дивиденда в 184,5 рубля и текущих рыночных котировок.

Рассчитывать на высокие дивиденды позволяют очень хорошие консолидированные финансовые показатели, которые Башнефть демонстрирует по итогам первого полугодия 2011 года по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО), ведь именно на основе этой отчетности советом директоров компании определяется размер дивиденда. Согласно Положению о дивидендной политике Башнефти, он составит не менее 10% от консолидированной чистой прибыли, принадлежащей акционерам материнской компании за истекший финансовый период. За первое полугодие 2011 года выручка компании увеличилась на 47,6% и составила \$8008 млн по сравнению с \$5425 млн за 1 полугодие 2010 года. EBITDA увеличилась на 43,3%, до \$1648 млн, чистая прибыль – на 55,8%, до \$902 млн. Такие результаты были достигнуты как за счет роста цен на мировом рынке нефти в первом полугодии текущего года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 42%, до \$101,8 за баррель, так и за счет увеличения объемов экспорта нефти и нефтепродуктов.



Александр ПАРФЕНОВ,
аналитик компании «Унисон Капитал»

Положительная динамика наблюдается и в производственных показателях Башнефти. Компания сохранила лидирующие позиции в отрасли по темпу роста добычи нефти (она составила 7418 тыс. тонн, что на 8,1% выше показателя 1 полугодия 2010 года). На 0,5%, до 10430 тыс. тонн, выросла переработка нефти, на 3,6%, до 9475 тыс. тонн – продажи нефтепродуктов.

Стратегия роста бизнеса Башнефти основана на увеличении доли в существующих активах, новых приобретениях, расширении сотрудничества с другими нефтяными компаниями России, а также на модернизации основных фондов предприятий, входящих в группу. Только в текущем году Башнефть увеличила свою долю в акциях пяти крупнейших дочерних компаний путем доведения доли в уставном капитале ОАО «Система-Инвест» до 49,5%, а также подписала с ЛУКОЙЛом договор о создании совместного предприятия для реализации проекта разработки месторождений им. Р. Требса и А. Титова с суммарными извлекаемыми запасами 140,1 млн тонн. В розничном бизнесе в апреле текущего года компания закрыла сделку по покупке региональной сбытовой сети в Оренбургской области, включающей 95 автозаправочных станций (АЗС) и 16 нефтебаз, и получила контроль в июле над нефтепродуктовым бизнесом ГК «АСПЭК», оперирующей сетью из 48 современных АЗС и двух нефтебаз. В результате этих сделок собственная сеть Башнефти увеличилась до 457 АЗС.

В целях увеличения конкурентных преимуществ на рынке нефтепродуктов в ближайшие три года АФК «Система», подконтрольная Владимиру Евтушенкову и владеющая 52,09% уставного капитала Башнефти, намерена инвестировать в модернизацию нефтеперерабатывающих заводов Башнефти 100 млрд рублей, за счет чего планируется увеличить глубину переработки нефти с текущих 86,6% до 94,8% к 2016-2017 годам, что является стратегической задачей в условиях ужесточения технических регламентов и перехода на новые экологические классы топлива.

Мы рекомендуем покупать обыкновенные и привилегированные акции ОАО «Башнефть» с потенциалом роста 49% и дивидендной доходностью 12% по обыкновенным и 15,5% по привилегированным акциям, отдавая предпочтение привилегированным акциям в связи с большей дивидендной доходностью.

инвестиционные идеи

ДОЛЛАР.РУ

Главная тема

В, как их называют, «странах развитой экономики» не принято уделять большого внимания тому, как меняется курс национальной валюты по отношению к долларам. Не парятся, в обменниках не толпятся, вздохи первых лиц по поводу справедливости курса не ловят, валютные коридоры не околачивают, против себя самих (с самими собой причем) чуть что не играют. Где-то даже наоборот – Китай, Япония, Швейцария (да и, надо думать, сами США) – они резко против того, чтобы курс их валют рос. Им буквально надо низкий, как можно ниже. Больше экономике кайфа, а от нее – людям. Правда, у них экономика другая. Им важно, что они на свои деньги могут у себя же в стране, а не где-то еще купить и сколько. Точка. Скучно там у них, в общем. Но – у нас объективные причины, нет нужды оправдываться – совершенно естественные.

У них не было 1998 года. А у нас хорошая память и старые раны, которые крайне медленно заживают. Климат пока такой. Каждый раз чуть что – ноет. Что именно ноет никто объяснить не может при этом, потому как несопоставимые вообще ситуации, абсолютно (что угодно можно говорить в негативе про экономику, угол зрения – личное дело каждого, но – мы никак не Греция и не Италия сейчас даже близко – к сожалению, для обеих). Но если все же взяться и сформулировать, то мысль, от которой все вокруг у всех ноет, выглядит, скорее всего, так: «А вдруг?» Незамысловато выглядит, в общем, мысль. Инстинкт самосохранения и не должен выглядеть замысловато, впрочем.

И вот ситуация – летом было 28 руб., сейчас – 31,4 руб. за 1 доллар США. Это примерно +12%. Наблюдения показывают, что этого оказывается достаточно для того, чтобы включиться в игру. При этом, к примеру, тот факт, что австралийский доллар к рублю, если считать по ЦБ, вырос с 2008 года почти в два раза или там безумный взлет швейцарского франка за тот же период – не трогают нас вообще никак абсолютно. Я вам скажу почему – в 1998 году ничего такого в нашем поле зрения не было, и потому мы про это просто не помним и предпочитаем не знать. Вообще, если логикой пробовать измерить – странно, правда? Особенно странно на фоне пируэта доллара США за период по маршруту 24-36-28-31,4. Но при чем здесь вообще логика, правда? Давайте откажемся от ее поисков в наших эмоциях, это потерянное время. Мы ее к цифрам применим, вот что мы сделаем. А выводы каждый оставит себе, какие составит.

Повод для размышлений

Существует два подхода в целом к управлению валютным риском, о которых сейчас говорят:

Надо купить, от греха подальше, валюты, потому что «все умные люди так и делают».

Нет смысла, сидя в Тюмени на кухне, пытаться угадать курсы, на которые влияют глобальные события, независимо от нас они происходят и будут происходить, как им вздумается. Поэтому надо оставить как есть и не дергаться, так как «все, кто дергается – обычно проигрывают».

Оба подхода в определенной ситуации могут быть жизненными примерами и правильных действий, и ошибочных. Так нельзя сказать, например,

однозначно осенним утром – не стоит ли прихватить с собой валенки. Бабье лето наступит – и, значит, быть дурачком. Но если первый снег неожиданно и сразу пурга вдруг (климат такой, вы помните) – то королем и провидцем. Люди будут молиться на вас, ритмично поджимая обледенелые мокасины в сторону дома. Тонкая грань между черным и белым. И не мы ее чертим. Мы только выбираем сторону, а это – чистая вкусовщина.

Относительно первого подхода. Оставим примеры «все правильно сделал», вы их и так знаете. Задним умом мы все в прошлом, если бы знали, «все бы правильно сделали». Но нельзя, просто преступно игнорировать и то, что остается за рамками таких успехов. А именно – подумайте о тех (многих), кто купил по 36 руб. в панике в начале 2009 года. Больше двух лет прошло – и потери до сих пор не отыграны (на 28 руб. было – 23%). Даже просто выйти в ноль, на свои (инфляцию тут не считаем, то, что ставки по рублевым вкладам существенно выше валютных, – тоже, чего людей расстраивать) – когда получится просто вернуться к исходной сумме? Не надо закрывать на это глаза. Это часть игры, если вы играете.

Относительно второго подхода. В общем и целом – совершенно нормально, что, живя тут, мы доверяем своей валюте, если ее мы зарабатываем и ее каждый день тратим. И если тут все будет стабильно, нам ли не быть равнодушными к Форексу потребителями из стран с «развитой экономикой». Люди, часто летающие в США, там понятно, чего следят. Но сколько раз вы, именно вы, за последние два года заходили на посадочный круг в ночном Нью-Йорке или Чикаго? И тем не менее вы, конечно, правы и в том, что если курсы имеют свойство меняться, то это может происходить в том числе и на какой-то длительный срок (австралийский доллар, вы помните). То есть идея «проинвестировать», просто чтобы иметь чуть больше (ну или как минимум оставить в покое локти, если вдруг курс изменится, а у меня на счете все по-старому) – она тоже понятна. И в этом смысле многих терзает вопрос не потерь даже – возможной упущенной выгоды. Вопрос только в том, критичен ли ее (и терзаний) размер и готовы ли вы к тому, что инвестиция может превратиться в страховку. То есть, если курс пойдет вверх, вы не выдержите и купите, а это будет самый главный пик и после него будет 2 года ниже (см. пример выше), вы заплатите за это деньги. В таком случае вам необходимо считать это оплатой страховки от валютного риска. Вы переживали о валюте, но купили ее и теперь вы застрахованы, нет смысла расстраиваться. Как нет, наверное, смысла расстраиваться человеку, застрахованному жизнь и здоровье, спустя год о том, что он выбросил деньги впустую, так как с ним ничего не случилось.

Подумайте, речь об одном и том же. Впрочем, мы вообще не любим страховаться по собственной инициативе. Если по кредиту надо или там вообще обязательно для всех – то куда деваться. Добровольно – нет еще такой привычки в обществе. Впрочем, это уже совсем другая проблема.

Перейдем к раскладам.

Тренды недели

Найдите в Сети пару графиков. Один – нефть, второй курс – доллара по ЦБ. С 2003 года по сей день. Не-



Арсений БЕЛОГЛАЗОВ,
заместитель директора операционного
управления Западно-Сибирского банка
Сбербанка России

сложно будет найти и заметить, что всякий раз, когда нефть растет, доллар падает, и наоборот. Так вот сейчас (по крайней мере, пока) нефть – не падает. Она выше \$100 за Brent, этот всплеск в валютной паре происходит в отрыве от основного драйвера. Если нефть и не будет ниже \$100 за Brent – каковы шансы у этого всплеска? Где-то там между 31 и 33 руб. находится некоторая граница. Сколько раз об нее все разбивалось за последнее время? По-моему, восьмой уже. Хотя, конечно, как смотреть и считать. Имеет смысл смотреть и считать средний курс. Так вот, он примерно такой, какой есть сейчас. Спустя одно время он может быть выше, спустя другое – ниже.

Вы спросите, а если нефть будет ниже? Хороший вопрос. Вы за ней следите. Это вопрос – насколько ниже. Если вы внимательно смотрите, то в недалеком прошлом уже было и \$70 и \$80 и курс был в это время в знакомом диапазоне. Да, при очень резких движениях (события разные могут случиться в мире, вы же новости смотрите, все это знаете) могут быть колебания. Но потом – возвращается. Так что это просто вопрос того, как у вас с нервами в такие периоды. Вы можете купить лекарство. Но лекарство может быть платным. Цена на графиках указана. Выбор платить или нет – ваш. Вот, пожалуй, и весь вопрос. За скобками вероятности событий (невозможно предугадать, нет смысла играть в лотерею) и пропорции для них, например, только рубли, или 50/50, или там 60/40 как страховочное решение. Вот, пожалуй, и вся история.

Резюме

Акции мы сегодня не трогаем – в свете всех обсуждаемых проблем в Европе (страны и банки, над которыми парит, но не еще производится громкое слово «дефолт») любые акции (не только наши) являются рисковыми активами, и потому их никак нельзя назвать сейчас безопасной идеей. Их время еще придет, а когда придет, тогда и обсудим. Не обсуждаем и евро – главным образом в силу того евро в данный момент проигрывает доллару на мировом рынке благодаря Греции «у нас снова нет денег» и Италии «верните нам рейтинг». К рублевым котировкам валюты это имеет косвенное отношение, но места на газетной полосе всем и сразу не хватит – в следующий раз. Не обсуждаем и объявленную несколько минут назад в процессе подготовки этого материала операцию «Твист» от ФРС США, что уже вызвало форменный обвал американских индексов (событие ожидалось, ожидания покупались, свершилось, факт продан, а что дальше – неясно). Все это теперь надолго, не переживайте, успеем. И вообще не переживайте. Во-первых, от этого ничего не изменится. А во-вторых – все равно в конце концов все будет хорошо. Еще как будет.

Рынок продаж новых легковых автомобилей в лизинг в России только формируется. Ежегодный объем лизинговых продаж машин в европейских странах составляет 20-25%. В нашей стране эта цифра не превышает 7%. Огромный потенциал роста пока не реализован, но все может измениться уже в ближайшие полгода, когда после кризисного спада на фоне растущего спроса рынок постепенно будет насыщаться новыми автомобилями.

Оформление легкового автомобиля в лизинг предоставляет клиентам лизинговых компаний дополнительные возможности: они экономят оборотные средства, могут по цене одного автомобиля получить сразу пять, соответственно, в пять раз увеличив объемы предприятия. Лизинг для клиента – это не клубок проблем, а набор возможностей.

Чем выгоден лизинг легкового авто? Какие документы необходимы для получения легкого коммерческого автотранспорта? Сколько времени займет сделка? Каковы конкурентные преимущества «РЕСО-Лизинга»? На эти и другие вопросы в ходе интернет-конференции на сайте «Вслух.ру» ответил директор филиала ООО «РЕСО-Лизинг» в Тюмени Юрий Глушков.

– Юрий Владимирович, в чем отличие приобретения автомобиля в лизинг от покупки в кредит? Что лучше и в каких случаях?
Сергей Кузнецов, Тюмень

два автомобиля или выбрать комплектацию подороже. Максимальный порог – 100 млн рублей. Такую планку мы можем установить для одного лизингополучателя. Для скорейшего принятия решения по лизинговому договору автомобиль должен стоить не больше 6 млн рублей.

Что касается процентов, то в лизинговых платежах не предусмотрены проценты, как при выплате кредита. Но в лизинге есть такое понятие, как процент удорожания автомобиля. В год этот процент может составить от 0% до 13%. При этом платежи в лизинге зависят от первоначального аванса. При 10-процентном первоначальном взносе ежемесячные платежи будут больше, чем, например, при 30-процентном.

– Надо ли страховать по Каско автомобиль, приобретаемый в лизинг?
Анна Петровна, Тюмень

– Да, страховать по Каско необходимо. Поскольку автомобиль будет эксплуатироваться вами, мы хотели бы свои риски минимизировать. Все-таки до момента выкупа машина находится



Фото из архива Юрия ГЛУШКОВА

вым взносом. При 20-процентном авансе, допустим, можно приобрести 8 автомобилей «Рено Логан» с ежемесячным платежом 210 тыс. рублей. При этом я не учел скидку, которую предоставляет автопроизводитель. В зависимости от комплектации «Рено Логан» скидка составит от 4 до 8% на каждый автомобиль. Возьмем при тех же условиях 4-процентную скидку. Платеж уже составит не 210 тыс., а 200 тыс. рублей в месяц.

Вообще, рекомендую Ивану обратиться к нам в компанию. Мы сможем посчитать, сколько и каких автомобилей он может приобрести на имеющуюся у его предприятия сумму. Но важно понимать, что мы оцениваем не имеющуюся сумму для первоначального взноса, а стабильность и объемы бизнеса.

– Могу ли я, как частное лицо, купить автомобиль в лизинг, или для этого обязательно необходимо быть частным предпринимателем?

Михаил
– Лизинг – услуга для организаций или индивидуальных предпринимателей. По закону физическое лицо не может приобрести автомобиль в лизинг. Но если вам удастся договориться с работодателем, чтобы вам приобрели автомобиль в лизинг, в таком случае в лизинговом договоре будет значиться юридическое лицо, а использовать автомобиль вы будете по доверенности от своей компании.

ЧЕМ ВЫГОДЕН ЛИЗИНГ ЛЕГКОВОГО АВТО?

– Лизинг и кредит – разные продукты. Кредит чаще используется физическими лицами для приобретения либо автомобиля, либо недвижимости, а также юридическими лицами для инвестиционных вложений либо пополнения оборотных средств. Лизинг – узконаправленная услуга для приобретения основных средств. В данном случае – автомобиля. Услуга в свое время как раз и была создана для того, чтобы клиенты могли обновлять основные средства.

Ответ на этот вопрос на самом деле непростой. Приобретение автомобиля в лизинг и в кредит – это абсолютно разные вещи. Их надо сравнивать не только по цене, но и по тем параметрам, которые они в себя включают. На сайте нашей компании имеется таблица, где подробно описаны различия между лизингом и кредитом. Главное отличие: при приобретении автомобиля в кредит вы не имеете никаких льгот по налогам, соответственно, никакой экономии. Если платежи по лизингу полностью проходят в бухгалтерских документах по статье затраты, то в случае с кредитными платежами в затратах учитываются только проценты. Кроме того, при покупке машины в лизинг экономятся оборотные средства, а также клиент получает скидку через лизинговую компанию от производителя автомобиля. Она может достигать 10% от стоимости машины. Большой процент скидки объясняется тем, что приобретая автомобиль через лизинг, приобретателем у автосалона будет сама лизинговая компания. А лизинговая компания в свою очередь выступает перед автосалоном как оптовый покупатель. Поэтому поставщики идут на серьезные скидки.

Если коротко – покупать автомобиль в лизинг будет выгоднее, чем в кредит. Дешевле и гораздо проще.

– Есть ли ограничения по стоимости автомобиля в лизинг? Какой процент в год придется платить?

Алексей Викторович, Тобольск
– По стоимости автомобиля нижняя планка составляет 300 тыс. рублей. Под этот параметр подпадают практически все автомобили, за исключением, пожалуй, самых дешевых, например ВАЗ-2107 или «ЗАЗ Шанс». В таком случае надо приобретать как минимум

в собственности лизинговой компании. Мы понимаем, что это определенные расходы для клиента, но в то же время и определенная защита. В случае аварии страховой можно покрыть долг перед лизинговой компанией.

– Есть ли скрытые комиссии при приобретении автомобиля в лизинг?

– Могу сказать, что наша компания никаких скрытых комиссий не взимает. График лизинговых платежей, предоставляемый клиенту, – и содержит в себе окончательную стоимость автомобиля.

– Сколько сегодня процентов годовых я должна заплатить за автобус в кредит? И на какой срок в вашей компании можно оформить лизинг? Сотрудничаете ли вы с начинающими предпринимателями? Что в этом случае выступать в качестве гарантии будущим платежам?

Анна Воронова, Тюмень

– По поводу кредита, не совсем вопрос по адресу. Но, насколько мне известно, для коммерческих структур ставка по кредиту на приобретение техники составляет от 14 до 18% годовых.

Автомобиль в нашей компании можно оформить в лизинг на срок от 13 до 48 месяцев.

Мы сотрудничаем с начинающим предпринимателем при условии, что он проработал 12 месяцев либо у него есть поручитель. Поручителем может выступить другой предприниматель или какая-либо компания. В конце концов, в качестве поручителя может выступить и физическое лицо, которое обладает серьезной собственностью. В любом случае в качестве гаранта по будущим платежам мы бы хотели видеть надежного партнера.

– Нужен ли первоначальный взнос при приобретении авто в лизинг?

Андрей Кириллов

– Да, конечно, первоначальный взнос нужен. На легковой автомобиль достаточно авансового платежа в размере от 10%, на грузовой – от 20%.

– Можно ли приобрести авто в лизинг в другом городе?

– В любом городе Уральского федерального округа можно оформить автомобиль в лизинг в тюменском филиале компании «РЕСО-Лизинг». Даже если ваш бизнес расположен в Тюмени, а

компания зарегистрирована в Москве, вы также можете оформить автомобиль в лизинг в нашей компании. У нас очень гибкая система подхода к клиентам.

– Не могли бы вы популярно объяснить, что такое лизинг? Но так, чтобы понятно было даже школьнику.

Василий Лаптев

– Даже школьник знает, что, не имея достаточного количества средств для покупки автомобиля, его можно приобрести в кредит. Так вот, по результату лизинг практически то же самое, только для предпринимателей и юридических лиц. А вот по схеме оформления лизинг и кредит сильно отличаются. По большому счету лизинг – это аренда автомобиля у лизинговой компании с последующим выкупом.

– С чего лучше начинать: обращаться в лизинговую компанию или в автоцентр, чтобы выбрать марку автомобиля и модель?

– Мне кажется, лучше всего сначала обратиться в лизинговую компанию, чтобы она оценила ваше финансовое состояние и определила – есть ли возможность оформить автомобиль в лизинг или нет. А уже затем можно выбирать и марку, и модель автомобиля, и даже автодилера.

– Какие лизинговые программы вы реализуете? Если можно, расскажите подробнее.

Александр Родионович

– Основная лизинговая программа, которую мы реализуем, называется «Автопродукт № 1». Мы считаем, что это лучший лизинговый продукт на сегодняшний день, исходя из сроков принятия решения, низкой стоимости и либеральности подхода к выбору лизингополучателя. Это три конкурентных преимущества нашего продукта. Оформить лизинговый договор мы можем в течение суток. Лично у меня, как у руководителя тюменского филиала, имеется лимит на каждого лизингополучателя в размере 6 млн рублей. Если клиент работает с нами на протяжении долгого времени, я могу увеличить лимит до 9 млн рублей. Это роскошь для лизинговых компаний. Такого лимита не могут предложить ни один филиал, ни одна лизинговая компания в Тюмени. У них решение о заключении лизинго-

вого договора принимает либо коллегияльный орган, либо региональный менеджер, расположенный, как правило, в Екатеринбурге. В нашем филиале, если сумма сделки не превышает лимит в 6 млн или 9 млн рублей, решение принимается в Тюмени.

Кроме того, поскольку акционеры ООО «РЕСО-Лизинг» выбрали сегмент легковых автомобилей приоритетным при развитии лизинговых продаж, то нам были предоставлены очень недорогие деньги для осуществления этих планов. Соответственно, у нас для одного и того же клиента лизинг легкового автомобиля будет дешевле, чем лизинг грузовика.

Что касается либеральности подхода, то на сегодняшний день, если клиент удовлетворяет базовым условиям, то мы готовы практически любому предложить устраивающий его продукт. Мы не отказываем практически никому. За исключением случаев, когда у клиента плохая репутация либо его бизнес еще «не созрел». То есть он существует больше года, но финансовые обороты недостаточны для приобретения автомобиля в лизинг. Такому клиенту мы посоветуем поискать надежного поручителя.

– Есть собственное предприятие, имеется 700 тысяч, на которые готов купить в лизинг автомобиль типа «Форд Фокус» или «Рено Логан». Можете мне рассчитать: сколько автомобилей я могу взять в лизинг, на какой срок, под какой процент, сколько составит ежемесячный платеж? Заранее спасибо.

Иван

– Будем исходить из того, что предприятие финансово устойчиво, поскольку смогло накопить 700 тыс. рублей. Давайте посчитаем для «Рено Логан» ценой 400 тыс. рублей за один автомобиль. При 10-процентном авансе в 40 тыс. рублей, можно приобрести в лизинг на три года 17 автомобилей «Рено Логан». Ежемесячный платеж при этом составит 235 тыс. рублей. Но 10-процентный аванс мы предоставляем для финансово устойчивых компаний.

Если ваш бизнес не позволяет платить 235 тыс. рублей в месяц, можно оформить в лизинг меньшее количество машин, но с большим авансом

– Какие документы потребуются собрать, чтобы приобрести автомобиль в лизинг?

– Первое – заявление на проведение лизинга.

Второе – юридические документы, которые включают устав компании, свидетельство о регистрации, ИНН и т. д. Эти документы есть в наличии в любой организации. Нужны копии, заверенные печатью и подписью руководителя. Нотариального заверения не требуется.

Третье – копии бухгалтерских балансов и отчетов о прибылях и убытках за последние четыре отчетных периода. Это финансовая информация о компании.

При упрощенной или вмененной системе налогообложения потребуются справка о банковских оборотах.

Собрать документы очень просто. Если компания использует общую схему налогообложения, достаточно просто скопировать перечисленные документы и предоставить нам. Если компания работает на «упрощенке» или «вмененке», потребуются обратиться в банк за справкой. В среднем с момента подачи заявления на проведение лизинга до перечисления средств на счет автоцентра проходит 2-3 дня.

– С какими автоцентрами вы сотрудничаете? И где можно получить всю информацию о лизинговых продуктах вашей компании?

Константин

– Мы сотрудничаем со всеми автоцентрами в Тюмени и Уральском федеральном округе. Информацию о нашей компании можно получить в любом автосалоне, а также на нашем сайте или по телефонам: ООО «РЕСО-Лизинг», филиал в г. Тюмени, ул. Советская, 54, офис 420, ТЦ Новый Пассаж, тел. (3452) 69-64-28, 49-41-79, 49-41-96, сайт <http://www.resoleasing.com/>.

– Если вы заинтересованы в приобретении оборудования или автомобиля в лизинг, но у вас нет времени для посещения офиса нашей компании, вы прямо сейчас можете заполнить форму заявки <http://www.resoleasing.com/order/>

Подготовил Игорь ФИЛАТОВ

Полную версию читайте на сайте www.vsluh.ru

ФЕДОР КОНЮХОВ ПРИВЕЗ ТЮМЕНЦАМ СВОИ КАРТИНЫ

Легендарного Федора Конюхова в Тюмени во вторник поздравили с днем рождения. Свое 60-летие он отметит только 12 декабря, но другого случая тюменцам не представится – путешественник был в нашем городе только два дня, а юбилей встретит в очередной экспедиции в Эфиопии. Там он планирует вместе с эфиопскими альпинистами подняться на все высочайшие вершины, а их девять.

Для Конюхова, который теперь еще и священник, очень важна духовная составляющая экспедиций. «Мне интересны в Эфиопии местные святыни. Там такие монастыри, храмы в горах! Когда я буду подниматься на вершины, я буду общаться с отшельниками, монахами, то есть я совмещаю спортивную и духовную экспедиции», – сообщил Федор Филиппович на пресс-конференции.

Путешествие в Эфиопию состоится в ноябре-декабре, но уже сейчас полным ходом идет подготовка. Один из ее этапов проходит в Тюмени – ООО ПКФ «АтлантАвто» вновь предоставляет Конюхову автомобиль «УАЗ Патриот». Напомним, в 2008 году Федор Конюхов уже приезжал в Тюмень в рамках подготовки к экспедиции «По следам Великого шелкового пути», и «АтлантАвто» предоставлял ему внедорожник.

Знаменитый гость рассказал, что с восьми лет мечтал об экспедициях: «Мой дед по папе был знаком с русским путешественником Седовым, который погиб в 1914 году на пути к Северному полюсу. Родные хотели, чтобы я, когда вырасту, дошел до полюса. В 15 лет я переплыл Азовское море, начитавшись книг об американских рыбаках, преодолевших Атлантику на весельных лодках в конце 19 века.

Учителя в школе советовали поступать в художественное училище, потому что я с детства хорошо рисовал, но мне тогда казалось, что быть художником – это очень скучно. Родители же хотели, чтобы я пошел в мореходное училище. Выбор стоял между одесской мореходкой и днепропетровским художественным училищем.

Я не знал, что мне выбрать, и решил: если я переплыть Азов-



ское море и не испугаюсь – тогда пойду в мореходку, а испугаюсь – пойду на художника. В итоге после получил профессию судоводителя первого класса, но позже окончил художественное училище и учился в Париже. Теперь мне не кажется, что быть художником – скучно. Я по профессии литограф, но сейчас делаю все, что хочу – и живописью занимаюсь, и скульптуры делаю».

Как доказательство Конюхов привез в Тюмень около двадцати картин. Интересно, что отбирали их не по жанрам, не по темам, а по

тому, что из коллекции можно легко перевезти на машине – таким образом в Тюмень прибыли полотна примерно одного размера и в большинстве своем без стекла.

По работам можно проследить, где Федор Филиппович побывал, каких людей встречал, что видел. «Я пять лет жил на Чукотке и изучал жизнь и быт народов Севера. Вот здесь вы видите, как нам с самолета сбрасывали контейнеры с продуктами. Там же, на Чукотке, учился ездить на собачьих упряжках. А здесь видите, как нашу яхту, зажатую льдами, спасает ледокол «Ленинград», –

рассказывал Конюхов журналистам на своей небольшой выставке.

Путешественник сделал все, что полагается настоящему мужчине: посадил дерево, построил дом, вырастил сына. Об одном жалеет – не нарисовал ни одной гигантской картины, например пять на пять метров. Говорит, что есть задумка – написать казнь Иоанна Крестителя, но времени нет. Хотя не раз Конюхову казалось, что время на творчество скоро появится, поскольку в каждом путешествии, особенно в океане, он себе обещал: «Ну все, это последнее!»

«Когда я в третьем кругосветном плавании перевернулся, решил, что теперь уеду в Париж и буду только рисовать», – поделился путешественник. Но стоило ему ступить на твердую землю, как он вновь решил подавать заявку на новую гонку вокруг света. Такие ситуации возникали не раз, признается Конюхов: «Когда были сложности в гонке вокруг Антарктиды и участники сходили с дистанции один за другим, я решил, что после возвращения буду только служить в православной церкви и молиться за путешественников. В Москве служил в храме, но понял, что бросить экспедиции не так-то просто».

Екатерина СКВОРЦОВА
Фото Михаила КАЛЯНОВА

В ТАРМАНАХ ОСВЯТИЛИ «ШКОЛУ, ГДЕ УЧАТ ДОБРУ»

В рекордный срок в поселке Тарманы появилась новая двухэтажная воскресная школа. «Выросла» буквально на глазах – всего за год, строительство здания началось в сентябре 2010 года. На площади в 600 квадратных метров расположились несколько классов для занятий, трапезная (которая также будет выполнять функции актового зала со сценой) и другие необходимые помещения.

В субботу, 17 сентября, архиепископ Тобольский и Тюменский Димитрий отслужил молебен и освятил здание, окропив стены святой водой. Воскресная школа расположилась у церкви в честь иконы Божьей Матери

«Утоли моя печали». И школа, и храм появились в Тарманах при активной помощи прихожан и финансовой поддержке депутата Тюменской городской Думы, вице-президента ОАО «ТНК-ВР Менеджмент» Олега Чемезова.

«Хочется поблагодарить всех, кто внес свою лепту, поблагодарить нашего главного ктитора храма – Олега Леонидовича Чемезова, который вокруг себя сплотил много добрых людей. Что может быть более ценным, как не строительство храма Божьего, в который будут приходить люди и получать радость, врачевание своих душевных недугов», – подчеркнул владыка Димитрий. Напомним, церковь была освящена архиепископом в апреле 2010 года.

В ближайшем будущем в помещении воскресной школы планируют открыть филиал православной гимназии – для младшеклассников, с 1 по 4 класс. «Мы думаем, что в течение года откроем здесь и подготовительные классы, и, конечно, будет действовать и воскресная школа, которая насчитывает уже более трех десятков детей. Учебный год начинается, и родители приведут сюда своих деток, чтобы они научились добру, нравственности, а самое главное – любви к Богу, к родителям, вообще к людям», – поделился впечатлениями владыка.

Олег Чемезов вспоминает, что всего три года назад на месте храмовой территории был пустырь. С идеей воздвигнуть здесь церковь к нему обратились прихожане. Когда храм построили, возникла идея от-

крытия воскресной школы. «И так получалось, что с самого начала строительства помогали все – любой чиновник, к которому бы ни обращались за разрешением, любая служба – все активно откликались», – рассказал он. – Я даже не припомню, чтобы у строителей возникали какие-либо труднорешаемые проблемы. Отзывались все, и люди здесь, в Тарманах... Видимо, эти места истосковались по такому средоточию духовности».

Архиепископ Димитрий добавил, что «Тюмень отразила историю жизненных событий Олега Леонидовича». «Когда очень тяжело заболела его любимая супруга, он, конечно, был в таком сложном чувстве... И он стал спланировать людей, и построили храм «Целительница». Это дало ему утешение, – сказал владыка. – Но когда пришло жизненное испытание, и меня это поразило, – он не отчаялся. И появилась эта мысль просителей построить еще один храм – тоже Божьей Матери, но в честь иконы «Утоли моя печали». Я думаю, все-таки Матерь Божья своей милостью дала и жизненную радость, утешение этому человеку, и самое главное – утешение многим людям».

Галина АКИМОВА
Фото Владимира ОГНЕВА



Молодежные предложения от Сбербанка

С новыми предложениями для молодежи вышел в сентябре на рынок финансовых услуг Сбербанк России.

Теперь клиенты банка в возрасте от 14 лет могут открыть в Сбербанке дебетовую карту VisaClassic «Молодежная» и MasterCardStandard «Молодежная». Карту отличает молодежный стильный дизайн, цена ее годового обслуживания составляет всего 150 рублей. Первая «Молодежная» карта Сбербанка в Западной Сибири выдана студентке из Тюмени.

Клиенты в возрасте от 18 лет могут воспользоваться еще одним выгодным предложением Сбербанка – кредитными картами Visa Classic и MasterCardStandard с лимитом от 3 тысяч рублей. Упрощены требования к заемщикам по стажу (для работающих студентов – от четырех месяцев, для неработающих стаж не требуется), доход можно подтвердить справкой о стипендии. Кроме того, до 31 декабря клиентам предоставляется возможность открыть кредитную карту с бесплатным обслуживанием за первый год в рамках празднования 170-летия Сбербанка, сообщает пресс-служба Западно-Сибирского банка Сбербанка России.

Также с сентября Сбербанк приступил к выдаче молодежных потребительских кредитов. Получить кредит могут молодые люди с 18 лет (ранее с 21 года). Размер кредита зависит от платежеспособности клиента, обязательным условием является поручительство родителей, стаж – не менее шести месяцев на текущем месте работы.

Подробную информацию о продуктах Сбербанка, разработанных с учетом возможностей и потребностей молодежи, можно в офисах банка и на специальном молодежном сайте Сбербанка. На сайте www.sberbank-respect.ru размещена информация о молодежных продуктах, игры и финансовые предложения, доступ в систему «Сбербанк ОнЛ@йн», форум.



Помимо депутатской деятельности руководит промышленным предприятием. Он не понаслышке знает, какие проблемы волнуют сегодня бизнес-сообщество и обычных тюменцев. Однако настоящая его страсть – велоспорт. За четыре года, что он возглавляет региональную Федерацию велоспорта, наши спортсмены стали занимать призовые места в различных соревнованиях. О развитии велоспорта в Тюменской области, политике и бизнесе «Вслух о главном» побеседовал с депутатом Тюменской городской Думы Юрием Баранчуком.

– **Юрий Александрович, что привело вас в политику?**

– Я пошел в депутаты по убеждению. Моей главной задачей было улучшение жизни жителей округа № 33, в котором с 1974 года живем я, мои родители и сестра. Надоела эта грязь, бездействие городских властей, отсутствие какой-либо депутатской заботы. Я был единственным депутатом-самовыдвиженцем, прошедшим в Тюменскую городскую Думу.

Считаю, что за три с половиной года сделано многое. Были отремонтированы улицы Харьковская, Минская, Жигулевская, Холодильная, Елизарова, Щорса, Максима Горького, приведены в порядок много домов и дворов. Надеюсь, эти изменения оценят мои избиратели.

Сейчас у меня больше общественной работы, чем основной, но мне такой ритм жизни нравится: депутат, заместитель председателя комиссии Гордумы по экономической политике, председатель Союза машиностроителей России в Тюменской области, председатель Федерации велосипедного спорта Тюменской области, член координационного совета по малому и среднему бизнесу при губернаторе региона, член координационного совета по малому бизнесу при главе города Тюмени, член инвестиционного совета при главе города.

– **А как стали бизнесменом?**

– Когда я работал в Фонде развития промышленности Тюменской области, решил купить акции

предприятия-банкрота. В то время оно никому не было нужно, меня многие отговаривали. Сейчас это прибыльное предприятие, производящее металлоконструкции и стройматериалы.

Кроме того, недавно мы приобрели водолечебницу на территории судостроительного завода. За год с небольшим ее полностью реконструировали, до конца 2011-го планируем закончить второй этап реконструкции, в результате чего появятся кабинеты физиотерапии, озонотерапии, лечебной физкультуры. Со временем оздоровительный комплекс «Нептун» станет полноценным центром реабилитации, лечения и профилактики заболеваний опорно-двигательного аппарата. По сути, в Тюменской области такого медицинского учреждения нет.

– **Трудно сочетать бизнес и политику?**

– У меня нет четкого подразделения – депутат я или предприниматель, в первую очередь – гражданин. При этом не забываю, когда веду бизнес, что я депутат. Это накладывает некие моральные обязательства – стараюсь все время держать себя в форме, не расслабляться.

– **По первому образованию вы – преподаватель физкультуры и спорта, почему решили перекалифицироваться в экономиста?**

– Все получилось само собой. Я до и после армии работал тренером в четвертой спортивной школе. Но тогда зарплату не выдавали месяцами, а если и выдавали, то на нее

можно было заправить автомобиль ровно два раза. Не было никакого финансирования детского спорта, работать было просто невозможно. Я ушел не потому что не хотел работать тренером, а потому что женился и мне нужно было содержать семью. Ушел на моторный завод рядовым специалистом, увидев там перспективу. Закончил первое образование уже будучи работником завода. Второе образование получил заочно, работая в Запсибгазпроме. В вузе нового мало узнал, преподавателям со мной было сложно – у меня уже был солидный практический опыт.

– **Как производственник скажите, какие проблемы волнуют сегодня промышленные предприятия?**

Юрий БАРАНЧУК: ДЕПУТАТ ПО УБЕЖДЕНИЮ

– Серьезный вопрос – дефицит рабочих кадров. Средний возраст токарей, станочников, фрезеровщиков – 55-57 лет, это предпенсионный возраст. Молодые специалисты, как правило, не умеют работать на современных станках, да их этому и не учат. Материальная база наших ссузов оставляет желать лучшего, нет современных программ по обучению, не хватает преподавателей-практиков.

По моему мнению, нужно восстановить институт наставничества. Создавая учебные группы на производстве, мы сможем постепенно привлекать к обучению ребят квалифицированных специалистов без отрыва от производства. Однако это сложно сделать без поддержки государства. Я предлагаю субсидировать промпредприятиям затраты на обучение молодых специалистов. Кроме того, нужно, чтобы при формировании учебных программ ссузы интересовались у предприятий, какие специалисты им нужны.

Полагаю, сейчас в системе образования существует значительный перекос, который необходимо устранять. Если раньше всего 35-40% выпускников средней школы шли в вузы, то сегодня этот процент достигает 80. Столько специалистов с высшим образованием рынку сегодня не нужны! Зачем получать два высших, если ты потом пойдешь работать парикмахером? Для устранения этой проблемы надо прежде всего повышать престиж рабочих специальностей.

– **Вы возглавляете некоммерческое партнерство «Федерация велосипедного спорта Тюменской области». Чем занимается организация?**

– Несколько лет назад мои наставники и друзья уговорили меня создать и возглавить Федерацию велоспорта в Тюменской области. В самом начале проблема была даже не столько в деньгах, сколько в самой организации и отсутствии заинтересованных лиц в проведении соревнований. Все было настолько плохо, что никто не брался за их реанимацию.

В то время в Федерации числилось около 80 детей, занимающихся спортом. Сегодня таких спортсменов – более 400, причем каждый год приходят новые ребята. В этом году в Тюменской области Федерация провела пять соревнований, включенных во всероссийский календарь. К нам приезжали спортсмены из разных регионов России, все остались довольны. Впервые первенство России по велоспорту прошло за Уралом, причем на «от-

лично». После 15-летнего перерыва провели многодневную велогонку в Ишиме памяти Героя Советского Союза Леонида Васильева.

Федерации помогают и город, и область, но в основном работу организации финансирую я, из личных средств. Ведь часто денег не хватает на проживание, питание спортсменов, призы... Между тем все дети занимаются у нас бесплатно, мы обеспечиваем их необходимой спортивной формой, велосипедами, инвентарем.

– **Какие ставите перед собой цели в качестве руководителя Федерации? Может, чтобы ваши спортсмены регулярно становились чемпионами?**

– Безусловно, спорт высших достижений должен быть. Это некие

Кроме того, спорт закаляет характер, прививает такие качества, как упорство, настойчивость: если упал, то встал и пошел дальше с новыми силами.

А вообще я считаю, что надо просто работать, делать свое дело. В этом отношении мне нравится фильм «Собачье сердце». Помните сцену, когда профессор Преображенский говорит: «Разруха не в стране, а в головах»... Чтобы не было разрухи у нас в стране, нужен порядок в головах. Нужно быть порядочным человеком, не допускать разрухи в головах, и все постепенно наладится.

– **В общем, нужен характер. Может, тюменский характер?**

– Люди приезжают сюда с Украины, Белоруссии, Урала и т. д. Из-за того, что человек живет в Тюмени, он становится другим? Нет. Просто он проявил свой характер, со-

вершил поступки, которыми можно гордиться, именно в Тюмени. Сама идея проекта «Тюменский характер» хорошая.

– **Кого бы вы предложили для участия в проекте?**

– Помните, в прошлом году в районе Рабочего поселка сгорело кафе на конечной останковке? Тогда начальник ГАИ Геннадий Дмитриевич Лоточкин вытащил из огня двоих пострадавших, несмотря на угрозу взрыва баллонов с газом. Обгорел при этом, но спас людей, выполнив свой долг.

– **Как вы оцениваете итоги прошедших праймериз в Тюмени?**

– Дело очень большое. Праймериз позволяют заявить о себе малоизвестным кандидатам, высказать точку зрения и донести ее до общественности. Избиратели имеют возможность напрямую задать кандидатам вопросы, посмотреть на них, сделать некий предварительный анализ.

Кандидаты смогли провести массу встреч с коллективами предприятий, сформулировать некие общие проблемы, назвать способы их решения. Все предложения были направлены в штаб Народного фронта для внесения изменений в те или иные целевые программы или корректировки показателей бюджета.

Четыре года назад праймериз уже были, но тогда все прошло по-тихому. В этом году желающих участвовать было в два раза больше: примерный конкурс составлял 10-12 человек на место. Это нормально. Знаете, как сильно нервничают действующие депутаты на этих праймериз, когда избиратели больше поддерживают малоизвестных кандидатов? Я считаю, что это направление, которое необходимо поддерживать.

Примеч у каждой группы избирателей свои проблемы. Кого-то больше волнуют поддержка сельского хозяйства, вопросы рыбодоводства, индивидуального жилищного строительства, а кого-то – социальные вопросы. На праймериз люди сами делают выбор, какие вопросы они считают более актуальными, важными и требующими решения в первую очередь. Они позволяют понять, что сегодня необходимо людям. Получается, праймериз – такой стусок информации, который образуется в обществе и доходит до самого верха.

**Беседовала Евгения МУРЗИНА
Фото из архива
Юрия БАРАНЧУКА**

Полную версию читайте на сайте www.vsluh.ru

Биеннале – генеральная репетиция перед 2013 годом

Четыре зала и рекреация – таков размах выставки «Традиции и современность. Искусство Тюмени 2011».

Тюменская биеннале разместила 445 работ 145 участников выставки. Цифры впечатляют. Как и количество приглашенных на открытие выставки – во вторник, 20 сентября, в музее изобразительных искусств яблоку упасть было некуда. Выставка проходит в преддверии другого, еще более грандиозного события – выставки Уральского округа, которая намечена на 2013 год.

На биеннале представлены графика, живопись, скульптура, театральное искусство. **Александр Новик**, председатель регионального отделения Союза художников, в коротенькой вступительной речи попросил художников не обижаться, если одна-две работы физически не вошли в экспозицию, но зато все нашли свое отражение в каталоге. Куратор экспозиции искусствовед **Татьяна Сергейчук** отметила, что выставка многогранно показывает художественную среду региона. Если предыдущие выставки известных тюменских мастеров были достаточно предсказуемы, то нынешняя отличается большим количеством молодых авторов, а значит, их собственным оригинальным взглядом на искусство.



Фото: Марина Клишова

«Из зала в зал переходя», как с добрыми друзьями встречаешься с работами маститых авторов. Спешит-бежит паромовское «Время», зажав под мышкой настенные часы. Сквозь раму с пчелами смотрит бесхитростный «Анатолий» **Михаила Захарова**. Пейзажи **Юрия Юдина** манят выглядеть в обычной повседневной красоте жизни.

Цепляет взгляд серия работ **Михаила Гардубея** «Николай Васильевич рассказывает». Возле «Украинской ночи» студенты негромко обсуждают: «Потрясающе по цвету и композиции...», «Совсем другой стиль...», «Рискованный прием, но здесь он оправдан...». Не в курсе по поводу рискованного приема, просто радуюсь, как обычный нормальный

зритель – мастер и впрямь удивил, такого Гардубея видеть еще не приходилось. Озорство, улыбка словно сквозь усы, колоритные персонажи. Походишь-походишь, да снова бредешь, ищешь взглядом очередную историю Николая Васильевича.

Портрет «Профиль внутри профиля» **Алексея Чугунова** – очередная загадка мастера, волнующая воображение. Как и его «Ветер». Вообще кажется, что на названии живописных работ Чугунова особенно лучше не заострять внимание. Не в них суть.

Ни с кем не перепутаешь картины **Владимира Глухова** – «Добродетель птиц» и «Последний луч» наполнены душанбинским беспокойным теплом и цветом. «По-над оврагом» заставляет остановиться. В тяжелом сне-забытии лежит на земле ничком мужик в красной рубашке. Может, даже и знаменитый глуховский герой – сантехник Вася. «Страшно как», – говорит около его картины какая-то зрительница. Да, беспокойно...

Иное настроение у работ **Сергея Перепелкина**. Готовыми иллюстрациями к детским книжкам выглядят его (и **Ольги Трофимовой**!) эскизы костюмов к разным спектаклям. Добрая, быть может, где-то гротескная работа «Веер» вызывает улыбку. Дамочка манерно держит изящными пальчиками веер и гордо-кокетливо поглядывает на всех проходящих.

Особая тема – «войлоки» **Алены Дубровиной**. Четыре пальто ручной работы до сих пор видели только посетители Санкт-Петербургской недели искусств, которая прошла в марте. Сейчас и тюменцы смогут разглядеть, как художнику-дизайнеру удается вдохнуть поэзию городских мотивов в одежду из войлока.

Интересно познакомиться и с творчеством молодого поколения. **Татьяна Гамзина-Бахтий** зацепила своими «Домашними делами». **Анастасия Газеева** – «Георгинами», **Олеся Ветехина** – картиной «Дом моей бабушки»... Описывать каждую работу – дело такое же неблагодарное, как описывать пучок солнечных лучей. Какая у него толщина-величина, яркость и теплота... Так и искусство. Кого-то согреет «косточка» **Сергея Шаповала** – его нежные ангелы и белые медведи, кого-то – «Воображариум» **Екатерины Чикиревой**. А кого-то арбуз **Полины Кузиной**. 445 работ. 145 авторов. Каждый зритель найдет нечто созвучное лично себе.

Людмила КАРАБАЕВА

Тюменский «Ангажемент» открывает 23 сентября XVIII театральный сезон. В этот день публика увидит «Мещанина-дворянина». Над спектаклем по пьесе Мольера трудился заслуженный деятель искусств России **Михаил Поляков**. «Только этого факта уже достаточно, чтобы прийти на спектакль», – считает заведующая литературной частью театра **Анна Николаева**.



«АНГАЖЕМЕНТ» ЗОВУТ ЗА ГРАНИЦУ



Главную роль играет заслуженный артист России **Игорь Кудрявцев**. 30 сентября в «Ангажементе» состоится бенефис актера. 19 сентября ему исполнилось 50 лет. В молодежном театре он работает с 2007 года, сыграв за это время 11 ролей, среди которых мольеровский господин Журден и шекспировский Лоренцо. Как признался актер, день рождения не любит. «Видимо, потому, что родился осенью», – предполагает он.

Директор и худрук молодежного театра **Леонид Окунев** заметил, что билеты на бенефис будут стоить дороже, чем на обычный спектакль. Он не скрывает, что на сегодня финансовое положение театра оставляет желать лучшего. Постановочных средств муниципальному «Ангажементу» дали только на два спектакля. «А мы уже поставили три: «Он пропал.net», «Мещанин» и детский. Выиграли грант господина Прохорова на спектакль «Волшебник Изумрудного города». 5 октября состоится премьера «Невероятное преступление Наташи и Юли». И обязательно сделаем новогоднюю историю», – говорит Окунев.

Отметим, что над постановкой по пьесе **Германа Грекова** и **Юрия Муравицкого** работает любимый многими зрителями актер **Денис Юдин**. В премьеру занят и новичок в театре **Никита Герасимов**. До приезда в Тюмень 25-летний парень успел поработать в пермских театрах «Новая драма» и «Сцена-Молот». В родном городе актер известен как диджей **Никита Borman**.

На днях в холле «Ангажемента» появилась афиша, где спектакль тюменского театра анонсируется на пару с постановкой французского коллектива. Рекламную растяжку артисты привезли из Ялты. Там они участвовали в IV Международном фестивале театрального искусства «Театр. Чехов. Ялта». Сыграли тюменцы не просто хорошо, а так, что привезли главный приз фестиваля.

В Ялту «Ангажемент» пригласили после выступления в Кишиневе на «МОЛДФЕСТ.РАМПА.РУ». Это первый международный фестиваль камерных театров и спектаклей малых форм. В столицу Молдовы тюменский театр возил «Носферату». В этом спектакле Леонид Окунев играет Амалию Носферату, а Игорь

Кудрявцев – Ворону и еще несколько ролей. Тогда критика говорила про спектакль: это «не мастер-класс, а это класс-мастер».

На ялтинский фестиваль в сентябре приехали 17 театров из 12 стран мира. Там выступали Испания, Израиль, Азербайджан, Эстония, Украина, Казахстан. Кроме «Ангажемента», Россию представлял якутский коллектив. Спектакли оценивали специалисты из Молдовы, России, Польши, Албании. Возглавлял жюри заслуженный деятель искусств и заслуженный артист Украины **Юрий Рыбчинский**.

Когда только собирались на фестиваль, **Николай Коляда** – автор пьесы, по которой **Олег Гетце** поставил «Носферату», сразу же сказал, что Гран-при за «Ангажементом», поделился Леонид Окунев. Игорь Кудрявцев играет этот спектакль уже почти два года и до сих пор не может понять, что в «Носферату» такого, что зритель каждый раз поражается.

Спектакль тюменского театра, как и предполагал Коляда, действительно многим понравился. Мадрид и Кишинев зовут к себе, говорят, что и декорации сделают сами. Приглашают и Израиль с Азербайджаном. «В этом и есть сила фестиваля – он объединяет театры, дает возможность пообщаться с коллегами и поработать. Можно узнать о давних знакомых и увидеть много интересного. Например, испанцы играли «Вишневый сад» А. П. Чехова. Им мы подарили книгу о Тюмени», – рассказал Игорь Кудрявцев.

На вопрос: «Какой будет следующий фестиваль?» – артисты ответили, что пока займутся репетициями. Нужно навестить пять дней, проведенных в Ялте.

Татьяна КРИНИЦКАЯ
Фото Галины АКИМОВОЙ



МТС
ФЕСТИВАЛЬ НЕПРАВИЛЬНОГО КИНО
29 сентября – 9 октября

Паскаль-Алекс Винсент снял свой первый короткометражный фильм в 2000 году, а в 2005-м его работа «Baby Shark» была номинирована на Золотую пальмовую ветвь Каннского кинофестиваля. Анимационный фильм «Candy Boy» был отобран для двухнедельника режиссеров Каннского фестиваля в 2007 году. Картина «Дай мне руку» получила очень высокие критические отзывы и была отобрана Нью-Йоркским музеем современного искусства в ежегодный проект «Новые режиссеры/Новые фильмы».

Пресса о фильме

«Многие зрители будут наслаждаться фильмом только из-за очаровательных главных героев – братьев Карриль. Глядя на них, легко поверить, что все, кого их герои встречают на своем пути, хотят заняться сексом с одним из братьев или с обоими сразу».

Майк Хэйл, The New York Times

ПРЕДСТАВЛЯЕТ фильм **Паскаля-Алекса Винсента**

МНОГОЗАЛЫННЫЙ 3D-КИНОТЕАТР
СИНЕМА ПАРК

«Дай мне руку»

Квентин и Антуан, 18-летние братья-близнецы, отправляются автостопом из Франции в Испанию на похороны своей матери. Во время путешествия они становятся объектами всеобщего вожделения: едва ли не каждый встречный хочет заняться любовью сразу с двумя юными близнецами или хотя бы с одним из них. Многочисленные приключения, открытия, откровения и искушения все дальше отдают братьев друг от друга, и в конце пути они оказываются совсем не теми, кем были

в его начале. Фильм очаровывает своей рафинированной французскостью, «прилипчивым» саундтреком, режиссерскими находками и потрясающей актерской игрой братьев Карриль, особенно на крупных планах. Кульминация отчуждения братьев друг от друга также связана с отношением братьев к гомосексуальным связям. Если один из них осознал и пытается жить с открытой в себе бисексуальностью, то второй не может принять ее ни в себе, ни в своем брате.



tyumen-time.ru

Выбирай

mamba.ru

mötivi

Подробности на vibrai.ru и в группах фестиваля





гащает горожан. Хочется, чтобы побольше людей прикоснулись к доброте.

– **Вы говорите, что «Мимикрию» в Европе знают. Откликаются на приглашения. А ваш театр зовут за рубежом выступать?**

– В этом году мы со спектаклем «М/Ж : игра без правил» побывали в Норвегии на Международном театральном конгрессе «Tromse Dialog 2011», где представили Россию. Нас и нашу работу рекомендовали Союз театральных деятелей Российской Федерации и Российский центр международной ассоциации любителей театров. Из 60 коллективов разных стран в итоге участие принимали 25 театров. В том числе и наш. В Норвегии мы вошли в тройку лидеров.

– **Продолжение следует?**

– Театральный конгресс в Скандинавии организывает Международная ассоциация любителей театров. И члены ассоциации вправе приглашать коллективы-участники на другие фестивали и форумы. Так, в 2012 году нас ожидает поездка в Латвию и Литву. В 2013-м – в Финляндию. В 2014-м – США. В этом году нам помог осилить билеты на дорогу областной департамент культуры. Мы очень благодарны за эту помощь.

– заведующую отделением в академии культуры Марину Владимировну Жабровец, с которой мы и сейчас остаемся близки. Я рада, что всегда могу обратиться к ней на кафедре за помощью и советом. Да, это камертон, вполне можно так назвать. Так как вторым моим образованием – режиссера пластического театра – стал Российский центр пантомимы, мне посчастливилось учиться под руководством профессора Рутберга. Сразу по окончании первой сессии я организовала свой театр в Тюмени – специальность не могла жить и развиваться в одной теории, нужно было воплощение. Позднее, после того, как Илья Григорьевич посмотрел нашу постановку «Звезда», он сказал, что у него нет больше ученицы Любви Лешуковой... но зато есть такая коллега. Я была тронута. Такие слова вселяют веру. Поражаешься, насколько ты меняешься, когда тебе дают силу.

– **Довольны тем, как проходят последние фестивали «Сны улиц»? В каком направлении планируете развивать этот фестиваль дальше?**

Мария Александровна

– Недовольна. Не можем пока-зывать столько, сколько хотим. Все

шарику прицеплено свое малюсенькое письмо. Понятно, что они никогда не найдут на этой Земле адресата. Удивительно. И очень волнующе.

Выделю еще белорусский «Инжест». Очень трюковой, техничный коллектив. Работают не просто на ходулях, а на огромных ходулях. Кажется, все, актер упадет и сейчас разобьется – ан нет, такой трюк. И много огня используют, какие-то горящие бочки. Смелый театр и зрелищный.

– **Актеры «Мимикрии» тоже отлично ходят на ходулях. Вы сами умеете это делать?**

– Да. Прежде чем учить других, училась в Москве всем элементам сама.

– **Не собирается ли театр осваивать большие формы, так сказать, не замахивается ли на Уильяма (нашего) Шекспира (если честно, не видел ни одного спектакля, но много слышал)? Не будет ли осваивать сцену драмтеатра, насколько я понял, драмтеатр собирает свои площадки предоставлять другим тюменским театрам и театрикам?**

Игорь, Тюмень

– Классика нам отнюдь не чужда. Мы ставили шварцевскую «Тень»,

ЛЮБИТЕЛЬСКИЙ – ОТ СЛОВА «ЛЮБИТЬ»

Режиссер Любовь Лешукова сумела из СТЭМа создать экспериментальный театр «Мимикрия», постановки которого отличает сочетание пластики и драматургии. За несколько лет своего существования «Мимикрия» получила множество наград и провела не один театральный фестиваль (самый известный – ежегодный Международный фестиваль уличных театров «Сны улиц»). Ставит ли маленький театр и его режиссер амбициозные цели? Чем еще удивит «Мимикрия» зрителя? Какие сны пригрезятся тюменским улицам? Любовь Лешукова – гость «Вслух.ру» и «Вслух о главном» и героиня народного интервью.

– **Помню, несколько лет назад вы собирали на свой театр по кирпичику СМСками. Чем дело кончилось? Насобирали хоть на домик дядюшки Тыквы?**

Н. Тюмень

– Вся эта история с СМСками благополучно завершилась – насобирали на баннер «Театр «Мимикрия», который теперь красуется на здании, где расположился театр. Понятное дело, что мы не испытывали иллюзий собирать на реальный домик. Конечно, это была игра, которая двигала и нас, и зрителей – друзей театра навстречу друг другу. Это ведь такая поддержка! Сама акция стала тем самым кирпичиком фундамента, на котором стоит театр. Творческий коллектив всегда нуждается в доказательствах, что он нужен не только себе.

– **Может ли в Тюмени при сегодняшних условиях театр существовать самостоятельно, без государственных дотаций?**

Екатерина Н.

– Мы же существуем. Тяжело, но нам удается самим себя содержать.

– **В этом году ваш театр назвали брендом УФО. Повлияло ли это на финансовое состояние театра – появились ли новые спонсоры, понизилась ли аренда?**

– У нас теперь действительно есть диплом, что мы – бренд Уральского федерального округа. Документ. Не хотелось бы однозначно говорить, что нет, в нашей жизни ничего не изменилось. Все поворачивается плавно, как Земля на оси. Арендная плата у нас льготная. Помощники у театра случаются. Главное – чем живет театр. В своей работе акцент

делаем на уличном фестивале. У нас за шесть лет побывали многие удивительные коллективы. Деньги на проведение фестиваля выделяет городской комитет по культуре. Проходят «Сны» в рамках празднования Дня города. Фестиваль хороший и, как видится, городу очень нужен. В Европе нас знают, откликаются. В разные годы в Тюмени наряду с российскими выступали артисты из Германии, Украины, Австралии, Канады, Франции, Италии, Финляндии, Белоруссии. Нынче мы пригласили итальянского кукольника Адирана Бандирали, который со своим театром ANTIDOTO LENTO путешествует по всему миру.

Совершенно очаровало зрителей выступление Санкт-Петербургского театра «Странствующие куклы господина Пэжо». «Куклы» участвовали в фестивале российского искусства в Каннах, а также в знаменитом Венецианском карнавале. Еще одним гостем на Дне города стал театр STO MOGU из Челябинска. На площади был всего один человек – актер и инициатор создания свободного творческого объединения «Могу». Но то, что он показывал, не оставляло равнодушными зрителей.

Все это прекрасно. Но! Хочется масштабных проектов, полновесных коллективов. И чтобы не один день или два, а три-четыре. Вот тогда можно было бы говорить о полноценном уличном театре.

– **Так ведь и сейчас хорошо, а вам, профессионалу, кажется, что может быть лучше...**

– Да. Два дня крайне мало. Надо даже не три-четыре, а четыре-пять дней. Уличная культура очень обо-

Теперь, когда мы стали «брендом Уральского федерального округа», появилась надежда на помощь и с этой стороны. А значит, вместе мы сделаем больше.

– **Велик ли ваш коллектив и откуда черпаете таланты?**

Игорь, Тюмень

– Основной состав у нас тот же, что и восемь лет назад, – восемь человек. Сейчас у нас всего десять актеров – двоих взяли из своей же студии. Видите ли, раз я преподаю режиссуру в академии культуры, то волей-неволей звездочек высматриваю.

– **Известно, что команда «Мимикрии» для многих своих спектаклей самостоятельно делает декорации, реквизиты и костюмы. Расскажите, какой из спектаклей оказался самым дорогим, а какой – наиболее низкобюджетным?**

– В спектакле «Сыграем в ящик» по рассказам Чехова были сложные костюмы из дорогого материала. Крайне бюджетным для нас по костюмам стал прошлогодний «Время любить». Всю одежду купили в секонд-хендах, а декорации собрали из имеющихся. Самыми дорогими остаются уличные спектакли – не по деньгам, а по затратам собственных сил и времени. Мы все вместе сидим и клеим, шьем и колотим. Заказываем только то, что не можем сделать сами.

– **Есть ли у вас, как у режиссера, свои кумиры и эталоны, с которыми вы, как с камертоном, сверяетесь в своей работе?**

Татьяна

– Когда начинала, была поклонницей Мейерхольда. Моим первым спектаклем стал «Страсти Пьеровы» по пантомиме Шницлера «Покрывало Пьеретты». Мне хотелось прикоснуться к тому же материалу, что и мэтр, который ставил пьесу Шницлера вместе с Александром Таировым. У Мейерхольда был сильный экспериментаторский дух – он брал то буффонаду, то пантомиму, то соединял их вместе. Очень люблю ТЮЗ. Смотрю Гинкаса, Яновскую. Все очень образно, прекрасные режиссерские придумки, много инсценировок.

Из «родных кумиров» назову моего первого педагога и мастера

получается скомканно. Хочется делать фестиваль шире и по времени, и по участникам, и по публике. Я люблю любительский театр. Такая вот правильная для меня тавтология. В сущности слово любительский – от слова «любить». Это очень живая история, которую делают люди, любящие свое дело. Задача руководителя – чтобы всем было интересно всегда. Мы берем жанр и пробуем себя в новой форме и, быть может, в новой методике. После Чехова я не могу делать еще одну эксцентричную пантомиму, а после «Грезы шута» по мотивам Сальвадора Дали еще один перформанс. Беру что-то следующее..

– **Любовь любит любительский театр... Что будет следующим сейчас?**

– Надо услышать, поймать из воздуха, что нужно зрителю. Пока мы завершаем начатое – это «Куклы, упавшие с неба», спектакль, где есть синтез куклы и актера в живом плане. Сейчас «доразвиваем» постановку, обогащаем ее нюансами, оттачиваем – только так рождается законченная форма. Пять человек ведут одну куклу, и им надо согласоваться в одно живое существо. Это завораживает.

– **Чем, по-вашему, уличный театр выигрывает перед традиционным? Какой уличный театр вас по-хорошему шокировал?**

Галина

– Мне кажется, что это совершенно несравнимые виды искусства. Они между собой не соревнуются. В традиционный театр человек покупает билет, и ему жалко уйти, даже если постановка не нравится, потому что он заплатил деньги, а в антракте выпил кофе с пирожным. Требования к уличному театру выше – ведь остановить и заинтересовать идущего по своим делам человека намного сложнее. У него нет иной мотивации, кроме живого любопытства. Это достаточно высокая планка.

На меня большое впечатление произвел польский театр «Бюро путешествий» из Познани. Он приезжал в Тюмень в 2006 году. Меня зацепила их история о войне. Представьте, героиня пишет письмо, и оно улетает сотнями крошечных шариков в небо. К каждому такому

«Мой бедный Марат» по пьесе Арбузова. Возможно, что замахнемся и на Уильяма нашего Шекспира. Отчего нет? Я обожаю «Короля Лира», «Гамлета», «Макбета». Честно, без шуток, мы действительно присматриваем сейчас вариант шекспировского спектакля. Привлекает тема становления личности и возможность представить это иными выразительными средствами.

Что касается сцены драмтеатра, то я рада, что мы нашли общий язык с его новым руководством. Мы будем играть спектакль «М/Ж» на сцене драматического театра в сентябре, октябре, ноябре. Моя позиция проста – театров должно быть много: городу нужен и большой драматический театр, и малый, и студенческий, и любительский.

– **Сама Любовь Лешукова за «театр на колесах» или стационарный театр?**

Андрей, Тюмень

– Я – за дом. Для всякого театра нужен свой дом, с атмосферой. Чтобы было куда возвращаться из гостей. Чтобы гвоздик прибить. И повесить на него шляпу.

– **Вы занимались постановкой конкурса красоты «Имидж». Вам интересно, или это только для денег, чистый заработок?**

Марина

– Мне интересно. Конкурс начинает реализовывать разные художественные задачи. Придумываю концепцию: где байкеры поедут, где что-то еще произойдет. Это творческий проект. Нет таких вещей, которые я делаю только за деньги.

– **«Мимикрия» обживает свой новый дом. В фойе висят фотографии. Но не те, какие приняты в классическом театре – красиво улыбающихся актрис, значительных актеров и режиссеров с мудрыми глазами. Здесь с фотокарточек на стене улыбаются дети. Не дети актеров, а сами актеры в детстве. И кажется, что в таком театре, где взрослые внятием играют в одну куклу, озорничают над прохожими с высоты ходить и парят как птицы, именно так и правильно.**

**Беседовала
Людмила КАРАВАЕВА
Фото Владимира ОГНЁВА**

«ДОБЫЧА»: АВТОРСКИЙ ВЗГЛЯД «Т+В» НА ОСВОЕНИЕ СЕВЕРА

Совсем скоро в эфире тюменского телевидения появится уникальный проект – «Добыча», который готовится силами телеканала «Т+В» (канал вещает в 125 населенных пунктах Тюменской области, в областном центре «Т+В» можно найти у ведущих кабельных операторов, онлайн-вещание на сайте tyumen-time.ru).

«Добыча» – это авторский спецпроект, исторический альманах. Он посвящен освоению месторождений Тюменской области: уникальные архивные съемки, воспоминания участников тех событий, подвиги и трагедии Севера; рассказ о тех, кто выдержал испытания суровым климатом, какой ценой открывались кладовые природы, кто искал и добывал первую нефть в нашем регионе, пробирался сквозь непроходимые болота, вечную мерзлоту и неверие скептиков. Лозунг проекта: «Мы докопаемся до самых глубоких недр истории великих открытий нефти и газа».

Главные герои передачи – геологи-первопроходцы, обладающие фантастической выносливостью и волей к победе. Они смогли найти черное золото в вечной мерзлоте, в непроходимых тюменских болотах. Благодаря их самоотверженному труду Тюменская область зазвучала на весь мир. Не оставят без внимания создатели телепроекта и современных героев Севера: нефтяников и газовиков.

«Не могу сказать, что «Добыча» – это мой личный взгляд на полувековую

историю геологоразведки, – делится своими впечатлениями автор программы **Ксения Яковлева**, – я лишь посредник между событиями тех лет и современностью. Моя цель – донести до моих сверстников пласт истории нашего края, который почему-то сегодня несправедливо забыт. Я лишь собираю достоверные факты (из рассказов великих геологов и архивных материалов) и транслирую их благодаря голубому экрану. Надеюсь, что мне удастся нарисовать достоверную картину того времени».

«Добыча» – не просто архивные съемки, это комментарии и рассказы непосредственных участников событий. «Самые живые, достоверные факты мы черпали из бесед с такими именитыми геологами, как Николай Глебов, Иван Нестеров, Иван Гиря, Альберт Юдин и др. Это героические люди, поступками которых я искренне восхищаюсь. Сегодня для меня нет более ярких звезд, чем они», – рассказывает Ксения.

При создании телепроекта она очень много времени проводила в архивах, отсматривала сюжеты коллег-

корреспондентов, снятые 30-40 лет назад. «До того все трогательно и лирично на этих пленках. Безусловно, правдиво, но очень мягко... Хроника повествует только об успехах геологов, рекордах проходки – и ни слова о прессинге ЦК партии, отсутствии цемента на буровых и прочих производственных сложностях. В реальности все было гораздо труднее и экстремальнее...» – акцентирует внимание Ксения.

В двенадцати сериях «Т+В» расскажет об авариях на буровых (почти на всех первых месторождениях «Юги» открытые нефтяные фонтаны); о быте первопроходцев и их выживании в нечеловеческих условиях; о технике, которая помогала геологам делать великие открытия; о строительстве газо- и нефтепроводов, о процессе урбанизации Севера.

Телезрители смогут увидеть и портретные зарисовки, посвященные ставшим легендарными Юрию Эрвье, Фарману Салманову, Николаю Григорьеву и др. Кроме того, познакомятся с современными газовиками и нефтяниками, техникой и технологиями, которые они используют сегодня.

Несмотря на рассказ об относительно далеком прошлом, новая работа «Т+В» очень актуальна именно сегодня.

Дело в том, что ветераны геологоразведки уходят, с каждым годом их становится все меньше... А вместе с ними уходит целый пласт истории – истории великого края. «Тюмень – нефтяная столица страны». Современ-



Ксения Яковлева



Иван Нестеров, доктор геолого-минералогических наук, член-корреспондент РАН



Иван Гиря, буровой мастер, лауреат Ленинской премии

ное поколение воспринимает это как должное, ничего не зная ни о том, какая цена была отдана за первую нефть, ни о самоотверженном труде геологов-первопроходцев – героев прошлых лет. Почему бы им не стать и героями дней сегодняшних?... «Т+В», создавая телепроект «Добыча», надеется выполнить именно эту задачу.

Следите за эфиром «Т+В». Не пропустите премьеру телепроекта «Добыча». Телеканал вещает в 125 населенных пунктах юга Тюменской области, в Тюмени ищите «Т+В» у ведущих кабельных операторов. Онлайн-вещание на сайте tyumen-time.ru



Николай Глебов, буровой мастер, Герой Социалистического Труда



iPhone <http://tyumen-time.ru/>

ДЕНЬГИ ЗА НЕДЕЛЮ

с Павлом Девайкиным

- инвестиции
- кредиты
- налоги
- страхование
- недвижимость
- свой бизнес

воскресенье 19:15

реклама

происшествия

Око «Одиссея»

С начала года в Тюмени по нарушениям, зафиксированным камерами программно-технического измерительного комплекса «Одиссей», составлено более 38 тысяч административных материалов.

Из них более 37 тысяч – это нарушения скоростного режима и около тысячи – неподчинение требованиям сигнала светофора. Сотрудники центра автоматизированной фиксации административных правонарушений ПДД наложили штрафов на сумму 9 млн 981 тыс. 300 рублей.

Работа центра автоматизированной фиксации постоянно совершенствуется. Теперь водители могут проверить наличие у них неоплаченных штрафов на сайтах www.gibdd72.ru или www.gibdd.infonet72.ru. Оплатить их можно в любом банке или банке, принимающем подобные платежи.

Как напоминает пресс-служба ГИБДД Тюменской области, за соблюдением Правил дорожного движения в областном центре наблюдают 48 камер на шести участках дорог.



АДАМ КАРАУЛИЛ ПРИПОЗДНИВШИХСЯ ДАМ

В Ленинском районном суде прозвучал приговор 32-летнему Адаму – ранее судимому за грабежи уроженцу Северной Осетии.

По совокупности всех совершенных преступлений этот серийный налетчик проведет четыре с половиной года в колонии строгого режима. По словам государственного обвинителя **Ольги Артюховой**, он узко специализировался – работал только по припозднившимся дамам.

За полночь 16 июля прошлого года мужчина в районе улиц Сосьвинская и Парфенова подстерг молодую женщину, возвращавшуюся с дня рождения подруги. Ее муж чуть отстал и не видел нападения на супругу. Злодей схватил жертву за шею и уронил на землю. Сняв кольца, он отобрал у нее сумку с мобильным телефоном за 4000 рублей, флэшку и панель от автомагнитолы «Панасоник». До прихода мужа потерпевшей налетчик сбежал.

Около четырех часов 28 августа голик устроил засаду у дома по улице Олимпийская, 24 и вскоре приметил

слегка нетрезвую молодую даму. Налетчик потребовал у нее золотые украшения и, получив отказ, ударил кулаком в лицо. Женщина упала. Жулик ее поднял и утащил в кусты, где забрал четыре золотых кольца. Опасаясь, что налетчик вырвет серьги из ушей, она сама отдала их негодяю. Ущерб составил более 21 тысячи рублей.

Следующей ночью около четырех часов сорока минут мужчина устроил засаду у дома по улице Олимпийская, 32. Примерно в пять часов в подъезд дома вошла молодая симпатичная женщина, с которой криминальный Адам решил познакомиться. Чуть хмельная дама отказалась знакомиться и стала его жертвой. Голик зашел с ней в лифт, схватил за руку и буквально выдернул из кабинки на лестничную площадку. Удар кулаком в лицо определил нового владельца сумочки.

Все потерпевшие очень хорошо запомнили приметы своего обидчика, о которых рассказали сотрудникам правоохранительных органов. Голика задержали по этим приметам в июне 2010 года, но на время следствия отпустили под подписку о невыезде и при

соответствующем поведении. Как раз в это время он и совершил описанные нападения. Следствию удалось доказать только три преступления Адама, а в марте 2011 года он написал явку с повинной.

Пятого апреля оперативники доставили его в первый отдел полиции для следственных действий и оставили без присмотра. Пользуясь случаем, Адам тихонько вышел из здания и сбежал. Опер тчетно метался по отделу. Пришлось срочно создавать оперативно-следственную группу для поиска беглеца, которого, слегка помяв, отловили следующим днем.

На следствии Адам заявил, что его оговорили потерпевшие. Дескать, никого он не грабил. Но эти заявления никак не совпадали с его прежней явкой с повинной...

По оперативным данным, на счету этого негодяя еще несколько преступлений, по которым не поступили заявления, рассказали «Вслух о главном» в пресс-службе Тюменского областного суда.

Виталий ЛАЗАРЕВ

ПОКУПАТЕЛЯМ НАРКОТИКОВ ВЫНОСЯТ ПРИГОВОР

Целая серия приговоров прозвучала в течение нескольких дней в судах Тюмени в отношении молодых людей, приобретавших так называемые «соли» и курительные смеси.

Каждый из подсудимых настаивал, что купил их для собственного употребления, что это легальные средства, не обладающие наркотическим эффектом. Однако наркополицейские на протяжении нескольких лет неоднократно заявляли, что «легальные смеси» – это самые настоящие наркотики, а Уголовный кодекс предусматривает наказание не только для сбытчиков, но и для их покупателей.

В итоге около десятка молодых людей, которые в начале лета были

задержаны сотрудниками наркоконтроля за хранение злополучного псевдолегального порошка, услышали приговор суда. Теперь у каждого из них за плечами судимость и постановка на учет в наркодиспансер, а значит – целый ряд ограничений.

Как сообщают в Управлении ФСКН России по Тюменской области, во всех этих случаях суды назначили наказания по несколько лет лишения свободы условно, с отсрочкой исполнения.

Уголовные дела в отношении тех, кто занимался продажей порошков и смесей, находятся на этапе расследования и уже в ближайшее время будут переданы в суд. Для этих подсудимых Уголовный кодекс России предусматривает ответственность до

20 лет лишения свободы. С начала года сотрудниками правоохранительных органов Тюменской области по фактам сбыта «солей» возбуждено уже более сотни уголовных дел.

По словам начальника экспертно-криминалистического отдела областного управления наркоконтроля **Алексея Соколова**, все синтетические препараты, которые рекламируются на некоторых интернет-сайтах, представлены как легальный продукт, не имеющий вредных последствий, а это в корне неверно. Любые попытки выдавать психоактивные вещества за безвредный и легальный товар, подчеркивает Соколов, – это просто обман.

С ним солидарны и медики. Как отметил главный нарколог Тюмени

Владимир Пушкарёв, в последнее время отмечается резкая волна негативных последствий, связанных с употреблением молодежью «дизайнерских наркотиков». Каждый месяц, по экспертным оценкам, синтезируется по пять-шесть новых видов психоактивных веществ, обладающих одурманивающим эффектом.

В дежурной части Управления ФСКН России по Тюменской области продолжает работу круглосуточная горячая линия «Защита от наркотиков»: (3452) 27-00-00. На нее принимаются звонки с сообщениями о предполагаемых наркопреступлениях: фактах хранения и сбыта, а также о содержании наркотитонов.



объявления

Жилье

КВАРТИРЫ ПОСУТОЧНО ПОЧАСОВАЯ ОПЛАТА
Тел.: 8 (9044)-92-96-92,
8-922268 60 18

реклама

Работа

Возьму в бизнес помощника(цу). Без возрастных ограничений. Не зануда. Тел. 8-905-820-79-52, Елена Анатольевна

Требуется менеджер по рекламе. Тел. 8-922-470-32-54

Требуется администратор офисного здания. Доход 18-27 тыс. руб. Тел. 611-514

Диспетчер без о/р. Доход 12-13 тыс. руб. Тел. 60-84-19

Менеджер по персоналу. Доход 17-18 тыс. руб. Тел. 60-84-19

Заместитель (персональный) помощник для бизнес-леди! Высокий доход! Карьерный рост! Тел. 8-932-328-01-23, Светлана Леонидовна

Администратор в офис. Тел. 611-378

Требуется помощник администратора в офис, без опыта работы, на конкурсной основе. Высокий доход. Возраст от 23. Требования: желание подняться по карьерной лестнице. Тел. 8-922-474-49-73, Александра

Услуги

Стрижки мужские (пенсионерам от 100 руб.), женские (пенсионерам от 150 руб.), маникюр от 300 руб. Оксана. Тел. 98-56-97

реклама

Стоимость текстового объявления (до 25 слов): от частных лиц – 100 руб., от юридических лиц – 200 руб. Выделение объявления рамкой, фоном, курсивом или полужирным шрифтом + 50 руб. Размещение фотографии + 100 руб. Объявления принимаются при наличии паспорта или письма с печатью предприятия по адресу: Тюмень, пр. Геологоразведчиков, 28а, офис 203, тел. 68-89-27, вн. 1029



Заказать доставку газеты "Вслух о главном" в офис можно по телефонам:

(3452)
20-15-25
20-10-60

✓ **ЦЕНТР ОБЪЯВЛЕНИЙ**
размещение строчных и модульных объявлений во все газеты города

ул. Республики, 171/2,
(за маг. «Буратино»)

с 9:00 до 18:00,
кроме СБ и ВС.

тел. 49-46-49

13 ОКТЯБРЯ ДВОРЕЦ СПОРТА

Елена ВАЕНГА

on-line бронирование: www.margarita-art.ru

48-48-92 530-775

ДОРОЖНОЕ 107,0 FM

Отец "Тюмень"

реклама

ПРЕМЬЕРА!

15 октября

Тюменская филармония

Сергей Безруков Народный артист РФ

в главной роли в спектакле

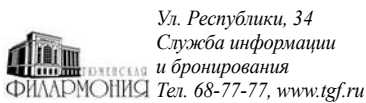
ПУШКИН

ТЕЛ. ДЛЯ СПРАВОК: **68 77 77**

72.RU

реклама

филармония



Ул. Республики, 34
Служба информации
и бронирования
Тел. 68-77-77, www.tgf.ru

27 сентября, 19.00

■ Духовная опера
«Христос»

А.Рубинштейн

8 октября, 19.00

■ Итальянский
народный оркестр

17 октября, 19.00

■ «Служанка-госпожа»

Дж. Б. Перголеси

кино

Кинотеатр «Премьер»

Ул. 50 лет ВЛКСМ, 63
Бронирование: 75-11-94
Автоответчик: 75-11-91
www.ikino.ru

«Кожа, в которой я живу»
«Кунг-фу Кролик»
«Эта дурацкая любовь»
«Хочу как ты»
«Погоня»
«Ночь страха»
«Профессионал»
«Агент Джонни Инглиш»
«Я не знаю, как она делает это»
«Рейдер»

Тюменский Дом кино

ТРЦ «Фаворит», ул. В. Гнаровской, 12,
РЦ «Современник», ул. Олимпийская, 9,
к/т «Космос», ул. Республики, 165а,
www.tyumen-kino.ru, тел. 546-546

«Трансформеры 3»
«All inclusive, или Все включено»
«Мальчишник 2: Из Вегаса в Бангкок»
«Несносные боссы»
«Один день»
«Пункт назначения 5»
«Липучка»
«Сорванцы из Тимпельбаха»
«Беременный»
«Палата»
«Земля вампиров»
«Ариэтти из страны лилипутов»
«Соблазнитель»
«Планета»
«Мартишки в космосе»
«Эта дурацкая любовь»

театры

Тюменский
драматический
театр

Ул. Республики, 129
Тел. кассы: 40-98-23, 40-98-33

БОЛЬШОЙ ЗАЛ

23 сентября
«Примадонны»24 сентября
«SOS! или Особо любящий
таксист»25 сентября
«Деревья умирают стоя»29 сентября
«Он, она, окно, покойник»30 сентября
Премьера! «Мольер»

ДЛЯ ДЕТЕЙ

25 сентября
«Все мальчишки дураки, или
И вот однажды»Молодежный
театр «Ангажемент»
им. В. С. Загоруйко

Ул. Олимпийская, 8а
Тел. 36-45-02

23, 30 сентября
«Мещанин-дворянин»24 сентября
«Волшебный горшочек»
«Он пропал.net»25, 28 сентября
«Ромео и Джульетта»1, 2 октября
«Примадонны»Тюменский
театр кукол

Ул. Кирова, 36
Тел. 46-86-03

24 сентября
«Теремок»25 сентября
Именинный праздник малыша
«Сокровища Шахерезады»
«Котенок по имени Гав»28 сентября
«Веселый светофор»29, 30 сентября
2, 4, 5, 7, 12, 13, 14 октября
«Приключения Незнайки и его
друзей»30 сентября
«Минута славы»1 октября
«Маша и медведь»8 октября
«Репка»9 октября
«Еще раз о Красной Шапочке»15 октября
«Три поросенка»

музеи

Музей изобразительных искусств
Ул. Орджоникидзе, 47
Тел.: 46-91-15, 46-82-86

«Городская Дума»
Ул. Республики, 2, тел. 46-11-59

Музей-усадьба Колокольниковых
Ул. Республики, 18/20
Тел. 46-49-63

«Дом Машарова»
Ул. Ленина, 24, тел. 46-13-10

Сибирский Брасс

АНСАМБЛЬ МЕДНЫХ ДУХОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

1 ОКТЯБРЯ 19.00

Концертный зал им. Ю. Гюльева
Стоимость билетов 400 - 800 руб
ICQ-консультант: 475-765-519
Служба информации и бронирования 68-77-77
Билет на концерт, не выходя из дома и офиса, - просто! WWW.TGF.RU

3 ОКТЯБРЯ

Начало 19.00

Тюменский
драматический
театр

Тел. для справок:
409-823

Елена ЯКОВЛЕВА

по пьесе М. Кристофер
Игорь Ясулович
Андрей Заводюк
Вячеслав Разбегаев
Петр Кислов

Территория любви

Продюсер - Леонид РОБЕРМАН
Режиссер - Владимир ПАНКОВ

72.ru, NewsProm.ru, ТГФ

13 ОКТЯБРЯ

ФИЛАРМОНИЯ

72.RU

ДОРОЖНОЕ

10 лет

Андрей Макаревич

оркестр «Креольское танго»

on-line бронирование: www.margarita-art.ru

48-48-92 ☎ 530-775

9-10-11 ОКТЯБРЯ

ФИЛАРМОНИЯ

НЕЖНОЕ ШОУ

Славы Полунина

Зимняя сказка продолжается...!

В роли желтого клоуна Слава Полунин, Роберт Саральт, Онофрио Колоччи

Детям до 8 лет посещение вечерних спектаклей (начало после 18.30) не рекомендовано!

(3452)40-40-60, 46-43-88

www.belyi-royal.ru

НАЧАЛО В 19.00

17 ОКТЯБРЯ

19.00

Давайте посмеёмся

по пьесе А. Вампилова
«Провинциальные Анекдоты»

Григорий Сиятвинда, Сергей Рудзевич, Тамьяна Сиятвинда, Вячеслав Манучаров, Николай Бандурин, Николай Аверюшкин, Елена Ординская, Сергей Векслер

Режиссёр: Сергей Векслер
Продюсер: Дарья Сухова

В ПОМЕЩЕНИИ ДРАМАТИЧЕСКОГО ТЕАТРА

409-833 409-824 409-823

18 ОКТЯБРЯ

ФИЛАРМОНИЯ

Информационная поддержка:

www.kirkorov.ru

Филипп Киркоров

шоу №1
ДРУГОЙ

on-line бронирование: www.margarita-art.ru

48-48-92 ☎ 530-775